

www.agrimedia.ro



facebook.com/AGRIMEDIA

Anul XIX, nr. 6 (272)

01-14 Aprilie 2025

Preț: 18 Lei

agrimedia®

FMC

An Agricultural
Sciences Company

SĂNĂTATE PÂNĂ ÎN VÂRFUL SPICULUI

Zantara® 216 EC

Fungicid

- Fungicid sistemic cu acțiune preventivă și curativă de lungă durată;
- Cele două substanțe active asigură protecție împotriva celor mai importante boli din culturile de grâu și orz;
- Protejează plantele și asigură un spor cantitativ și calitativ de producție.

Descoperiți tehnologia completă FMC pe site-ul www.fmcagro.ro

FMC este marcă înregistrată FMC Corporation și / sau ale unui aliat. Zantara® este marcă înregistrată Bayer. ©2025 FMC Corporation. Toate drepturile rezervate.

UTILIZAȚI PRODUSELE DE PROTECȚIA PLANTELOR ÎN SIGURANȚĂ ȘI CU RESPONSABILITATE. CÂND APLICAȚI PRODUSE PENTRU PROTECȚIA PLANTELOR, URMAȚI ÎNTOTDEAUNA INSTRUCȚIUNILE MENȚIONATE PE ETICHETĂ.

Închiriere
tractoare.
În orice
moment.



Tractorul potrivit, la momentul potrivit


Timpul vă presează, perioadele în care puteți să vă desfășurați activitatea din fermă sunt tot mai strânse și aveți nevoie de un tractor în plus pentru a compensa perioadele de încărcare maximă?

Prin FIRST CLAAS RENTAL puteți găsi o gamă largă de tractoare pentru închiriere, din diferite clase de performanță și cu dotări Premium.

Solicitați o ofertă de închiriere de la partenerii de vânzări autorizați FIRST CLAAS RENTAL.



Scanează pentru detalii
și date contact parteneri



Impactul ploilor și a temperaturilor scăzute asupra recoltei pomicole

În ultimele săptămâni, România s-a confruntat cu un val prelungit de precipitații și temperaturi sub media perioadei, condiții care afectează semnificativ culturile agricole, în special livezile de pomi fructiferi. Fermierii și specialiștii din domeniu avertizează că aceste condiții meteorologice pot avea consecințe grave asupra producției de fructe din acest an.

Ploile abundente din această primăvară au dus la apariția excesului de umiditate în sol, ceea ce poate afecta rădăcinile pomilor, favorizând dezvoltarea bolilor fungice, precum monilioza și rapănul. Umiditatea ridicată, combinată cu temperaturile scăzute, creează un mediu propice pentru răspândirea acestor agenți patogeni, ceea ce poate duce la pierderi semnificative de producție. În plus, solul îmbibat cu apă reduce absorbția corectă a nutrienților de către pomi, afectând dezvoltarea mugurilor și a florilor. În cazul soiurilor de pomi care se află în faza de înflorire, precum cireșii, merii și prunii, acest fenomen poate reduce rata de polenizare și,

implicit, formarea fructelor. Temperaturile scăzute din această perioadă a anului pun în pericol culturile pomicole, mai ales cele care au început deja procesul de înmugurire și înflorire. Înghețurile târzii pot provoca pierderi semnificative, în special la speciile sensibile precum caisul, piersicul și vișinul. Mugurii afectați de frig nu mai reușesc să producă fructe, ceea ce înseamnă o scădere considerabilă a producției. Totodată, temperaturile scăzute afectează și activitatea insectelor polenizatoare. Albinele, esențiale pentru polenizarea naturală a florilor, sunt mai puțin active pe vreme rece, ceea ce duce la o fertilizare deficitară a florilor și la un număr redus de fructe legate pe ramuri. Specialiștii recomandă fermierilor să ia măsuri preventive pentru a limita efectele negative ale vremii nefavorabile asupra livezilor. Printre soluțiile viabile se numără tratamentele fitosanitare aplicate la timp pentru prevenirea bolilor fungice și utilizarea sistemelor de irigare prin picurare pentru a controla mai bine umiditatea solului.

În plus, utilizarea metodelor de protecție împotriva înghețului, poate reduce semnificativ pierderile provocate de temperaturile scăzute. O altă metodă eficientă este plantarea soiurilor rezistente la condițiile meteorologice extreme, care pot face față mai bine fluctuațiilor climatice. Pentru creșterea rezistenței la îngheț se recomandă efectuarea unor tratamente cu biostimulatori și supliment de bor. Dacă vremea nefavorabilă persistă, se estimează o reducere a producției interne de fructe, ceea ce ar putea duce la creșterea prețurilor pe piață. Importurile ar putea deveni o soluție necesară pentru a acoperi cererea, însă acest lucru va afecta competitivitatea producătorilor locali. În concluzie, fermierii români se confruntă cu o primăvară dificilă, iar impactul ploilor și frigului se va resimți în lunile următoare. Adaptarea la schimbările climatice și implementarea unor măsuri de protecție eficiente vor fi esențiale pentru menținerea unei producții pomicole sănătoase și sustenabile.

Simona MUNTEANU



ISSN 2069 - 1238

SC AGRIMEDIA INVEST SRL

Str. Rîul Sadului nr. 8,
Bl. R22, Sc. B, Et. 9, Ap. 77
Sector 4, București

Tel. 031 / 439.97.46
redactie@agrimedia.ro

Anul XIX, Nr. 6 / 2025 (272)
1-14 aprilie 2025

REDACTOR-ȘEF

Simona Munteanu
simona@agrimedia.ro
0752.24.25.35



REDACTORI

Ana Ioniță
ana@agrimedia.ro
0752.24.25.32



Ionuț Vinătoru
ionut@agrimedia.ro
0724.35.36.98



Roxana Drăghici
redactie@agrimedia.ro
0760.64.11.99



MARKETING

redactie@agrimedia.ro
031 / 439.97.46

ABONAMENTE ȘI DIFUZARE

Oana Neagu
0752.24.25.31
031 / 439.97.46
oana@agrimedia.ro



GRAFICĂ & DTP

Bogdan Mareș
031 / 439.97.46
redactie@agrimedia.ro



SUMAR:

3 Editorial

- 8** Platforma Climate FieldView, eligibilă pentru finanțare prin AFIR
- 11** Timac AGRO România aniversează 19 ani de excelență în agricultură
- 12** Gala Premiilor TalentA 2025
- 14** Cooperativele agricole Euralis și Maïsadour discută un plan de fuziune
- 18** Soluții noi, pe fondul retragerii anumitor substanțe active
- 20** Monitorizarea umidității solului, cheia unei agriculturi eficiente
- 22** Ofertă extinsă de produse și servicii de la Agro Est Muntenia
- 24** Laborator privat specializat în analize chimice pentru struguri și vin
- 26** Comisia sprijină sectorul vitivinicol al UE, aflat în fața unor noi provocări
- 28** New Holland sărbătorește 50 de ani de la introducerea primelor combine echipate cu tehnologia de treierat și separare Twin Rotor
- 30** Încărcătoarele telescopice SCORPION de la CLAAS disponibile și în versiunea exclusivistă NIGHT EDITION
- 32** Combinele John Deere Seria T – Performanță de top cu oferte exclusive!
- 34** Tehnologii avansate oferite de IPSO Agricultură
- 38** Calitatea Case IH Farmall C – Eligibil Programului «Rabla Pentru Tractoare»

**STOP! pesticide contrafăcute și ilegale!
Atenție agricultori, infractorii vă fură munca!**



**Nu vă lăsați păcăliți și NU cumpărați produse contrafăcute!
Produsele contrafăcute sunt ilegale și vă pot distruge culturile!**



Atenție! Au fost identificate pe piață produse contrafăcute, cu denumirea falsă de **"Mospilan 20 SG"**, cu etichete în limba maghiară, ucraineană etc., în diverse ambalaje.

Aceste produse au un conținut și proprietăți fizico-chimice total diferite de cele ale produsului original omologat în România, care este produs de către compania japoneză Nisso Chemical Europa și comercializat exclusiv în România de către Summit Agro România și partenerii săi.

Aceste produse contrafăcute, cu denumirea falsă de **"Mospilan 20 SG"**, nu au fost omologate și testate în România și vă pot distruge culturile, vă pot polua terenurile și producția agricolă. Pentru a evita impactul negativ asupra consumatorilor, recoltele compromise cu asemenea produse contrafăcute trebuie distruse, întrucât conțin reziduuri de produse neomologate în România și nu vor fi acceptate pentru comercializare de către rețelele de magazine alimentare din țară și la export.

În partea dreaptă, vedeți cum arată SINGURUL PRODUS ORIGINAL MOSPILAN 20 SG, omologat în România și folosit cu succes de peste 20 de ani de către agricultori.

În partea stângă, vedeți cum arată unul din produsele contrafăcute, de care trebuie să vă feriți.

Haideteți să facem împreună SCUT împotriva comercializării și utilizării de produse contrafăcute în agricultură! Pentru aceasta, vă rugăm să ne transmiteți la adresa de e-mail sesizari@sumi-agro.ro orice situație ce vă ridică suspiciunea comercializării de produse CONTRAFĂCUTE din portofoliul Summit Agro România. Vă asigurăm că Summit Agro România ia toate măsurile necesare pentru depistarea și înlăturarea produselor contrafăcute de pe piață. Produsele contrafăcute produc prejudicii importante atât fermierilor și consumatorilor de produse agricole, precum și companiei Summit Agro România și partenerilor săi.



În dialog cu fermierii

«Cum apreciați rolul asociațiilor profesionale din agricultura română»



Alina Crețu, director executiv Forumul Agricultorilor și Procesatorilor Profesioniști din România (FAPPR)

„Rolul asociațiilor profesionale din agricultură a crescut semnificativ în ultimii ani, atât în

dialogul cu autoritățile, cât și în capacitatea de a reprezenta fermierii și procesatorii în fața provocărilor sectorului. Pe fondul schimbărilor legislative, al tranziției către noile politici agricole europene și al crizelor multiple (de la secetă la dificultăți economice), asociațiile au devenit un partener esențial pentru decidenți. Observăm o deschidere mai mare a autorităților către consultare și un interes crescut pentru soluțiile propuse de mediul asociativ, dar mai sunt pași importanți de făcut pentru ca acest dialog să fie cu adevărat eficient și predictibil. Da, rolul asociațiilor profesionale a crescut, dar nu atât cât ar trebui.

Vedem o mai mare deschidere a autorităților spre dialog, dar acest dialog rămâne adesea fragmentat și inconstant.

O asociație este puternică doar dacă are membri activi, dacă fermierii înțeleg că împreună pot influența deciziile. Din păcate, încă există rețineri în a plăti o cotizație, în a participa la dezbateri, în a vedea valoarea apartenenței la o organizație profesională. Aici trebuie să lucrăm mai mult – să educăm, să explicăm, să arătăm rezultate concrete. Fără o voce unită, fiecare fermier rămâne singur în fața problemelor, iar schimbările necesare vin mai greu.

Mediul asociativ este într-o continuă transformare.

Există organizații puternice, care fac eforturi reale pentru a apăra interesele fermierilor, dar încă ne confruntăm cu o mentalitate care vede asocierea ca pe o opțiune, nu ca pe o necesitate. În alte țări europene, fermierii știu că doar uniți pot avea putere de negociere și influență. La noi, de multe ori, asociațiile sunt percepute ca fiind „ale altora”, nu ca un instrument propriu de apărare și dezvoltare. Trebuie să trecem

peste această barieră mentală. Asocierea nu este despre „ei” versus „noi”, ci despre „împreună”. Numai așa putem avea o agricultură competitivă, capabilă să facă față provocărilor actuale. Avem asociații puternice, capabile să susțină interesele fermierilor la nivel național și european, dar și structuri mai fragile, care întâmpină dificultăți în organizare și reprezentativitate. Totuși, este nevoie de o profesionalizare mai accentuată a structurilor asociative și de o participare mai activă din partea membrilor pentru a consolida acest sector și a-l face mai influent în procesul decizional.”



Nicu Vasile, președinte Liga Asociațiilor Producătorilor din România (LAPAR)

„Dacă ar fi să fac o istorie a formelor asociative, ele au existat încă din Evul Mediu când au apărut breslele și care, în anumite regiuni, există până în

prezent, cum ar fi Elveția și țările nordice.

Referitor la sectorul agricol românesc, rolul asociațiilor a crescut și schimbările se văd, însă o mare problemă este lipsa de comunicare între Guvern, Parlament și europarlamentari. Avem la Bruxelles 33 de europarlamentari dar nu există o comunicare reală cu aceștia. Am mai spus-o și o mai spun: Politica la Bruxelles o faci în momentul în care ai o strategie națională. De ce spun acest lucru? Când discuți de strategie națională trebuie să aduci alături cercetarea, or la noi nu se întâmplă astfel în clipa de față. România alocă foarte puțin din PIB-ul țării cercetării și educației. Noi, prin această alianță - (AAC), am căutat să dezvoltăm mediul profesional și să ajutăm sectorul agricol prin inițiative legislative. Ne dorim să dezvoltăm sectorul agricol românesc. Nu suntem în bărci diferite, nici în mediul politic, nici în mediul profesional și nici în sindicate. Suntem un întreg. Trebuie să stăm la masa discuțiilor pentru a găsi soluțiile de a merge mai departe și de a deveni o națiune puternică. Împreună trebuie să construim o strategie pe termen lung.”

nească în relația cu autoritățile? A crescut acest rol în ultimii ani?»



Mircea Băluță, **președinte al Uniunii** **de Ramură Națională** **a Cooperativelor** **din Sectorul** **Vegetal (UNCSV)**

„În anul 2020 patru organizații reprezentative de fermieri în România și cooperative s-au hotărât să formeze Alianța

pentru Agricultură și Cooperare (AAC) - o structură similară cu cea ce există la nivel european, respectiv Copa-Cogeca. Am vrut să creăm o entitate în care să dezbaterem problemele și să le punem în fața autorităților publice și a instituțiilor științifice - de nivel academic și, mai departe, să le prezentăm în mod argumentat atât la nivel național, cât și european. Participăm la multe întâlniri care au loc la nivel local, național, în grupurile de lucru la Copa-Cogeca și emitem multe păreri, în spatele cărora se află multe ore de muncă, de citit, analizat, sintetizat și formulat în funcție de specificitatea noastră națională, locală și raportat la ceea ce înseamnă reglementările europene, la parcursul pe care Parlamentul European sau Comisia Europeană aderă. Consider că alianța funcționează bine, este un organism viu. Avem nevoie în continuare de tineri, de oameni dedicați agriculturii și industriei agroalimentare de procesare din România, pentru că suntem în lăntuții unii cu alții, indiferent că activăm în domeniul vegetal, zootehnic sau de procesare. Ne bucurăm să vedem că Ministerul Agriculturii a înțeles acest lucru și există un buget bine gândit și pentru investiții și pentru că suntem, iată, într-o epocă în care contractăm credite mai mult pentru consum și poate mai puțin pentru investiții, ceea ce este grav. Dar un buget dedicat pentru investiții înseamnă crearea de locuri de muncă, înseamnă cunoștințe, know-how, tehnologii noi, deci o cale de dezvoltare prin care putem recupera din decalajul pe care îl avem față de alte țări europene. Fermierii trebuie să înțeleagă că împreună suntem mai puternici. În vestul Europei s-a înțeles de foarte mult timp acest lucru și ei s-au constituit în cooperative sau alte forme asociative, conduse de echipe executive, cu departamente de legislație, economice etc. Încă avem foarte mulți fermieri care sunt în afara organizațiilor și care consideră că este bine așa, dar împreună putem obține rezultate mai bune și împreună se repartizează riscurile.”



Ionel Arion, președinte **Federația Pro Agro**

„Solicitările fermierilor au ajuns pe masa decidenților de la nivel național și european. De când a luat ființă Alianța pentru Agricultură și Cooperare (AAC), nenumărate demersuri au primit

aviz pozitiv și, desigur, altele nu au avut sorti de izbândă, dar au rămas în continuare pe agenda noastră. Avem subiecte care sunt dezbătute zilnic, cel puțin în cadrul Pro Agro, iar acestea sunt diverse pentru că înglobăm mai multe organizații din sectoare diverse, conexe agriculturii.

La nivel european, atât prin Copa-Cogeca, cât și direct, au fost probleme care și-au găsit rezolvare, iar aici mă refer la anumite directive europene care nu făceau bine mediului agricol. La nivel național, azi se pune accent pe accesul la piață și la finanțare pentru că sunt două componente care aduc fermierilor capitalizare, progres și posibilitatea de a demara diverse investiții în sectorul agricol și zootehnic.

Un subiect arzător pentru noi este viitorul politicii pentru agricultură post 2027 pentru că se preconizează să nu mai aibă un buget distinct. Mai mult chiar, se discută despre faptul că nu vom mai avea o politică agricolă comună sub forma pe care noi o cunoaștem de atâtea exerciții financiare. Este cu adevărat o provocare pentru că ne poate influența viabilitatea afacerilor agricole. Să sperăm că România va fi pregătită pentru ce va fi să vină în domeniul agricol post-2027. Consider că avem nevoie de susținere în continuare atât din partea autorităților statului la nivel european, cât și din partea colegilor fermieri. Noi cunoaștem problemele de la firul ierbii pentru că suntem fermieri, iar cele la care s-a găsit rezolvare au avut efecte benefice pentru toți fermierii de pe întreg teritoriul țării. Susținem mediul asociativ și încercăm să schimbăm mentalități, să atragem fermierii alături de noi și prin ceea ce facem. Dacă, în continuare, ne dedicăm acestei munci, dacă avem voință și atitudine în ceea ce înseamnă luarea de poziție vis-a-vis de anumite decizii ale forurilor europene și naționale, cu siguranță vom obține avantaje pentru fermierii noștri.”

Platforma Climate FieldView, eligibilă pentru finanțare prin AFIR

Într-o lume în care digitalizarea și sustenabilitatea sunt esențiale pentru viitorul agriculturii, Bayer România anunță o veste importantă pentru fermierii din România: platforma digitală Climate FieldView este acum eligibilă pentru finanțare prin AFIR. Această inițiativă marchează un pas semnificativ în sprijinirea fermierilor pentru adoptarea tehnologiilor avansate, esențiale în optimizarea producției agricole și reducerea costurilor, dar și impactului asupra mediului.

Climate FieldView oferă fermierilor instrumente inovatoare pentru monitorizarea și analiza activităților agricole, facilitând astfel luarea deciziilor bazate pe date. Prin integrarea acestei platforme în proiectele finanțate prin AFIR, fermierii pot include în proiectele lor pachetele Climate FieldView, beneficiind astfel de tehnologii avansate pentru cartografiere, analiză datelor agricole, crearea prescripțiilor pentru rată variabilă și gestionarea resurselor. Totodată, includerea elementelor digitale în proiectele cu finanțare europeană, contribuie la creșterea punctajului total și a eligibilității propunerii de proiect. „Prin includerea pachetelor Climate FieldView în portofoliul de produse eligibile pentru finanțare prin AFIR, oferim fermierilor români acces la tehnologie de ultimă oră, ajutându-i să își optimizeze producția și să reducă riscurile. Platforma

noastră nu se limitează la colectarea datelor, ci le transformă în informații esențiale pentru eficientizarea fermei,” a declarat **Alin-Sebastian Nemțisor, Digital Farming Solutions Lead România.** Acest parteneriat cu AFIR subliniază angajamentul nostru de a sprijini agricultura românească prin inovație și tehnologie. Climate FieldView este un exemplu clar al modului în care digitalizarea poate aduce beneficii semnificative fermierilor și mediului înconjurător. “Agricultura de precizie este viitorul, iar Climate FieldView stă la baza acestei tranziții. Suntem mândri că putem oferi fermierilor din România instrumentele necesare pentru a naviga cu succes provocările economice și climatice actuale,” a mai adăugat **Alin-Sebastian Nemțisor.** Agricultură digitală reprezintă un pas esențial spre o agricultură modernă și sustenabilă. Prin accesul la finanțare pentru pachetele Climate FieldView, fermierii români sunt mai bine echipați pentru a face față provocărilor și pentru a valorifica oportunitățile oferite de agricultura secolului 21.

Climate FieldView, dezvoltată de Bayer, este una dintre cele mai avansate platforme de agricultură digitală la nivel global, facilitând colectarea și analiza datelor pentru o gestionare mai eficientă a fermei. Utilizată pe scară largă la nivel internațional, platforma îi ajută pe fermieri să maximizeze productivitatea și sustenabilitatea, luând decizii informate, bazate pe date.

Pachetele Climate FieldView eligibile pentru AFIR

În funcție de nevoile fiecărei exploatații agricole, fermierii pot alege dintre următoarele pachete Climate FieldView:

- FieldView Start - soluție de bază pentru monitorizarea utilajelor și analiza hărților agronomice. Preț: 4.443 EUR
- FieldView Mapping PRO - include Antenna Kit pentru cartografierea terenului cu precizie ridicată. Preț: 5.043 EUR
- FieldView Harvest Experience - destinat fermierilor care vor să analizeze productivitatea recoltelor, cu Yield Kit și Mapping Kit. Preț: 10.943 EUR
- FieldView Spraying Experience - echipamente avansate pentru controlul aplicării tratamentelor agricole, incluzând Spray Kit și Antenna Kit. Preț: 9.043 EUR
- FieldView Elite Experience - pachet complet ce include Yield Kit, Spray Kit și Antenna Kit, oferind o viziune extinsă asupra performanței culturilor. Preț: 14.043 EUR



Gama

MEGAFERT

Pentru producții ridicate și de calitate!



MEGAFERT

Îngrășământ hidrosolubil cu opăcare
foliară și prin fertigașe

15

30

15

TE



Asistență Specializată
Agri Romania SRL, Calea Lipovei Nr. 3, Ghimbău, Jud. Timiș
Tel: +40756 200 200, www.agri.ro

Producător
BOGHEZ Bureau de Commerce S.A., S-PRL, Belgia
Tel: +32 47 427 111, www.booghezbureau.com

Recomandări de utilizare

Pentru aplicare foliară: 2 - 6 kg/ha destinate în 200-400 l apă
sau pentru, pentru aplicare de 7 - 4 m²

Pentru fertigașe (aplicare controlată): 0,5 - 1,5 g/l sau 0,8 - 2 g/l
în funcție de condiții

Agrii



1Kg e

Agrii



1Kg e

Agrii



1Kg e

MEGAFERT

Îngrășământ hidrosolubil cu opăcare
foliară și prin fertigașe

3

5

40



Asistență Specializată
Agri Romania SRL, Calea Lipovei Nr. 3, Ghimbău, Jud. Timiș
Tel: +40756 200 200, www.agri.ro

Producător
BOGHEZ Bureau de Commerce S.A., S-PRL, Belgia
Tel: +32 47 427 111, www.booghezbureau.com

Recomandări de utilizare

Pentru aplicare foliară: 3 - 6 kg/ha destinate în 200-400 l apă de irigație, pentru
aplicare de 7 - 4 m²

în fertigașe (aplicare controlată): 0,5 - 1,5 g/l sau 0,8 - 2 g/l în funcție de condiții



MEGAFERT

Îngrășământ hidrosolubil cu opăcare
foliară și prin fertigașe

20

20

20

TE



Asistență Specializată
Agri Romania SRL, Calea Lipovei Nr. 3, Ghimbău, Jud. Timiș
Tel: +40756 200 200, www.agri.ro

Producător
BOGHEZ Bureau de Commerce S.A., S-PRL, Belgia
Tel: +32 47 427 111, www.booghezbureau.com

Recomandări de utilizare

Pentru aplicare foliară: 2 - 6 kg/ha destinate în 200-400 l apă
sau pentru, pentru aplicare de 7 - 4 m²

Pentru fertigașe (aplicare controlată): 0,5 - 1,5 g/l sau 0,8 - 2 g/l
în funcție de condiții



Se prelungește termenul solicitărilor de finanțare prin Schema de energie regenerabilă

Ministerul Agriculturii și Dezvoltării Rurale, prin Agenția pentru Finanțarea Investițiilor Rurale anunță ultima prelungire a sesiunii de depunere a solicitărilor de finanțare prin Schema de ajutor privind sprijinirea investițiilor în noi capacități de producere a energiei electrice produse din surse regenerabile pentru autoconsumul întreprinderilor din cadrul sectorului agricol și industriei alimentare.

Termenul limită pentru depunerea cererilor de finanțare este 30 aprilie 2025.

Modificările privind calendarul celei de-a doua sesiuni și condițiile de accesare a finanțării prin Schema de Energie au fost aprobate prin Ordinul Ministrului Agriculturii și Dezvoltării Rurale numărul 112/ 20.03.2025, disponibil spre consultare pe pagina de internet www.madr.ro – secțiunea Transparență Decizională – Acte normative aprobate și pe pagina www.afir.ro – secțiunea Instrumente – Legislație Națională. Versiunea actualizată a Ghidului solicitantului pentru Schema de Energie este disponibilă pe pagina Agenției, www.afir.ro, la secțiunea Finanțare – Schema de energie.

Sesiunea actuală de primire a cererilor de finanțare prin Schema de Energie s-a lansat în data de 24 decembrie 2024. Fondurile disponibile pentru finanțarea proiectelor eligibile depuse în

această sesiune se ridică la 150 de milioane de euro, împărțită în funcție de capacitățile instalate și de sursa de producere a energiei regenerabile, astfel:

Capacități mai mici de 1 MW, inclusiv	
Sursă solară	Sursă eoliană
90.000.000 Euro	2.000.000 Euro

Capacități mai mari de 1 MW	
Sursă solară	Sursă eoliană
40.000.000 Euro	18.000.000 Euro

Pentru sesiunea aferentă anilor 2024 – 2025, valoarea ajutorului de stat acordat în cadrul schemei ajunge până la 100% din costurile eligibile. Fondurile nerambursabile pe care le poate obține un proiect pentru energie eoliană sunt în valoare de 700.000 euro/ MW indiferent de capacitatea instalată, iar pentru energia solară fondurile ajung la 550.000 euro/ MW pentru capacități instalate mai mari

de 1 MW sau la 650.000 euro/ MW pentru capacități instalate mai mici de 1 MW, inclusiv. Beneficiarii eligibili prin Schema de Energie pot fi întreprinderile din sectorul agricol sau al industriei alimentare, legal constituite și înregistrate la Oficiul Național al Registrului Comerțului (ONRC), precum și Organizații/ federații de organizații din domeniul îmbunătățirilor funciare (OUAI/ FOUAI). Prin intermediul acestei scheme de sprijin, vor primi finanțare proiectele care au ca obiectiv realizarea capacităților noi (sub 1 MW inclusiv și peste 1 MW) de producere energie electrică pentru autoconsum, cu sau fără stocare, din surse solare, precum și din surse eoliene. Finanțarea pentru Schema de energie este asigurată din Fondul pentru modernizare, gestionat de Ministerul Energiei, administratorul schemei de ajutor de stat fiind Ministerul Agriculturii și Dezvoltării Rurale, prin Agenția pentru Finanțarea Investițiilor Rurale.



Timac AGRO România, parte a Grupului Roullier, aniversează 19 ani de activitate pe piața din România, consolidându-și poziția de lider în domeniul nutriției vegetale și soluțiilor inovatoare pentru agricultură. De la înființarea sa în 2006, compania a contribuit semnificativ la creșterea productivității fermierilor români prin tehnologii avansate și produse adaptate nevoilor locale.



Timac AGRO România aniversează 19 ani de excelență în agricultură

Cu o echipă dedicată și o abordare axată pe inovație, Timac AGRO România a reușit să creeze parteneriate durabile cu fermierii, oferind soluții personalizate pentru fiecare tip de sol și fiecare cultură. Investițiile continue în cercetare și dezvoltare, alături de suportul oferit de Grupul Roullier, au permis companiei să rămână în avangarda industriei agricole. În fiecare an, Timac Agro România este alături de mai mult de 2.500 de clienți, având o misiune clară: susținem productivitatea fermierilor români și dezvoltăm tehnologii agricole inovatoare și sustenabile, pentru un viitor mai bun. Întreaga echipă lucrează constant, de la specialiștii care vizitează fermele și cunosc în detaliu fiecare

hectar, tip de sol, cultură și plantă, până la departamentele suport, care se preocupă zilnic de calitatea produselor și serviciilor oferite. "Suntem mândri să celebrăm 19 ani de activitate în România, un parcurs împărtășit cu fermierii, partenerii și angajații noștri. Această aniversare reflectă angajamentul nostru continuu pentru o agricultură sustenabilă, performantă și responsabilă", a declarat **Adrian Drăgan, director general TIMAC AGRO România**. Pe parcursul celor 19 ani, compania a dezvoltat parteneriate solide cu distribuția și a implementat programe de instruire, contribuind astfel la modernizarea agriculturii românești. Direcțiile de dezvoltare continuă să crească, Timac Agro asumându-și

un rol de pionierat în dezvoltarea pieței interne de fertilizanți lichizi. Anul 2022 a marcat finalizarea primului proiect industrial în România – Centrul Industrial Danubius de la Brăila, un proiect care a adus soluții inovatoare de nutriție, nu doar la nivel național, ci și european. În viitor vor dori să continue să aducă tehnologii moderne de fertilizare, esențiale în ferme, mai ales în condițiile climatice actuale.

Timac AGRO România este parte a Grupului Roullier, un lider mondial în domeniul nutriției vegetale și animale. Cu o experiență de peste 60 de ani la nivel global, Grupul Roullier dezvoltă soluții inovatoare pentru a sprijini performanța și sustenabilitatea agriculturii.

Gala Premiilor TalentA 2025

La jumătatea lunii martie, compania Corteva Agriscience, alături de partenerul StarPerfomining, a sărbătorit într-un eveniment special de celebrare a femeilor din agricultură, finalizarea programului TalentA, ediția a cincea 2024-2025. Acest proiect dedicat dezvoltării profesionale a femeilor din mediul rural și a afacerilor lor a creat o comunitate care, în România, cuprinde circa 300 de participante, și peste 1.300 în toate țările unde se desfășoară.

"Scopul TalentA a fost în primul rând acela de a încuraja doamnele din mediul rural care ajută la pregătirea hranei pentru familiile lor și pentru noi. Aceste femei care încearcă să dezvolte mediul rural sunt niște eroine, pun pe primul loc comunitatea și locul în care trăiesc. Ele sunt piloni pentru comunitățile lor. TalentA este un program lansat în 2020. L-am îmbrățișat pentru că este locul în care putem ajuta femeile din agricultură", a spus **Maria Cîrjă, marketing manager Corteva Agriscience România și Republica Moldova**. Ea a mai arătat că studiile realizate pe această temă au demonstrat că discriminarea de gen, chiar dacă este în scădere în ce privește accesul la carieră și recunoaștere profesională, ea încă există și femeile se confruntă cu aceste probleme. "De aceea femeia are în continuare nevoie de încurajare și proiecte dedicate pentru dezvoltare profesională, iar noi asta facem la TalentA", a mai subliniat ea. **Iulia Bakovski, expert și training comunicare** a afirmat că "aici femeile

își completează rolul pe care îl au în agricultură și în propria afacere și spun povestea lor de succes care trebuie să meargă mai departe". Același lucru l-au accentuat și absolventele edițiilor anterioare, în panelul care a avut ca temă modul în care femeile fermier nu doar păstrează afacerea moștenită, ci inovează și deschid noi căi pentru generațiile următoare. **Corina Oprea** din județul Dâmbovița care a dezvoltat proiectul "Crăița merelor" a spus că în ultimii 5 ani a dat un suflu feminin afacerii sale, dar cu o mai bună organizare, management al resurselor, creativitate, curaj și "am învățat că se poate să ai un bussines frumos și profitabil în același timp". **Diana Georgescu**, proprietar al unei livezi în județul Argeș, a dezvoltat un proiect pentru producție de sucuri 100% naturale și a arătat că este foarte important felul cum îți spui povestea ta, a produsului tău și felul cum ajungi la oameni. "De aceea este nevoie de antreprenariat feminin bine pregătit, pentru că au o pasiune mai mare, creativitate și implicare. De aceea ne dorim ca tot mai multe femei care vor să își dezvolte fermele și comunitatea să aibă acces la aceste programe gratuite", a spus la final **Maria Cîrjă**. S-a discutat și despre posibilitatea participantelor la cursuri de a forma o rețea nu doar la nivel național, ci și o colaborare cu

absolvente din alte țări europene. O idee a fost și aceea ca femeile care au trecut prin acest program să poată la rândul lor să predea din cunoștințele și experiența lor viitoarelor cursante. Următoarea etapă a programului TalentA se va deschide pe 15 octombrie 2025, de Ziua Internațională a Femeii din Mediul Rural.

Câștigătoarele TalentA 2025

Anul acesta proiectele care au câștigat podiumul au fost din zona de culturi legumicole, creșterea puilor și procesare artizanală a cerealelor. Premiul special a fost acordat proiectului **Pășuni aurii** al Andreei Simion, care își propune să aducă pe piață carne de pui ecologică de la animale crescute în condiții naturale și legume ecologice. Locul III i-a revenit Cristinei Păunel cu un proiect care vizează cultura în spații protejate și valorificarea **Castraveților tip snack**, alături de tomate sau ardei. Locul II a fost câștigat de Ionela Vișan pentru "**Sparanghel de poveste**", prima cultură de acest fel din Argeș și una dintre puținele din țară. "**Piatra zânelor**" a Iuliei Blagu este proiectul câștigător al ediției TalentA 2025, o moară cu pietre din care să se obțină făină în mod tradițional, un produs sănătos care să păstreze toți nutrienții din bobul de grâu.



Iulia Blagu va investi într-o nouă afacere: o moară cu pietre și făină integrală

Unul dintre proiectele susținute de programul TalentA este și cel al Iuliei Blagu din Urziceni, județul Ialomița. Este vorba despre o moară cu pietre în care să obțină în primul rând făină integrală de grâu, dar nu numai. L-a numit Piatra Zânelor, un nume ales de către copii.

"Proiectul îl am în gând de peste un an. De unde ideea? Am participat la un eveniment unde reprezentantul unei băcănii îmi povestea care sunt produsele pe care le cer clienții cel mai mult: făina integrală măcinată cu pietre și m-a întrebat, știind că suntem producători de cereale, "Nu vreți să vă faceți voi o moară cu pietre?". Această întrebare, rămasă "în aer" la acel moment pentru că, spune ea, nu se gândeau la procesare atunci, și-a găsit răspunsul abia acum. Ulterior a aflat și de proiectul celor de la Biruința Oltenia, un grup de producători care, printr-un proiect din fonduri europene, au pus bazele unei mori cu pietre și au dezvoltat o afacere din vânzare a făinii integrale. "Așa s-au legat lucrurile și a luat naștere proiectul. Copiii au fost cei care au ales numele de Piatra Zânelor, pentru că încercăm să-i implicăm și să îi ținem aproape de activitatea noastră de familie", a mai spus tânăra antreprenoare, care a subliniat încă o dată importanța acestor cursuri asigurate prin programul TalentA. Pentru ea au ajutat la o mai bună structurare a ideilor, o ordonare și o înțelegere mai clară a unui plan de afaceri. "Poate deveni un business real, chiar dacă este un produs nișat. Avem materia primă, spațiul,

forța de muncă, energia necesară (pentru că avem și un mic parc fotovoltaic și producem mai mult decât consumăm). Așadar proiectul este firesc", spune **Iulia Blagu**. O altă motivație, poate mai importantă decât prima, este că dorește o hrană mai bună pentru copiii ei și nu numai. Pâinea, făina pentru pâine și alte produse de panificație de bună calitate sunt din ce în ce mai greu de găsit. Iar acest tip de produse artisanale își găsesc loc pe piață tot mai mult. În moara Piatra Zânelor produsul principal va fi făina integrală de grâu, dar nu numai. Iulia Blagu are în plan să obțină și alte subproduse din grâu, precum și mălai sau făină de secară, un produs cu o cerere în creștere nu doar din partea brutarilor. Secara, ca și cultură, are o pondere extrem de redusă în culturile de la noi din țară, de aceea Iulia Blagu și-a propus ca anul acesta să semene 5 hectare pentru a se familiariza cu tehnologia și cerințele ei. Lipsa morilor a fost un alt imbold pentru familia Blagu de a face o astfel de investiție. În zona lor mai este o moară, dar cu circuit închis. Macină doar pentru ei în mare parte, pentru că produc făină pentru consum în propria afacere. "Este foarte mare păcat pentru că producem atât de mult grâu și nu numai. Suntem într-un fel de cerc vicios cu procesarea: suntem nevoiți să producem scump pentru că avem niște reguli și standarde de calitate pe care trebuie

să le respectăm în producția primară, dar procesatorul vrea (are nevoie) să cumpere ieftin și recurge la alte surse de materie primă, nu neapărat autohtone sau măcar europene. Înțeleg și acest aspect, și ei trebuie să aibă o marjă de profit. Dar fermierul, ca primă verigă, are cea mai redusă marjă de profit. În plus avem și aceste presiuni climatice, legislative, care scad mult productivitatea. Poate că și procesatorul ar trebui să mai lase din marja lui de profit", crede Iulia Blagu. Momentul când va fi implementat sau mai precis din ce surse, este încă în discuții. Deocamdată așteaptă să se deschidă Submăsura 4.2 - „Sprijin pentru investiții în procesarea/marketingul produselor agricole”. Mai există varianta finanțării din fonduri proprii, care ar însemna o implementare mai rapidă, dar trebuie să găsiți acei bani, în funcție și de cum se conturează anul acesta agricol. Timpii de implementare vor depinde mult de varianta de finanțare pentru care vor opta.

"Este un proiect pe care ar fi păcat să nu îl fac. L-am gândit și l-am scris cu mâna mea. Toate acestea te motivează. Și mai este și ceea ce împărtășeam cu celelalte colege: întreaga experiență din cadrul cursurilor, crearea acestei comunități în România și contribuția fiecăreia dintre noi este adevărata valoare. Aici este marele câștig - informația și comunitatea. De aceea m-am bucurat că Maria Cîrjă a inițiat și a continuat acest program pentru doamne, este cea care m-a inspirat și mi-a dat curajul de a face mai mult pentru mine și pentru comunitatea mea", a spus la final **Iulia Blagu**.



Cooperativele agricole Euralis și Maisadour discută un plan de fuziune

Euralis și Maisadour discută un plan de fuziune a celor două cooperative în vederea creării unei noi cooperative care să sprijine fermierii și regiunile din sud-vestul Franței.

Pe fondul unor schimbări de anvergură, concurență sporită, crize recurente și nevoia crucială de a spori valoarea pe care fermierii o primesc pentru munca și producția lor, obiectivul care stă la baza discuțiilor este de a oferi un sprijin și o promovare mai bună sectoarelor agricole regionale. Prin crearea unui hub de cooperare în sud-vest, care beneficiază de o nouă dimensiune mai mare și de resurse combinate, proiectul, dacă ar avea succes, ar urma să atingă o serie de obiective cheie:

- să ofere fermierilor membri sprijin local și servicii îmbunătățite pentru a ajuta la dezvoltarea unei agriculturi durabile, cu valoare adăugată ridicată, oferind o remunerație atractivă pentru sectoarele vegetale și animale, combinată cu dezvoltarea energiilor regenerabile,
- să promoveze și să dezvolte sectoarele înglobate în regiunile din sud-vestul Franței, cu producție care să răspundă nevoilor consumatorilor și clienților,
- să aducă la comun resursele umane, financiare și industriale pentru a consolida performanța colectivă și a

deschide noi oportunități de a investi în afacerile lor.

Cele două grupuri, cu medii foarte asemănătoare și expertize complementare, vor forma o uniune ca parteneri egali. Cele două consilii de conducere vor fuziona pentru a forma un singur consiliu care va garanta reprezentarea durabilă și echilibrată a celor două cooperative actuale, precum și a întregii producții și a fiecărei zone în care își desfășoară activitatea în prezent cele două grupuri. Proiectul va deveni realitate doar după ce a trecut prin mai multe etape, printre care: aplicarea și aprobarea autorităților de reglementare a concurenței, finanțarea proiectului, informarea și consultarea reprezentanților angajaților și aprobarea finală de către adunările generale ale ambelor cooperative. Nu vor avea loc procese de integrare asociate sau schimbări în organizație înainte de finalizarea tuturor acestor etape, cel mai devreme în 2026. Între timp, cele două cooperative continuă să-și dezvolte planurile strategice și se angajează să mențină un dialog deschis cu toate

părțile interesate și să le ofere informații transparente pe măsură ce proiectul progresează.

„Cele două cooperative și-ar demonstra capacitatea de a lucra împreună și de a spori performanța fermelor, precum și activitățile noastre industriale și comerciale din aval”, spune **președintele Euralis, Christophe Congues.**

„Situația cu care ne confruntăm în prezent ne întărește dorința de a ne uni forțele pentru a construi viitorul agriculturii în sud-vestul Franței. Avem un destin comun și dorim să creăm cooperativa de care fermierii noștri au nevoie cu adevărat”.

Președintele Maisadour, Daniel Peyraube, consideră că „Împreună am putea fi o voce mai puternică pentru regiunile noastre, împreună cu expertiza care este complementară în multe privințe. În timp ce ambele cooperative se confruntă cu o concurență din ce în ce mai concentrată, împreună vom crea noi oportunități cu valoare adăugată mai mare pentru fermieri. Și am fi mai bine pregătiți pentru a atrage tinerii fermieri care vor contribui la suveranitatea alimentară a Franței din sud-vestul Franței”.

euralis

NOURRIR VOTRE CONFIANCE

MAISADOUR

NOTRE CULTURE, VOTRE BIEN-VIVRE

Cooperativa Euralis, cu moștenirea sa profundă, sprijină fermierii din sud-vestul Franței în colectarea și comercializarea producțiilor vegetale și animale, din 1936. Expertiza sa se extinde de la cercetarea, producția și comercializarea semințelor certificate cu mărcile sale renumite, Lidea și Caussade Semences Pro. Grupul sporește producțiile locale prin mărcile sale emblematice: Maison Montfort și Rougié pentru foie gras și produse pe bază de rață, Stalaven pentru soluții de catering pentru magazinele locale și Teyssier pentru mezeluri. De asemenea, menține o prezență în distribuția

cu amănuntul, cu magazinele Point Vert și promovează lanțurile scurte de aprovizionare prin „La Table des Producteurs”. Cu o cifră de afaceri de 1,57 miliarde de euro în 2024, Euralis reunește 5.400 de fermieri și 4.900 de angajați din 16 țări. Modelul său de cooperare și diversificarea îl fac un jucător cheie în dezvoltarea economică și socială a zonelor rurale. Din 1936, Maisadour este o cooperativă angajată în sud-vest, plasând oamenii și ființele vii în centrul preocupărilor sale pentru agricultură, alimentație și societatea durabilă. Maisadour dezvoltă sectoare de excelență care răspund așteptărilor

consumatorilor pentru a îmbunătăți producția fermierilor săi din Franța și din 50 de țări. „La Maisadour, lucrăm împreună pentru succesul membrilor noștri și construim viitorul teritoriilor noastre.” Grupul, structurat în jurul activităților agricole de semințe și alimentare, comercializează produse gourmet sub mărcile Delpyrat și Comtesse du Barry și păsări de curte sub mărcile St SEVER și Marie Hot. Fiind o cooperativă istorică în departamentul Landes, Maisadour reunește 5.000 de fermieri și peste 4.300 de angajați în 13 țări, generând o cifră de afaceri de 1,47 miliarde de euro.

SQM Solutions for human progress

Disponibilitate mai bună a nutrienților în sol datorită tehnologiei ProP®!

- **Produse special create** pentru fertilizare și aplicări foliare, de către agronomi specializați.
- **Produse pe bază de** Azotat de Potasiu natural.
- **Calitatea ne definește,** iar succesul culturilor tale este misiunea noastră.

Descoperă mai mult cu o singură scanare!

Contains PROP®

SQM EUROPE N.V.
Houtboek-Noordkaai 25a
2030 Antwerpen, Belgium

UltraSol Initial, UltraSol Production, UltraSol Multipurpose, UltraSol 20-20-20, Speedfol High & Low

sqmnutrition.com sqm.com



De circa 10 ani familia Despi din județul Timiș, localitatea Deta și-a concentrat atenția într-o afacere de producere de sucuri și cidru. Nu partea de producție primară este ceea ce îi atrage, ci obținerea de produse curate, cât mai sănătoase și ambalate corespunzător.

Cidru și sucuri de fructe – afacerea unor bănațeni care au preferat procesarea

Adrian Despi conduce afacerea împreună cu fratele său, iar compania lor, BioBanat este parte dintr-o cooperativă (Simbio Vita) care de asemenea își concentrează eforturile în principal către procesarea de fructe și legume. "Am hotărât să începem acest proiect din pasiune pentru gusturi fine și totodată din dorința de a împărtăși oamenilor bucuria de a savura licorile făcute din fructe și legume proaspete pe care natura ni le dăruiește", se prezintă ei pe pagina web dedicată. Povestea lor a început prin 2012-2013 în urma unei vizite în Franța unde au savurat un cidru al cărui gust le-a rămas în memorie,

întrebându-se în același timp de ce la noi nu se produce, având în piață o cantitate de mere atât de mare. Reveniți acasă, au făcut o primă încercare de a obține cidru din câteva kilograme de fructe, în propria bucătărie. Încurajați de reușita experimentului, au continuat și în anul următor cu o cantitate ceva mai mare. Au produs cam 3.000 litri de suc și 500 litri de cidru pe care le-au vândut apropiaților. Văzând că se poate, în 2015 au obținut finanțare printr-un proiect StartUp de 36.000 euro din care 8.000 euro surse proprii, și au pus bazele firmei **BioBanat**. Anul următor au produs și vândut oficial primul suc de mere

la bag-in-box, apoi au trecut la ambalaje de sticlă, iar în 2020 au scos pe piață primul cidru. Baza sucurilor sunt merele și perele, de la producători din regiune, la care



se adaugă diverse alte fructe și legume pentru a obține amestecuri originale. Au și ei propria livadă ecologică cu aproape 3 hectare de măr și piersic, dar care va începe să producă suficient abia anul viitor.

Sticla este despre imagine și experiență a gustului

Mare parte din rețetele sucurilor le aparțin, dar Adrian Despi spune că s-au inspirat și din cărți, sau de la alți fermieri. Pentru cidru însă au avut nevoie de mai multe informații și documentare și au primit în ferma lor vizita unui profesor universitar din Franța care conducea la Facultatea de Horticultură, un departament special pentru producția acestei băuturi, se pare singurul în țară. Ulterior afacerea de producție a sucurilor și cidrului s-a dezvoltat prin accesarea altor fonduri europene. "Primele produse le-am vândut în magazinele unor prieteni, apoi treptat am ajuns și în alte locații, iar acum vindem și în rețeaua Horeca, sub brandul Casa Despi. Între timp am renunțat la ideea de bag-in-box. Unul dintre motive este că necesită volume mari de materie primă și bani blocați mult

timp. În plus ne place mai mult sticla datorită calității ambalajului dar și a esteticii produsului final. Acum ambalăm doar la sticle de 300-330 ml", explică **Adrian Despi**. Sucurile sale sunt distribuite în mai multe magazine din regiune și în București. Nu țintește neapărat lanțurile de retail mare, însă momentan au o colaborare cu rețeaua Profi. "Am ales magazinele mai mici pentru că vrem să fim mai aproape de clientul final, cu impact direct. Probabil vom reveni în magazine mai mari, dar tot cu ambalaje de sticlă de la 0,75 l la 1 litru", spune producătorul de cidru. În opinia sa folosirea ambalajelor de sticlă este și o "chestiune de estetică, de imagine a brandului, de experiență în sine a gustului pentru consumatori. În plus vrem să facem și o educare a celor care consumă sucuri de fructe și să vadă diferența de calitate într-un ambalaj care păstrează nealterate gustul și aroma fructelor".

Calitate vs preț

Momentan BioBanat produce în jur de 30.000 litri de suc, dar ținta lor este de 70.000-80.000 de litri pentru că au această capacitate. O provocare în ultimii ani a devenit un cost mai mare al materiilor prime. Dacă acum 3-4 ani poate prețul merelor de industrializare era 50-70 bani/kg, acum este aproape normal să fie 1,5-1,7 lei. "Specificul nostru este că produsele sunt 100% din fructe, nu adăugăm conservanți sau arome sintetice, și da, prețul este puțin mai mare. Dar îl vom menține, pentru a putea păstra calitatea. Nu sunt deloc de acord cu ideea scăderii calității în favoarea prețului și acest lucru ni-l dorim noi pentru afacerea noastră. Cred că avem și avantajul că în ultimii ani piața a devenit

mai pretențioasă, mai atentă la calitate, la etichetă, chiar la ceea ce înseamnă sustenabilitate și la o politică mai responsabilă de producție. Pe de altă parte nici volumul de producție nu este atât de mare încât să trebuiască să facem compromisuri legate de calitate", își motivează strategia producătorul de sucuri.

Cooperativa se va dedica procesării nu producției primare

Cooperativa în care BioBanat este unul dintre membri (momentan sunt 6-7, plus câțiva parteneri furnizori) se va dezvolta tot în aceeași direcție: procesare de fructe și legume. Constituită în urmă cu câțiva ani, ea a funcționat firesc, prin vânzarea producției. Însă, în urma unui proiect de achiziție de utilaje pentru procesare, de anul acesta va începe producția de sosuri de tomate, gemuri și bulion, cu arome speciale. Sucurile de tomate vor fi destinate atât pentru a fi folosite în alte preparate, cât și ca băutură. De altfel, producătorii cooperativei au avut câteva produse pilot anul trecut, de exemplu, sucuri de tomate pentru băut care au fost extrem de apreciate. "Cred că la început este mai bine să fie un nucleu mai mic de producători, care să se consolideze, apoi ne vom putea extinde în funcție de cum vom evolua împreună. Nu ne dorim să fim neapărat producători de fructe, ci segmentul pe care ne concentrăm activitatea este procesarea. Ne place tehnologia, buna organizare, curățenia, lucruri mai ușor de controlat într-o fabrică, activitatea fiind cu mai puțin risc și mai predictibilă", și-a explicat alegerea, Adrian Despi.



Soluții noi, pe fondul retragerii anumitor substanțe active

Pe măsură ce paleta de produse de protecția plantelor scade în urma interzicerii folosirii anumitor substanțe active, fermierii sunt nevoiți să găsească alte soluții de combatere a organismelor dăunătoare din culturile agricole. BASF este o companie care investește constant în cercetare și inovare cu scopul de a oferi fermierilor instrumentele necesare pentru a continua să producă chiar și în contextul actual, în care provocările de natură climatică, legislativă și economică își pun amprenta din ce în ce mai mult pe rentabilitatea afacerilor.

„În condițiile în care observăm influența factorilor biotici și abiotici asupra culturilor agricole, este greu să nu ținem seama de schimbările climatice actuale și să nu ne întrebăm dacă trăim să producem sau producem să trăim. Să fii fermier este cea mai importantă meserie din lume, iar acest slogan pe care compania BASF îl promovează are rolul de a conștientiza importanța pe care o au fermierii și eforturile lor de a produce hrană”, a afirmat **Robert Băicoianu, manager culturi speciale BASF România.**

Mai puține substanțe active la dispoziție

Lista cu substanțe active interzise pentru protecția fitosanitară a culturilor la nivelul Uniunii Europene a fost extinsă. De pildă, substanța activă metiram s-a putut utiliza până la sfârșitul lunii noiembrie a anului

trecut. Această substanță, ce face parte din grupa ditiocarbamaților, are acțiune multi-site și acțiune fungicidă asupra multor agenți patogeni din culturile legumicole și pomicole. Din paleta companiei BASF au fost retrase produsele Polyram DF și Cabrio Top. Vestea bună este că BASF are în oferta sa produse alternative, ce pot acționa cu succes împotriva anumitor boli asupra cărora acționau cele două produse scoase din piață.

„La cultura de tomate, în locul produsului Polyram DF, se poate folosi pentru combaterea pătării cafenie și a alternariozei fungicidul **Dagonis**®. Pentru controlul făinării, ca alternativă la produsul Cabrio Top, recomandăm utilizarea fungicidului **Signum**®.”

Dagonis® este un fungicid polivalent, ușor de folosit și care se poate aplica la peste 20 de culturi: pomi fructiferi (măr, păr) și legume (tomate, pepene, castraveți, mazăre, morcov, salată, praz, ceapă, broccoli, conopidă, varză, căpșun, vinete, ardei, rădăcinoase etc). Produsul combină proprietățile a două substanțe active: fluxaproxad și difenoconazol. Cele două substanțe active sunt complementare și combinația lor asigură un control de lungă durată asupra unui spectru larg de boli. Combinația celor două substanțe active cu activitate

de contact și sistemică face ca produsul **Dagonis**® să fie o unealtă pentru managementul rezistenței.

Signum® este un produs inovator din gama **AgCelence**® pentru sâmburoase și legume, cu o combinație unică de două substanțe active noi cu moduri de acțiune diferite: boscalid, din grupa carboxamide și piraclostrobin (substanță activă renumită din grupa strobilurinelor). Produsul are o dublă mișcare în plantă: translaminară și acropetală, sistemic local. Aplicarea timpurie, cu precădere preventivă, determină o eficacitate excelentă împotriva patogenilor. La cultura de tomate, fungicidul are o eficacitate foarte bună împotriva combaterii putregaiului cenușiu.

„Produsele care combat Tuta absoluta sunt din ce în ce mai puține. 2025 este ultimul an în care se mai poate utiliza substanța activă metaflumizon. Până la data de 31 iulie este permisă comercializarea și distribuția, la care se adaugă o perioadă de grație de 6 luni pentru depozitare, utilizare și eliminare stocuri de produs la utilizatori, respectiv până la 31 decembrie. Produsul BASF, care conține substanța activă metaflumizon este **Alverde**®, a precizat reprezentantul companiei. Insecticidul **Alverde**® are o eficacitate înaltă împotriva larvelor de Tuta absoluta (molia minieră a tomatelor), *Helicoverpa armigera* (omida fructelor) și asupra larvelor și adulților gândacului din Colorado. Produsul acționează asupra sistemului nervos al insectelor și are performanțe deosebite, chiar și în perioadele foarte calde, contribuind decisiv la stoparea pagubelor produse de dăunători.





Pictor® Revy

Succesul tău la un nou nivel!

- Compoziție revoluționară și formulare special dezvoltată pentru cultura de rapiță și floarea-soarelui
- Combaterea unui spectru larg de boli
- Fereastră de aplicare extinsă
- Următoarea generație a fungicidului Pictor® cu caracteristici îmbunătățite



 **BASF**

We create chemistry

Utilizați cu precauție produsele fitosanitare.
Citiți întotdeauna eticheta și informațiile despre produs înainte de utilizare.
Atenție la simbolurile și indicațiile de pericol.

Monitorizarea umidității solului, cheia unei agriculturi eficiente

Într-un interviu exclusiv cu Patrick Valamary, consultant ALCEDO și Teo Radu, Director Tehnic Alcedo pentru CropX și My ALCEDO Carbon, am descoperit cum tehnologia modernă poate transforma managementul apei în agricultură.

diferitele tehnici de prelucrare a solului le au asupra pierderii apei. În condițiile în care precipitațiile scad sub **300 l/mp** anual, fiecare milimetru de apă contează, iar monitorizarea atentă a solului devine esențială pentru fermieri”, a explicat **Teo Radu**. Mai mult, **Patrick Valamary** ne-a subliniat că senzorul **CropX** oferă fermierilor date

precise despre rezervele de apă disponibile, ajutându-i să își ajusteze strategiile agricole pentru a conserva umiditatea.

„Acest instrument nu doar monitorizează precipitațiile și umiditatea solului, ci le oferă agricultorilor posibilitatea de a evalua impactul economic al fiecărei intervenții asupra solului. Este un pas înainte spre o agricultură mai sustenabilă și mai profitabilă.”

Prin utilizarea tehnologiei **CropX**, fermierii pot îmbunătăți gestionarea resurselor de apă și pot obține randamente mai mari, reducând în același timp pierderile cauzate de o administrare inefficientă a umidității solului. Această soluție inovatoare nu este doar un senzor, ci un instrument esențial pentru agricultura viitorului.



CropX, un senzor de ultimă generație, nu este doar un instrument pentru monitorizarea irigației, ci și un aliat esențial pentru fermele care depind exclusiv de precipitații. Potrivit specialiștilor, acest senzor permite urmărirea evoluției umidității solului pe tot parcursul anului, ajutând fermierii să înțeleagă mai bine impactul lucrărilor agricole asupra rezervei de apă din sol.

„Una dintre cele mai importante utilizări ale senzorului CropX este măsurarea efectelor pe care



TONALE

erbicid inovator

cu aplicare in preemergenta
sau postemergenta timpurie

pentru combaterea
buruienilor graminee și a
celor cu frunză lată anuale
din cultura de porumb



PREEMERGENT
1,7-2,0 l/ha

POSTEMERGENT
1,5-2,0 l/ha



0-5 10 11 12 13

Selectivitate ridicată datorită formularii ZC:

SUSPENSIE DE MICROCAPSULE + SUSPENSIE CONCENTRATĂ

(tehnologie de microincapsulare brevetată de Sipcam-Oxon, denumită MICROPLUS)

Activitate foliară și reziduală

VEGETAL

RU PRIVAT
PLANTELOR



Agro Est Muntenia este un important distribuitor de inputuri agricole pe piața românească, făcând parte din grupul de firme AEM Holding. Compania a împlinit 16 ani de activitate și expertiza sa în domeniul agricol s-a extins prin oferirea de servicii pentru fermieri, cum ar fi: analize complete pentru produse de protecția plantelor, îngrășăminte solide, analize de sol, de plante, pentru apa utilizată în fertirigare și tratamente foliare.

Ofertă extinsă de produse și servicii de la Agro Est Muntenia

Aceste analize se fac în centrul de cercetare și inovare agricolă amplasat în județul Buzău, la Cioranca – o investiție majoră și recentă a companiei Agro Est Muntenia. Centrul are trei direcții esențiale de activitate: controlul calității produselor finite Agro-Est Muntenia, cercetarea și oferirea de servicii pentru fermieri.

Mihai Răzvan Moraru, fondatorul Agro-Est Muntenia, le-a vorbit fermierilor prezenți la ediția din acest an a evenimentului AgroTrade Summit despre importanța analizelor de plante care se pot efectua în cadrul noului centru și unde fermierii

primesc rezultatele la scurt timp după recoltarea probelor. Rezultatele sunt însoțite de recomandările specialiștilor pentru ca excesele sau carențele nutriționale ale plantelor să fie corectate. Totodată, împreună cu fermierii se stabilește un program de fertilizare care să țină seama de nevoile plantelor, dar și de costuri. „Avem o gamă completă de servicii pentru fermieri, dar și o nouă fabrică de formulare, fertilizanți și biostimulatori. Aducem soluții prin care fermierii pot avea un control mai bun al inputurilor și finanțelor. Insist pe importanța analizelor de plante pentru că oferă economii fermierilor deoarece pot avea acces

în timp real la date despre starea culturilor, pot corecta anumite deficiențe nutriționale și administra îngrășăminte în baza rezultatelor analizelor, acestea fiind transmise în 48 de ore. Prelevarea probelor poate fi făcută fie de fermier, după o procedură stabilită de noi, fie de un agent AEM care ajunge în ferma respectivă. În doar 48 de ore fermierul știe ce tehnologie de fertilizare trebuie să aplice, putând calcula investiția pentru fiecare kilogram de producție preconizat, nemaifiind nevoit să investească în avans în fertilizanți, să facă stocuri și să folosească anumite rețete de fertilizare fără

să cunoască situația din teren. Analiza nutrițională completă se poate face pentru orice cultură, prin determinarea conținutului în N, P, K, S, Ca, Mg, Mo, Mn, Cu, B, Zn, Fe, Na, Al, Si și Co. Analizele arată dacă sunt probleme cu anumite elemente care pot deveni toxice (de pildă fierul într-o concentrație mare), care s-au acumulat în sol în urma unor fertilizări făcute greșit, a unei secete puternice sau din cauza bălților. De asemenea, rezultatele analizelor mai arată ceva foarte important și anume mineralizarea anumitor elemente. Așadar putem face analize complete aici în România și îndemnăm fermierii să folosească centrul nostru de cercetare în nutriția plantelor, fiind cel mai modern din Europa Centrală și de Est. Ne vom concentra pe comunicarea cu fermierii pentru a înțelege mai bine care sunt așteptările lor astfel încât să identificăm împreună soluțiile cele mai bune. Costurile acestor servicii nu au un impact important în investițiile pe care fermierii le fac, dar au în schimb un impact important în economiile pe care le pot obține. Putem merge și mai departe, în sensul că putem formula îngrășăminte personalizate. Orice fermier, după ce face aceste analize sau dacă are analize efectuate în altă parte și dorește să aibă îngrășăminte într-o anumită formulă pe care și-o dorește, în concentrațiile de azot, fosfor, potasiu și sulf pe care le urmărește, poate apela la noi. Produsul personalizat îl are în câteva zile și în așa fel fermierul nu mai cheltuie bani pe niște concentrații de care nu are nevoie sau pe niște formule standardizate. În acest moment suntem singurii din România care putem să oferim acest serviciu și consider că va fi

utilizat și în România deoarece în vestul și centrul Europei deja se folosește din ce în ce mai mult. Utilizarea de produse personalizate asigură o serie de avantaje, precum un cost mai bun la îngrășămintele administrate, asigurarea elementelor în concentrațiile necesare, iar fermierii nu mai sunt nevoiți să facă stocuri din timp. **NutriFort** este gama noastră de produse personalizate pentru aplicare la sol sau aplicare foliară, ce conțin concentrațiile dorite de azot, fosfor, potasiu și sulf, validate în urma analizelor de plantă și/sau de sol, sau în baza solicitării fermierilor. NutriFort este o gamă completă de îngrășăminte, destinată pentru fiecare etapă de dezvoltare a culturilor. Aceasta cuprinde un produs starter, un produs concentrat în fosfor (Nutrifort P 40 – N 135 g/l, P2O5 530 g/l), un produs care conține calciu (Nutrifort Ca), pe care îl recomandăm la culturile de grâu și porumb, mai ales în condiții de temperaturi extreme sau de secetă și multe alte produse esențiale în etapele de dezvoltare a plantelor. De asemenea, avem o gamă de produse importante pentru împiedicarea degradării solului. Și aici mă refer la biofertilizatorii pentru sol. Aceste produse refac activitatea microbiană din sol și aduc un aport de elemente sintetizate pe partea nutrițională. Consider că sunt esențiale pentru solurile tasate, care s-au degradat din cauza lucrărilor mecanice sau a îngrășămintelor aplicate iar fermierii trebuie să le ia din ce în ce mai mult în calcul în viitor. O altă gamă de produse pe care o avem este **AlgaPower**, ce conține alge de două tipuri, respectiv *Ascophyllum nodosum* și *Ecklonia maxima*. Aceste produse au rol antistres și de biostimulare.

În privința îngrășămintelor pe bază de azot cu eliberare lentă, avem cinci produse, începând cu cele cu concentrații mai mari, până la cele cu concentrație mai mică, dar având în compoziție și alte elemente. N 28 este un îngrășământ cu azot, cu eliberare progresivă, ce poate fi utilizat la o gamă largă de culturi. Având un conținut de 60% metilen-uree, N28 permite o eliberare constantă și extinsă a nutrienților de azot. Un alt produs important este **Sulfozate**, care a fost dezvoltat pentru a aduce fermierilor o soluție fertilizantă optimă pentru culturile de crucifere și leguminoase. Produsul aduce un aport de azot echilibrat și optim plantelor. Concentrația în azot (22%) este completată de sulf (11%), care permite fixarea azotului, dar și de bor (0,5%), care asigură o bună înflorire și fertilitate. Aceste produse nu au restricții privind temperatura de aplicare. În materie de adjuvanți oferim două produse, unul folosit în amestec cu fungicide și insecticide, iar celălalt cu erbicide. Recomandăm folosirea unui adjuvant în combinație cu substanța activă glifosat pentru a crește eficacitatea acesteia. Aducem pe piață ultima generație de produse de biostimulare a culturilor, și anume polifenolii. Aceștia sunt compuși antioxidanți care împiedică procesul de îmbătrânire, stimulează regenerarea țesuturilor, îmbunătățesc hidratarea, au un puternic efect antimicrobian și antifungic, cresc considerabil absorbția elementelor nutritive etc. Avem soluții pentru atenuarea efectelor schimbărilor climatice (seceta, temperaturi, bălțiri) cu gama de produse TerraFort, dar și produse speciale pe bază de bor, zinc sau sulf. Totodată, avem o paletă de produse și pentru agricultura ecologică.”

Laborator privat specializat în analize chimice pentru struguri și vin

În zona viticolă Dealul Mare funcționează de câțiva ani un laborator privat de analize chimice pentru struguri, vin și alte subproduse. Centrul aparține soților Mihai și Daniela Rățulea, ambii specializați și pasionați de cultura vinului. Mihai Rățulea este oenolog la Crama Dagon din Valea Nucetului, iar soția sa este chimist.

Laboratoare private mai sunt în țară, însă specializate doar pentru produse viticole puțin probabil să mai fie, iar în zona Dealul Mare este cu siguranță singurul de acest fel. Întreaga investiție este 100% din fonduri proprii și a fost realizată în mai multe etape. Început în 2018, din economiile personale și un împrumut la bancă, laboratorul a funcționat o perioadă într-o clădire deja existentă, urmând ca restul investițiilor să fie susținut din activitatea proprie zisă. "Eu lucrez doar în laborator. Investiția a fost una considerabilă, dar noi, având deja expertiză în acest domeniu, ne-am gândit că am putea să ajutăm producătorii de vin din Dealul Mare, și nu numai. Știam deja ceea ce ne trebuie, pentru că și eu și soțul meu lucrăm în domeniu de peste 20 de ani", spune **Daniela Rățulea**. O parte din experiență a căpătat-o lucrând în laboratorul cramei Budureasca. Așa a știut exact ce i se potrivește ca vocație (este inginer tehnolog cu specializarea de tehnologia vinurilor și a băuturilor alcoolice), ce a avut nevoie și care sunt soluțiile optime pentru a obține rezultate rapide, cu o acuratețe bună și la un cost relativ redus al analizelor.

Actuala clădire, cu un parter și etaj, dedicată exclusiv laboratorului și camerelor anexe, a fost finalizată în septembrie 2023, iar de curând au dotat și un laborator de microbiologie a vinului. Această investiție a fost plănuită mult timp. Era necesară, iar expertiza soților Rățulea a fost un mare plus: "I-am avut cu mult timp înainte în gând, am știut efectiv ce presupune. Pentru că de fapt asta este experiența pe care o ai în domeniu. Dacă nu știi despre ce este vorba, dacă nu știi de ce ai nevoie, despre fiecare parametru în parte și fiecare etapă a procesului tehnologic și așa mai departe, nu este cazul să pornești pe un astfel de drum", mai spune Daniela Rățulea. Este un domeniu care s-a deschis mult în ultimii ani, mai explică ea vorbind despre provocări, iar specialiști se găsesc foarte greu. Nu sunt oameni dedicați și mai ales specializați, și chiar să formezi un angajat este foarte greu, spunând că ar fi dispusă să îndrume pe cineva pe care să-l angajeze, doar să știe chimie. În laboratorul din Dealul Mare se pot efectua toate analizele chimice necesare vinului, precum și altor subproduse precum must, drojdii, tescovină și altele, mai puțin partea de reziduuri de pesticide sau metale grele,

care presupun o altă aparatură. Deși este singură momentan în laborator, reușește să facă față volumului de probe primite, mai ales că și-a obișnuit colaboratorii să primească rapid rezultatele analizelor. Chimistul **Daniela Rățulea** face de asemenea și recomandări pe baza rezultatelor, foarte necesare de multe ori în cazul cramelor mici care poate nu își permit să angajeze un specialist oenolog sau să investească în aparatură de laborator: "În general, lucrăm cu crame care au ingineri tehnologi, poate și enologi care fac vinurile și se ocupă, dar, chiar și așa, în momentul în care ei solicită informații suplimentare, concluzii și recomandări, în baza analizelor, noi le oferim. Sigur că un chimist vede un pic altfel, din alt unghi, față de un oenolog, dar împreună obțin cele mai bune rezultate, crede tehnologul de la singurul laborator privat specializat în produse vitivinicole. "Dacă nu ai pasiune și nu înțelegi ceea ce faci, banii nu te mai pot motiva de la un anumit nivel încolo. Eu sunt la fel de pasionată ca și soțul meu de acest domeniu, de tot ce înseamnă cultura vinului. De când am început să lucrez, am fost pasionată și am dus pasiunea și implicarea la nivelul următor", a mai spus **Daniela Rățulea**.



XR
STAR

Tehnologia de succes pentru
protecția culturilor de cereale.

Revystar[®] Flex

Priaxor[®]



BASF

We create chemistry

Culturi frumoase,
fermieri relaxați.

Utilizați cu precauție produsele fitosanitare. Citiți întotdeauna eticheta și informațiile despre produs înainte de utilizare. Atenție la simbolurile și indicațiile de pericol.

Comisia sprijină sectorul vitivinicol al UE, aflat în fața unor noi provocări

La sfârșitul lunii martie, Comisia Europeană a propus o serie de măsuri prin care să se asigure că sectorul vitivinicol european rămâne competitiv, rezilient și o forță economică vitală în deceniile următoare. Acest sector se confruntă cu mai multe provocări precum inversarea tendințelor de consum, schimbările climatice și incertitudinile de pe piață.

Propunerea Comisiei introduce măsuri specifice prin care să ajute sectorul să gestioneze potențialul de producție, să se adapteze la preferințele în continuă schimbare ale consumatorilor și să deblocheze noi oportunități de piață. Aceste măsuri vor contribui, de asemenea, la menținerea vitalității multor zone rurale care depind de locurile de muncă din industria vitivinicolă și a importanței sociale a sectorului vitivinicol din UE.

Principalele modificări ale cadrului de politică din domeniul vitivinicol

- **Prevenirea excedentelor:** Statele membre vor putea să ia măsuri precum defrișarea (prin care se elimină plantele de viță-de-vie nedorite sau în exces) și recoltarea înainte de coacere (îndepărtarea strugurilor necopti înainte de recoltare), pentru a preveni producția excedentară, a ajuta la stabilizarea pieței și a proteja producătorii de presiunea financiară.
- **Flexibilitate privind plantarea:** Li se va acorda producătorilor o

- flexibilitate suplimentară legată de schema de autorizații de replantare. Vor fi astfel ajutați să își ia deciziile de investiție în actualul context în continuă schimbare. Statele membre vor putea totodată să își adapteze mai bine autorizațiile de plantare la propriile nevoi naționale și regionale.
- **Sprijinul legat de climă:** Sectorul va primi mai mult sprijin pentru a deveni mai rezilient la schimbările climatice. Statele membre pot majora asistența financiară maximă din partea Uniunii până la 80 % din costurile de investiții eligibile pentru investițiile destinate atenuării schimbărilor climatice și adaptării la acestea.
- **Norme de comercializare clare:** Comercializarea produselor inovatoare va fi mai ușoară datorită unor norme mai clare și unor denumiri comune ale produselor pentru produsele vitivinicole cu conținut mai scăzut de alcool pe întreaga piață unică.
- **Etichetare armonizată:** Operatorii vor beneficia de o abordare mai armonizată a etichetării vinurilor, ceea ce va determina reducerea costurilor și simplificarea comerțului transfrontalier în

- UE, facilitându-le totodată consumatorilor accesul la informații.
- **Enoturism mai dezvoltat:** Grupurile de producători care gestionează vinuri cu indicații geografice protejate vor primi asistență pentru dezvoltarea enoturismului, ceea ce va contribui la creșterea dezvoltării economice în zonele rurale.
- **Promovare extinsă:** Va fi prelungită de la 3 la 5 ani durata campaniilor de promovare finanțate de UE pentru consolidarea pieței în țări terțe, în scopul unei mai bune promovări a vinurilor europene.

Sectorul vitivinicol al UE este o componentă de bază a structurii culturale și economice a Europei, reprezintă 60% din producția mondială de vin și 60 % din valoarea vinului exportat la nivel mondial. Deși politica UE în domeniul vitivinicol a avut un foarte mare succes în protejarea calităților vinurilor din UE și în promovarea lor, schimbările demografice continue, modificarea modelelor de consum, schimbările climatice și incertitudinile de pe piață afectează sectorul în discuție.



AGROCONCEPT
ALEGEREA NUMĂRUL UNU

ÎNCĂRCĂTORUL TELESCOPIC POTRIVIT PENTRU FERMA ȘI BUGETUL TĂU.

New Holland TH7.32

OFERTĂ
UNICĂ

7

UNITĂȚI

TH7.32 CLASIC

- Motor NEF 4, Stage V, 4.485 cmc, putere nominală 121 CP
- Capacitate maximă de ridicare 3.200 kg
- Lungime maximă braț 7 m
- Pompă CCLS cu debit 140 l/min
- Transmisie PowerShift 4x3

- Diferențial față/spate cu patinare limitată
- Roți 460/70R24 cu anvelope Michelin
- Aliniere automată a roților
- Cupă de cereale 2,3 mc
- Furci de paletă

Ofertă supusă unor termene și condiții, valabilă în limita stocului disponibil. Imagine cu titlu de prezentare.



www.agroconcept.ro





New Holland sărbătorește 50 de ani de la introducerea primelor combine echipate cu tehnologia de treierat și separare Twin Rotor

- O gamă de produse care a evoluat de la un singur model în 1975 la o gamă completă astăzi, condusă de noile combine CR10 și CR11.
- Peste 70.000 de combine TR și CR Twin Rotor au fost produse până în prezent la nivel global. Centrul de Excelență în Recoltare New Holland din Zedelgem, Belgia, a trecut recent prin investiții semnificative și modernizări pentru producția celor mai noi modele CR10 și CR11.

New Holland intră pe piața combinelor

Cunoscută pentru expertiza sa în produsele destinate agriculturii de fân, cum ar fi baloți și echipamente pentru recoltarea furajelor, New Holland, pe atunci un producător cu sediul în Statele Unite, a intrat pe piața combinelor în 1964, când a achiziționat compania belgiană Claey's, care a introdus prima sa combină autopropulsată în 1952. În decada care a urmat achiziției, New Holland a continuat să dezvolte linia de combină cu bătător și scuturători convențională pe care o dobândise, dar în anii 1960 a început să investigheze noi metode de treierat și separare a boabelor pentru

a spori producția, a îmbunătăți curățenia și a reduce pierderile.

Prima combină Twin Rotor

Pentru a face acest lucru, inginerii New Holland au studiat forța centrifugă și potențialul său de a separa boabele de resturile vegetale, un concept inovator



diferit de metoda tradițională de treierat și separare cu tambur/concav și scuturători. Prima mașină de dezvoltare, adaptată dintr-un model de scuturător 985 din fabrica Claey's din Belgia, a fost testată pe porumb în 1968 și pe grâu în anul următor. Testele au arătat beneficii ale împărțirii fluxului de cultură intrat din elevatorul/casa de alimentare în două fluxuri, care alimentau două rotoare longitudinale contrarotative ce lucrau împotriva concavelor longitudinale, care conțineau secțiuni de treierat urmate de secțiuni de separare. Viteza mare a rotoarelor însemna că forța centrifugală arunca o mare parte din boabe prin concave, minimizând daunele asupra boabelor comparativ cu treieratul convențional cu tambur și concav, și minimizând pierderile față de separarea cu scuturători. Până în 1969, un design complet nou de combină cu aceste elemente interne era în testare, iar în 1975 a fost lansat primul model de producție, TR70, cu un motor de 145 CP și un rezervor de 5.550 litri pentru boabe – prima combină New Holland construită în SUA. În 1979, a fost înlocuit cu modelul îmbunătățit TR75, iar mai târziu a fost introdus și un model mai mare, TR85. În următoarele două decenii, gama a evoluat, iar



în 1997 a fost produsă combina cu numărul 25.000 din seria TR. Dezvoltarea combinelor de mare capacitate pentru Europa a urmat o cale separată, cu dezvoltarea combinelor Twin-Flow introduse în 1983. Acestea utilizau un tambur și concav convenționale urmate de un bătător mare și un separator rotativ, apoi un rotor lateral Twin Flow care împărțea recolta în două fluxuri pentru separarea boabelor finale. Totuși, la sfârșitul anilor 1990, inginerii New Holland din Europa și America de Nord au început să lucreze la un design complet nou pentru Twin Rotor care să răspundă nevoilor fermierilor din întreaga lume pentru toate tipurile de culturi combinabile. Introduse în 2002, modelele CR960 de 333 CP și CR980 de 428 CP au combinat caracteristici cheie din modelele TR și TF cu noi dezvoltări și stiluri. Producția a început în SUA, iar în 2005 a fost transferată la fabrica din Zedelgem, Belgia. CR960 avea rotoare twin de 432 mm diametru, iar CR980 avea unități de 560 mm diametru, cu un rezervor de 12.500 litri pentru boabe. Operatorii au beneficiat de un design complet nou al cabinei. Gama a fost extinsă treptat și a introdus caracteristici precum automatizarea IntelliSense a combinei, vanele reglabile de

rotor Dynamic Flow Control, tehnologia Dynamic Feed Roll și managementul reziduurilor Opti-Spread Plus. Dezvoltarea modelelor Elevation în 2007 a introdus controlul ratei de alimentare IntelliCruise pentru o producție maximă și tehnologia de curățare Opti-Clean pentru a îmbunătăți și mai mult curățenia boabelor. Aceste și alte inovații au adus multiple premii industriei pentru combinalele TR și CR din întreaga lume. Următoarea dezvoltare a fost modelele CR7.90, CR8.90, CR9.90 și CR10.90, iar modelul CR10.90 din 2014 a obținut recordul mondial Guinness pentru cele mai multe tone de grâu recoltate în 8 ore, la 797,656 tone (29.308 bushel). Recordul este încă valabil astăzi. Gama de combine CR New Holland este acum condusă de noile modele CR11 (775 CP, capacitate rezervor 20.000 litri și CR10 (634 CP, capacitate rezervor 16.000 litri. Ca și predecesoarele lor, acestea continuă să integreze tehnologia dovedită Twin Rotor, dar cu o capacitate mai mare ca niciodată, cu putere și volum mai mari ale rezervorului, completate de rotoare cu diametru de 600 mm și lungime de 3.600 mm, pentru a maximiza capacitatea de manipulare a recoltei, a asigura treieratul și separarea temeinică și a proteja calitatea boabelor.





O apariție spectaculoasă în cadrul fermelor, ziua sau noaptea: noua versiune NIGHT EDITION pentru încărcătoarele SCORPION 733, 742, 756 și 960 produse de CLAAS.

Încărcătoarele telescopice SCORPION de la CLAAS disponibile și în versiunea exclusivistă NIGHT EDITION

În urma introducerii cu succes a versiunii NIGHT EDITION pentru modelele selectate din seriile de tractoare ARION 500, ARION 600, AXION 800 și AXION 900, CLAAS va lansa în primăvara anului 2025 o versiune NIGHT EDITION pentru patru încărcătoare telescopice SCORPION.

Modelele speciale SCORPION NIGHT EDITION au plafonul cabinei și jantele de culoare gri, cu un aspect impresionant. În plus, atât portiera, cât și capota sunt prevăzute cu autocolante de înaltă calitate, de mari dimensiuni, precum și cu emblemele distinctive NIGHT EDITION. „NIGHT EDITION oferă clienților șansa de a asocia performanța și confortul noului lor încărcător telescopic SCORPION cu o estetică exclusivistă, atrăgătoare”, explică **Christian Leyhr, unitatea de producție Greenline & Material Handling**. Modelele NIGHT EDITION SCORPION 733, 742, 756 și 960 vor fi disponibile, din primăvara anului 2025, în număr limitat în anumite

regiuni, cum ar fi Germania, Franța, Marea Britanie, Polonia, Italia, Scandinavia și nu numai.

Producție cu tehnologie de ultimă generație în Austria
Încărcătoarele telescopice



SCORPION, încărcătoarele frontale TORION și încărcătoarele frontale telescopice sunt fabricate din 2017, în Austria, la cele mai înalte standarde de calitate, în cadrul unităților de producție de ultimă generație Liebherr din Telfs și Bischofshofen. Uzina de la Telfs, care a fost construită în 1976, se află la vest de Innsbruck și se întinde pe o suprafață de aproape 18 hectare.

Compania Liebherr are peste 800 de angajați în cadrul acestei unități. De când CLAAS și Liebherr și-au unit forțele, au fost sporite investițiile pentru modernizarea diferitelor zone ale infrastructurii uzinei, inclusiv pentru pre-asamblarea cabinei și construirea unei noi hale de expediție, a unui centru logistic și a unei clădiri administrative avansate. Centrul de dezvoltare și testare acoperă acum o suprafață de 10.800 m². Remodelarea liniei de asamblare a încărcătoarelor telescopice din 2024 a constituit o altă etapă importantă. Liebherr a investit 9,4 milioane de euro într-o linie de asamblare extinsă și flexibilă, cu o capacitate de producție de până la 3.000 de încărcătoare telescopice pe an. Printre altele, aceasta a inclus instalarea unui nou mecanism de virare la pre-asamblare și a unui nou sistem de șine în zona



...scopice SCORPION și încărcătoarele frontale TORION SINUS sunt produse în Austria la unitățile de producție Liebherr din Telfs și Bischofshofen.



de finisare pentru a deplasa în lateral utilajele finite. Acest lucru a permis instalarea mai multor stații de lucru într-o secțiune mică, asigurând accelerarea semnificativă a proceselor de producție atunci când este necesar. Stațiile de lucru de ultimă generație din hale oferă angajaților spațiu amplu pentru a se deplasa, sunt puternic iluminate și vor fi încălzite în mod confortabil în zilele reci, datorită încălzitoarelor cu unde infraroșii nou instalate. Investițiile din ultimii ani au asigurat extinderea secțiilor de logistică și asamblare de la 2.500 la peste 9.400 m².

Gamă extinsă de echipamente de încărcare agricole profesioniste

CLAAS oferă în prezent trei familii de produse pentru a răspunde cerințelor diverse ale clienților din sectorul de manipulare profesionistă a materialelor agricole:

- **Încărcătoarele telescopice SCORPION:** opt modele cu capacități de încărcare de la 3,3 la 6 t și înălțime de ridicare de la 6 la maxim 10 m, acționate de motoare eficiente din punct de vedere al consumului de carburant, de 143 și 156 CP și cu transmisii continuu variabile VARIPower hidrostatice complet automate. Sistemele inteligente

de asistență pentru operator pentru operațiunile de încărcare și controlul vehiculului sunt disponibile pentru toate modelele.

- **Încărcătorul frontal telescopic TORION:** TORION 738T are de o sarcină la vârf de 3,8 t, un punct de pivotare al cupei cu o înălțime de 4,96 m și manevrabilitate impresionantă datorită sistemului său unic de direcție SINUS: o combinație de articulație centrală amortizată și axă spate de co-direcție pentru operarea în cele mai înguste spații. Sistemele de asistență pentru operator ușurează sarcinile acestuia în timpul ciclurilor repetate de încărcare, în timp ce viteza maximă de 40 km/h garantează și mai multă productivitate.
- **Încărcătoarele frontale TORION:** patru serii și unsprezece modele de la 46 la 252 CP cu o greutate de funcționare de la 4,6 la 20,3 t și o sarcină la vârf de la 3 la 12,7 t. Sistemele de asistență pentru operator de ultimă oră, cu o multitudine de funcții automate, sunt disponibile pentru seriile de dimensiuni medii și mari. Sistemele de acționare hidrostatică sau split-power eficiente asigură o funcționare economică, cu un consum redus de resurse. Unele modele precum TORION 1611P și TORION 1913 sunt echipate cu DYNAMIC POWER pentru lucrul la stive de furaje.



Fermierii care își doresc echipamente de înaltă performanță pentru recoltare au acum ocazia perfectă de a achiziționa combinele John Deere Seria T în condiții extrem de avantajoase! Cu prețuri promoționale atractive, finanțare subvenționată cu 0% dobândă în primii 3 ani și garanție extinsă, această ofertă este una de neratat pentru orice exploatație agricolă modernă.

Combinele John Deere Seria T – Performanță de top cu oferte exclusive!

Tehnologie avansată pentru o recoltare eficientă

Combinele John Deere Seria T sunt recunoscute pentru productivitatea ridicată, fiabilitatea și calitatea excepțională a boabelor recoltate. Acestea sunt echipate cu sisteme avansate de separare și treierare, care permit obținerea unui randament maxim, reducând în același timp pierderile. Cu un flux optimizat al materialului recoltat și un sistem de curățare performant, Seria T asigură o recoltare rapidă și eficientă, indiferent de condițiile din teren.

Avantaje financiare de excepție

Pentru o perioadă limitată,

fermierii pot beneficia de:

- Prețuri promoționale atractive – o oportunitate unică de a achiziționa combinele John Deere Seria T la cele mai bune prețuri de pe piață;
- Finanțare subvenționată – 0% dobândă în primii 3 ani, ceea ce reduce semnificativ costurile inițiale și facilitează investiția în tehnologie performantă;
- Garanție extinsă – 3 ani sau 1.500 de ore de funcționare, pentru un plus de siguranță și fiabilitate.

Harvest Promise – Siguranță și continuitate în sezonul de recoltare

John Deere înțelege cât de importantă este continuitatea lucrărilor agricole, motiv pentru care

oferă serviciul Harvest Promise. Acesta garantează livrarea pieselor de schimb necesare în maximum 24 de ore. În cazul în care acest termen nu poate fi respectat, compania pune la dispoziție o combină de schimb, astfel încât activitatea fermierilor să nu fie afectată.

Investiția inteligentă pentru un viitor prosper

Combinele John Deere Seria T sunt o alegere excelentă pentru agricultorii care doresc să-și maximizeze productivitatea și să reducă pierderile în timpul recoltării. Cu tehnologie de vârf, costuri reduse de întreținere și un pachet financiar avantajos, această ofertă reprezintă o oportunitate pe care niciun fermier nu ar trebui să o rateze.

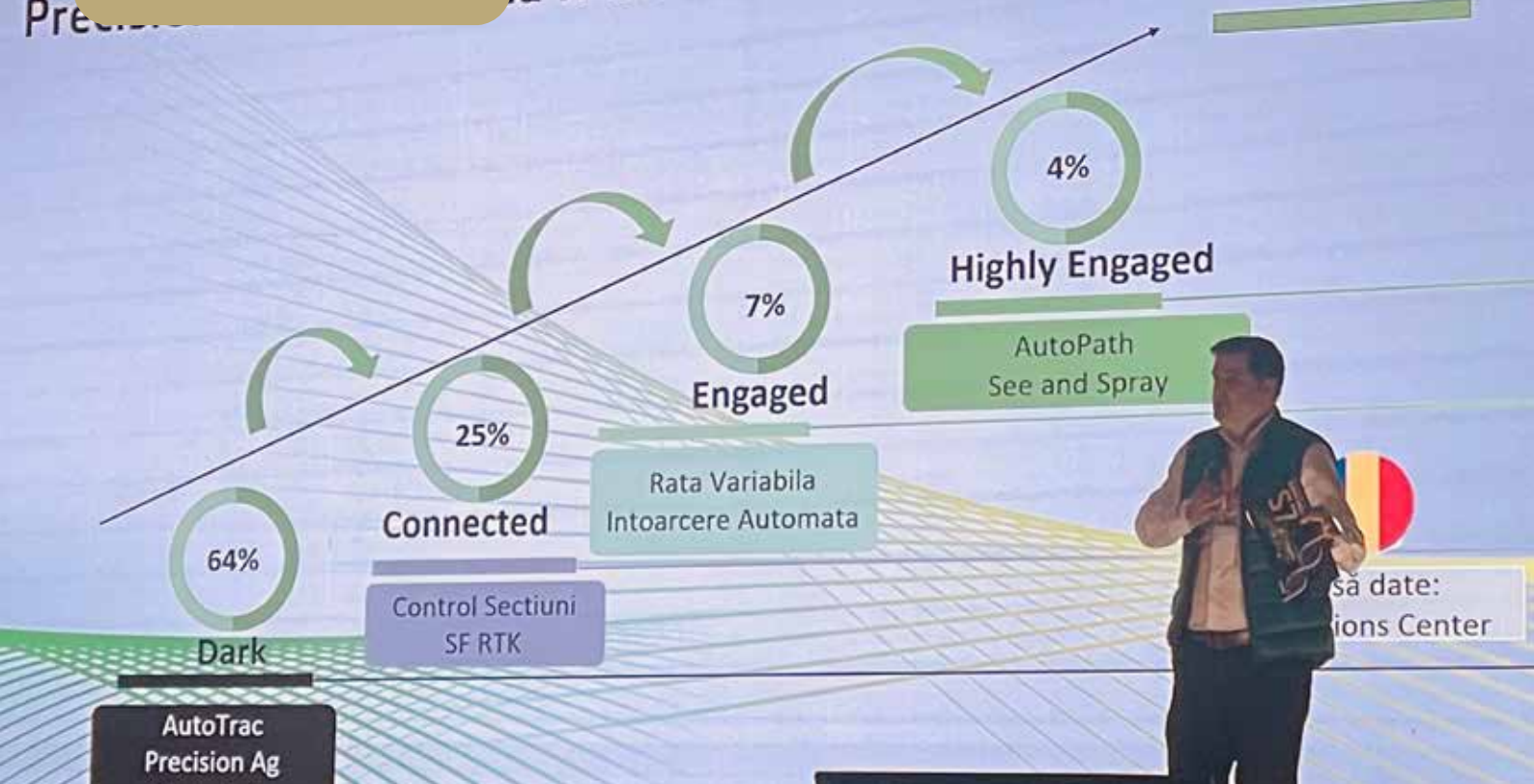
COMBINELE JOHN DEERE Seria T

Inovație și fiabilitate în fiecare brazdă!



Maximizează-ți productivitatea cu Seria T

- ✓ PREȚURI PROMOȚIONALE ATRACTIVE
- ✓ FINANȚARE SUBVENȚIONATĂ CU 0% DOBÂNDĂ ÎN PRIMII 3 ANI
- ✓ GARANȚIE 3 ANI SAU 1.500 ORE
- ✓ HARVEST PROMISE: în caz de defecțiune, îți livrăm piesele de schimb în maxim 24 de ore sau îți punem la dispoziție o combină de schimb!



Tehnologii avansate oferite de IPSO Agricultură

IPSO Agricultură, importator unic autorizat al mașinilor și utilajelor John Deere, aduce fermierilor români și expertiza producătorului de renume mondial în materie de agricultură de precizie. De pildă, tehnologiile digitale sau cele de automatizare sunt extrem de importante în agricultura practică astăzi deoarece simplifică în mod semnificativ operațiile agricole din câmp, cresc randamentul proceselor agricole și permit o mai bună gestionare a fermei.

În cadrul companiei IPSO Agricultură se află un departament dedicat agriculturii de precizie (Precision AG), iar specialiștii din acest domeniu oferă suport fermierilor care doresc să implementeze sisteme inteligente în practica zilnică din ferme, astfel încât să crească eficiența și profitabilitatea. „Misiunea noastră este de a crește gradul de adopție al tehnologiilor care țin de agricultura de precizie în rândul fermierilor. Iar aceste tehnologii le putem regăsi în fiecare ciclu de producție, pornind de la prelucrarea solului până la recoltarea culturilor. În centrul agriculturii de precizie se află platforma Operation Center, unde sunt înmagazinate și analizate datele, astfel încât fermierii să poată lua decizii informate. Și să nu uităm faptul că 80% din tehnologia dezvoltată pentru mașinile agricole

autonome este astăzi disponibilă pe tractoarele inteligente folosite de fermieri”, a afirmat **Paul Popescu, Precision Agriculture Manager AG Division IPSO Agricultură**, în cadrul evenimentului de lansare a seriei de combine digitale John Deere S7. Dacă ne referim la lucrarea de prelucrare a solului, tehnologiile care pot fi folosite pentru a eficientiza munca sunt: sistemul AutoTrac de ghidare automată prin satelit, Turn Automation, ce permite întoarcerea automată la capăt de rând și AutoPath, ce creează automat linii de ghidare pe întregul teren. „AutoPath Boundaries este o noutate și permite stabilirea celui mai eficient traseu în câmp”, a precizat specialistul IPSO Agricultură. Folosind perimetrele câmpului, lățimea utilajului și dimensiunea

dorită a hederului, funcția AutoPath calculează în mod automat toate liniile de ghidare pentru întregul câmp. Pentru lucrarea de semănat mai pot fi utilizate tehnologii, printre care amintim: AutoTrac, semnalul RTK, AutoPath, Section Control, Rată Variabilă (VRA), Ghidare pasivă/activă, Imagini satelitare (NDVI). O nouă opțiune privind direcția de precizie pe câmp este **semnalul SF-RTK**, care asigură o precizie de +/- 2,5 cm de la o trecere la alta, cu o repetabilitate de 5 ani de la un sezon la altul, fără a fi necesară o stație de bază și hardware suplimentar. Controlul variabil al ratei permite optimizarea distribuției de inputuri (semințe, îngrășăminte sau produse de protecția plantelor), obținerea de economii și creșterea profitului. Prin semănarea cu rată variabilă sunt evitate suprapunerile sau pierderile și se obțin economii la semințe. Pe baza hărților de randament se pot crea cu ușurință hărți pentru aplicarea inputurilor în rate variabile. „Aplicarea ratelor variabile se poate realiza folosind imagini satelitare, documentația din anii trecuți sau rezultatele analizelor de sol.” Un alt sistem folositor este AutoTrac pentru ghidarea pasivă a implementelor. Acesta compensează alunecarea pe pante sau teren neuniform a utilajelor astfel încât să se obțină o precizie constantă de la o trecere la alta pentru toate operațiunile de prelucrare a solului și semănare. În privința ghidării active a implementelor, sistemul asigură că tractorul și utilajul din spate urmează același traseu și elimină deteriorarea culturii la trecerile ulterioare. „Observăm că în exploatațile agricole se utilizează implemente cu lățimi de lucru din ce în ce mai mari și atunci este nevoie de o precizie mai mare

și la nivelul acestora. Pentru aceasta, antenele StarFire sunt montate atât pe tractor, cât și pe utilaj.” Pentru optimizarea costurilor cu tratamentele fitosanitare, se pot utiliza mai multe sisteme inteligente, precum **ExactApply** sau **Section Control**. Funcția Section Control pornește și oprește automat secțiunile individuale ale utilajelor. Cu ajutorul sistemului se pot aplica cantități exacte de fertilizanți, semințe și produse de protecția plantelor, acolo unde este necesar. Prin urmare, costurile de producție se reduc și eficiența crește. Vârful de lance în privința erbicidării este **tehnologia See&Spray**, lansată în urmă cu doi ani în România, la Fermele Iliuță din județul Călărași. Tehnologia integrează funcția ExactApply cu un sistem bazat pe camere video care pot detecta diferențele de culoare pe teren și identifica buruienile din teren. Tehnologia See&Spray a demonstrat în testele efectuate în mai multe ferme din țară că economiile de substanță ajung până la 40%. Soluțiile inteligente oferite pentru eficientizarea lucrării de recoltat sunt foarte complexe. Funcția de sincronizare de la John Deere, **Machine Sync**, permite „comunicarea” între combină și tractor pentru a realiza o descărcare mai ușoară, mai rapidă și fără pierderi. Această tehnologie permite descărcarea concomitentă cu recoltarea, sincronizând tractorul cu combina pentru un flux de lucru neîntrerupt. Sistemul permite operatorilor să conecteze până la 9 utilaje cu propria lor rețea wireless, pentru o logistică mai bună a recoltării. Sincronizarea tractor-combină este cel mai frecvent utilizată pe combine de recoltat și pe combine de recoltat furaje, dar și pentru recoltarea culturilor speciale (ex. cartofi, legume etc.). Operatorul

combinei preia controlul total al tractorului, adaptând viteza și direcția acestuia, pentru o încărcare uniformă. Operatorul tractorului poate prelua controlul prin simpla manevrare a volanului sau prin eliberarea pedalelor de frână sau accelerație. Alternativ, operatorul combinei poate opri sincronizarea de pe afișaj. „Această funcție nu reprezintă o noutate pentru unele ferme din România. Sunt exploatații care au mai multe combine și utilizează tehnologia **In-Field Data Sharing**, care asigură un schimb de date în timp real între utilaje, îmbunătățind gestionarea fermelor și a proceselor de recoltare. Anul trecut am lansat o nouă opțiune pentru combine, și anume întoarcerea automată la capăt de rând – **AutoTrac Turn Automation**. Această funcție reduce pierderile și maximizează eficiența fiecărui parcurs.

În esență, sunt foarte multe tehnologii care permit practicarea unei agriculturi de precizie și este destul de greu pentru fermieri să le implementeze pe toate deodată sau să intre în acest ecosistem din prima. Noi avem rolul de a îi sprijini și oferi soluții pentru a crește gradul de adopție al acestor tehnologii. Întotdeauna ne dorim să contribuim la evoluția agriculturii și acesta este motivul pentru care anul acesta vrem să punem foarte mult accent pe partea de imagini satelitare și pe hărțile de rată variabilă. Am stabilit împreună cu partenerul nostru **OneSoil** o aplicație, integrată în Operation Center, pentru a oferi posibilitatea fermierilor de a monitoriza cu ușurință culturile agricole și genera hărți pentru aplicarea ratelor variabile”, a precizat **Paul Popescu, specialistul departamentului Precision AG din cadrul IPSO Agricultură.**

Finanțări suplimentare pentru achiziții de utilaje agricole - 4.1.1.

Prin suplimentarea fondurilor alocate Pachetului 4.1.1. din submăsura 4.1 „Investiții în exploatații agricole”, Agenția pentru Finanțarea Investițiilor Rurale va putea finanța, într-o primă etapă, proiectele depuse în cadrul Componentei I și declarate eligibile, dar fără finanțare, respectiv 189 de proiecte pentru care sunt alocate fonduri nerambursabile totale de 60 de milioane de euro (59.976.111 €).

Aceste proiecte, depuse în cadrul sesiunii 2024 deschise pentru submăsura 4.1 – Pachetul 4.1.1. „Achiziții simple de utilaje agricole la nivelul fermei – sector vegetal”, au fost evaluate de către experții AFIR și au fost declarate eligibile, însă, ca urmare a epuizării fondurilor alocate, au rămas fără finanțare.

Suplimentarea fondurilor a fost posibilă prin demersurile realizate de Ministerul Agriculturii și Dezvoltării Rurale, prin Autoritatea de Management și AFIR, pentru modificarea Programului Național de Dezvoltare Rurală 2014 – 2020 (PNDR 2020). Astfel, în baza Deciziei Comisiei Europene C(2024) 8438/22.11.2024 care aprobă versiunea 19 a PNDR 2020, a fost modificat cadrul procedural și în data de 24 martie 2025 a fost comunicată suplimentarea bugetului submăsurii 4.1. În prima etapă au fost selectate

pentru finanțare aceste 189 de proiecte care sunt aferente Componentei I „Toate culturile, fără sfeclă de zahăr și forme asociative” din cadrul submăsurii 4.1 – Pachetul 4.1.1., conform Raportului de selecție suplimentar publicat pe site-ul www.afir.ro în data de 28 martie 2025. Totodată, după finalizarea tuturor etapelor de selecție/ contestații în cadrul Componentei III „Forme asociative, altele decât cele din sectorul sfeclă de zahăr”, va fi întocmit Raportul de selecție suplimentar pentru finanțarea proiectelor din cadrul Componentei III.

„Împreună cu Ministrul agriculturii și dezvoltării rurale, Florin BARBU și cu Autoritatea de Management din cadrul MADR, am decis suplimentarea componentei privind achiziția de utilaje agricole, având în vedere că vorbim de proiecte care sunt deja evaluate la nivelul AFIR și, astfel, permit o contractare rapidă și o scurtare a timpilor necesari pentru demararea, dar mai ales pentru finalizarea investițiilor. Această soluție asigură încadrarea în termenul final de

plată al exercițiului financiar 2014-2020, termen care se împlinește în acest an la 30 septembrie pentru depunerea de către fermieri a ultimei cereri de plată și la 31 decembrie pentru efectuarea de către AFIR a tuturor plăților către beneficiarii PNDR. Această măsură conduce la creșterea gradului de absorbție a întregului Program din care ne-am propus să absorbim până la ultimul eurocent”, a precizat Adrian CHESNOIU, Directorul general al Agenției pentru Finanțarea Investițiilor Rurale.

După notificarea solicitanților selectați la finanțare, proiectele vor intra în etapa de contractare, iar fermierii vor putea achiziționa echipamentele și utilajele conform contractelor de finanțare încheiate cu AFIR. Având în vedere că finanțarea acestor proiecte este disponibilă din Programul Național de Dezvoltare Rurală 2014 – 2020, ultima cerere de plată trebuie depusă până la data de 30 septembrie 2025, astfel ca până la 31 decembrie 2025 când se încheie PNDR 2020, AFIR să poată efectua ultimele plăți către beneficiarii Programului.



RABLA



Prin programul guvernamental anunțat de
ADMINISTRAȚIA FONDULUI PENTRU MEDIU

TRACTOARE ELIGIBILE

FARMALL A55

FARMALL A65

FARMALL A75

FARMALL A90

FARMALL A100

FARMALL C100
SELECTION



SCANEAZĂ
PENTRU OFERTE





TITAN
MACHINERY

Power & Precision to Grow®

Schimbă-ți vechiul vehicul prin programul RABLA pentru
TRACTOARE și poți beneficia de un tractor nou Case IH, de
ultimă generație, în valoare de până la 55.000€ cu TVA !

Programul este derulat de Guvernul României prin Administrația Fondului pentru Mediu și se adresează persoanelor fizice care își desfășoară activitatea în domeniul producției agricole primare și care dețin atestat de producător. Titan Machinery România SRL a fost validat de către Administrația Fondului pentru Mediu (AFM) ca dealer în cadrul Programului „Rabla pentru Tractoare”.

CASE IH

    titanmachinery.ro



RABLA

PRIN PROGRAMUL GUVERNAMENTAL ANUNȚAT DE ADMINISTRAȚIA FONDULUI PENTRU MEDIU

TRACTOARE ELIGIBILE

FARMALL A100 FARMALL C100

TITAN MACHINERY
Titan & Partner to Case

Alege unul din cele două modele Case IH cu puterea de 100 CP, ELIGIBILE programului RABLA prin AFM, ce se încadrează în cuantumul a

55.000€ cu TVA

CASE IH

Facebook, Instagram, YouTube, LinkedIn icons and titanmachinery.ro

Calitatea Case IH Farmall C – Eligibil Programului «Rabla Pentru Tractoare»

BOGDAN CONSTANTIN, PR & Communication Specialist Titan Machinery România

Timp de un secol, indiferent de vremuri, Farmall a reprezentat un simbol al agriculturii moderne, tehnica agricolă evoluând prin cele 25 de generații ale acestui model. Astăzi, Case IH Farmall, rămâne unul dintre cele mai vândute tractoare din toate timpurile și piesa de rezistență din orice tip de fermă.

Tractoarele de ultimă generație CASE IH FARMALL C SELECTION se fac remarcate prin mobilitate, respectiv ușurința cu care se mișcă atât în curte în spații restrânse, cât și zile întregi pe câmp. Pedala de accelerație rapidă simplifică activitățile de transport rutier, iar cuplul ridicat dezvoltat de motor garantează faptul că aceste tractoare pot îndeplini sarcini care implică utilizarea prizei de putere (PTO). Având o gardă la sol destul de redusă, dar și o punte față cu un unghi de bracaj suficient de mic, tractoarele din seria Farmall C sunt extrem de manevrabile și capabile să intre cu ușurință, chiar și în hambarele și grajdurile tradiționale pentru

animale cu acoperișuri joase. Echipa care a dezvoltat motorul FPT a acordat multă atenție și



mult timp pentru a potrivi perfect caracteristicile de cuplu al motoarelor F5C cu condițiile reale de lucru. Rezultatul este impresionant; cuplul maxim de 457 Nm este atins cu o economie de combustibil de 1.500 rpm, ceea ce face ca tractorul Case IH Efficient Power să fie cu adevărat economic. Motorul Common Rail FPT în 4 cilindri, cu o capacitate de 3600 cm³, nu trebuie să fie acționat la turație nominală pentru a face treabă; oferă putere maximă cu economie de combustibil la 1900 rpm.

Acesta nu doar menține redus consumul de carburant în toate aplicațiile, ci oferă și confort sporit în timpul exploatării datorită nivelurilor mai mici de zgomot și vibrație.

Transmisia ActiveDrive® PowerShuttle® servo-asistată a modelului FARMALL C SELECTION, oferă 12 trepte de viteză înainte și 12 trepte de viteză înapoi, tractorul atingând o viteză maximă de 40 km/h. Punțile HD (n.r. Heavy-Duty)



cu ampatament mai lat decât modelul precedent cu 20 cm, oferă o stabilitate mărită și o capacitate de încărcare de 5200 kg pe fiecare.

De asemenea, CASE IH FARMALL C SELECTION are o tracțiune integrală, puntea spate este dotată cu blocaj diferențial electro-hidraulic, iar puntea față este dotată cu diferențial cu patinaj limitat. Acest sistem vă va menține în mișcare pe pământ moale și umed, iar când îl deblocați, vă va asigura zero fricțiune a anvelopelor în curte. Ușile din sticlă cu deschidere mare și intrarea în cabină cu înălțime maximă facilitează intrarea în cabină de pe ambele părți. Cu design-ul ergonomic, cu scaun pentru șofer complet reglabil, cu scaun pentru pasager pliabil și confortabil, podeaua plată, nivelul redus de zgomot și aerul condiționat opțional, este o plăcere să conduci Farmall C.

CASE IH FARMALL C SELECTION a fost proiectat să ofere vizibilitate de neegalat, cu vedere neobstrucționată a zonei de lucru și a implementurilor. Trapa asigură o vizibilitate excelentă pentru lucrările încărcătorului. Luminile de lucru complet reglabile, integrate în acoperiș pentru protecție, vă vor oferi toată lumina de care aveți nevoie pentru a putea lucra după lăsarea întunericului.

Comenzi intuitive și eficiente

Toate comenzile esențiale sunt poziționate logic și la îndemână pentru a face timpul de muncă mai comod și mai productiv. Vă veți putea concentra cu ușurință datorită comenzilor pe care le utilizați cel mai frecvent, cum este schimbătorul de viteze, pârghiile de control de la distanță, accelerația de mână și joystick-ul opțional integrat al încărcătorului, unele lângă altele și la îndemână pe consola din dreapta. Panoul de instrumente combină indicatoare analogice cu afișaje digitale pentru cel mai bun efect - și aveți control deplin asupra tuturor informațiilor de care aveți nevoie pentru a face treabă.

Programul Guvernamental "Rabla pentru Tractoare"

Titan Machinery România a fost admisă oficial ca Dealer în Cadrul Programului Guvernamental "Rabla pentru Tractoare" având posibilitatea de a furniza fermierilor 2 modele de top: Case IH Farmall C 100 și Case IH Farmall A 100, acestea reprezentând totodată și cele mai bune tractoare eligibile, respectiv "Brand-ul Premium" din cadrul acestui program. Titan Machinery România și-a anunțat o participare solidă și fermă în cadrul acestui program încă de la sfârșitul anului trecut.



Pe site-ul Ministerului Agriculturii și Dezvoltării Rurale a fost postat în secțiunea „Transparență Decizională” un proiect de Hotărâre a Guvernului privind aprobarea schemei „Ajutor de minimis pentru aplicarea Programului de susținere a producției de legume cultivate în spații protejate”, în perioada 2025 – 2027.

Sprijin pentru legumicultori: MADR lansează în dezbateri publice schema de minimis 2025-2027

Proiectul vizează acordarea unui ajutor de minimis pentru aplicarea Programului de susținere a producției de legume cultivate în spații protejate pentru perioada 2025-2027, după cum urmează: tomate, ardei gras și/sau lung și/sau gogoșar și/sau iute, castraveți, vinete, varză, fasole păstăi, salată, spanac, ceapă verde. Quantumul ajutorului de minimis este de 1,5 euro/mp echivalentul a 1.500 euro/1.000 mp, pentru o suprafață cumulată de minimum 1.000 mp cu respectarea cerințelor privind tipul de cultură și suprafețele aferente acestora. Resursele financiare necesare aplicării schemei de ajutor de minimis prevăzute de prezenta hotărâre sunt în sumă de **342.400.000 lei pentru anul 2025**, iar pentru anii 2026 și 2027 sumele necesare schemei de ajutor de minimis se vor aproba prin

hotărâre a Guvernului, în funcție de fondurile bugetare alocate MADR cu această destinație pentru fiecare an. Dacă se depășesc fondurile aprobate anual, suma convenită fiecărui beneficiar se reduce proporțional în vederea încadrării în bugetul alocat pentru fiecare an de aplicare a schemei.

Cererile se pot depune astfel:

- pentru anul 2025 – până la 30 mai inclusiv
- pentru anii 2026 și 2027 – în perioada 2 februarie inclusiv – 15 aprilie inclusiv.


Beneficiarii schemei de ajutor de minimis pot fi întreprinderile/ întreprinderile unice care își desfășoară activitatea în domeniul producției primare de produse agricole, pentru


susținerea producției de legume cultivate în spații protejate. Verificările se realizează de către echipe mixte DAJ și APIA și vizează deplasarea în teren pentru verificarea existenței suprafețelor declarate și înființate, stabilirea suprafețelor cultivate și a densității culturilor înființate în fiecare spațiu protejat, după data depunerii cererii și până cel târziu la data de 30 septembrie a fiecărui an. Recoltarea și valorificarea producției se realizează anual după data efectuării verificărilor în teren și până cel târziu la data de 15 octombrie și inclusiv a anului în care se solicită sprijinul. Depunerea documentelor justificative și a registrului de tratamente se efectuează până la data de 24 octombrie inclusiv a anului în care solicită sprijinul.



LEGISLAȚIE AGRICOLĂ


 **Ordin Nr. 62 / 20 Februarie 2025** pentru modificarea anexei la Ordinul ministrului agriculturii și dezvoltării rurale, al ministrului mediului, apelor și pădurilor și al președintelui Autorității Naționale Sanitare Veterinare și pentru Siguranța Alimentelor nr. 54/570/32/2023 pentru punerea în aplicare a normelor privind condiționalitatea în cadrul intervențiilor sub formă de plăți directe și al unor intervenții și măsuri pentru dezvoltare rurală, începând cu anul de cerere 2023. - M.O., Partea I, nr. 222 / 13 Martie 2025.

 **Ordin Nr. 96 / 10 Martie 2025** pentru aprobarea transmiterii unor bunuri din infrastructura secundară de irigații aparținând domeniului privat al statului, aflată în administrarea Agenției Naționale de Îmbunătățiri Funciare și situată pe teritoriul Organizației utilizatorilor de apă pentru irigații Lehnești din județul Botoșani, în proprietatea acestei organizații. M.O., Partea I, nr. 241 / 19 Martie 2025


 **Ordin Nr. 57 / 18 Februarie 2025** privind modificarea anexelor nr. 5 și 6 la Ordinul ministrului


agriculturii, pădurilor și dezvoltării rurale nr. 1.348/2005 pentru aprobarea Regulilor privind testarea și înregistrarea soiurilor de plante agricole și anexelor nr. 4 și 5 la Ordinul ministrului agriculturii, pădurilor și dezvoltării rurale nr. 1.349/2005 pentru aprobarea Regulilor privind testarea și înregistrarea soiurilor de legume. - M.O., Partea I, nr. 223 / 13 Martie 2025

 **Hotărâre Nr. 20 / 10 Martie 2025** referitoare la propunerea de Regulament al Parlamentului European și al Consiliului privind cooperarea dintre autoritățile de aplicare a legii însărcinate cu asigurarea respectării Directivei (UE) 2019/633 privind practicile comerciale neloiale dintre întreprinderi în cadrul lanțului de aprovizionare agricol și alimentar - COM (2024) 576 final. - M.O., Partea I, nr. 228 / 14 Martie 2025.

 **Ordin Nr. 270 / 3 Februarie 2025** pentru aprobarea Normelor metodologice de aplicare a Ordonanței de urgență a Guvernului nr. 85/2023 privind gestionarea financiară a fondurilor europene nerambursabile alocate României

din FEGA și FEADR, aferente politicii agricole comune, precum și a fondurilor alocate de la bugetul de stat pentru perioada de programare 2023-2027 și pentru modificarea și completarea unor acte normative din domeniul garantării. - M.O., Partea I, nr. 239 / 18 Martie 2025

 **Ordin Nr. 95 / 10 Martie 2025** pentru aprobarea transmiterii unor bunuri din infrastructura secundară de irigații aparținând domeniului privat al statului, aflată în administrarea Agenției Naționale de Îmbunătățiri Funciare și situată pe teritoriul Organizației utilizatorilor de apă pentru irigații Movila G1 + G2 din județul Ialomița, în proprietatea acestei organizații. - M.O., Partea I, nr. 241 / 19 Martie 2025

 **Ordin Nr. 99 / 13 Martie 2025** pentru modificarea și completarea Ordinului ministrului agriculturii și dezvoltării rurale nr. 91/2023 privind nominalizarea și autorizarea punctelor de debarcare și centrelor de primă vânzare pentru debarcarea și comercializarea capturilor de pește obținute din pescuit comercial în habitatele piscicole naturale. - M.O., Partea I, nr. 244 / 20 Martie 2025

Te-ai abonată la revista **AGRIMEDIA?**



Completează și trimite-ne talonul de mai jos pentru a fi informat la nivel european.

TALON DE ABONAMENT:

Achitați contravaloarea abonamentului la:

RO 05 TREZ 7015 069X XX01 4660 Trezoreria sectorului 1, sau
RO 69 BTRL 0450 1202 J027 97XX Banca Transilvania, Agentia Stirbei Voda,
București, pentru SC Agri Media Invest SRL, CUI: RO23175990

- Am achitat 360 LEI, contravaloarea abonamentului la revista **AGRIMEDIA** pentru 21 apariții (un an)
- Am achitat 250 LEI, contravaloarea abonamentului la revista **AGRIMEDIA** pentru 15 apariții
- Am achitat 170 LEI, contravaloarea abonamentului la revista **AGRIMEDIA** pentru 10 apariții

Doresc să primesc abonamentul la adresa:

Nume și prenume (Societatea).....CUI.....
Strada.....nr.....bl.....sc.....et.....ap.....
Localitatea.....judet/sector.....cod poștal.....
IBAN:.....
Telefon mobil.....e-mail.....

Trimiteți talonul completat împreună cu dovada plății la adresa Str. Intrarea Catedrei 27, ap. 53, Sector 1, CP 014162, București sau pe mail la adresa redactie@agrimedia.ro

**Informează-te la nivel
EUROPEAN!**

SOIA

RAGT Seminte, o prezență activă și vizibilă în ferma dumneavoastră.

RGT SPEEDA
RGT SICILIA *new*
RGT STRAVIATA



WEB



FACEBOOK

Am
fost
aici!

ragt-seminte.ro

RAGT Seminte SRL - Str. Intrarea Murmurului Nr. 2-4
Et. 4, Ap. 40 - Sector 1, Bucuresti, Romania
Tel : + 4 021795 33 91 - Fax : + 4 021795 08 91



think
SOLUTIONS
think RAGT

INVESTEȘTE INTELIGENT ÎN PRESEZON!

COSITTOARE KVERNELAND | 50% REDUCERE



BR120 | STUFFER UTILITY



ROLL-BELT 180 | CROPCUTTER



ROL-BAR 125 | ROTOR FEEDER



Cositoarea Kverneland este oferită cu 50% reducere la achiziționarea unei prese de balotat New Holland.

Oferta supusă unor termene și condiții, valabilă în limita stocului disponibil. Imagini cu titlu de prezentare.