

www.agrimedia.ro



facebook.com/AGRIMEDIA

Anul XX, nr. 8 (295)

01-14 Mai 2026

Pret: 18 Lei

agrimedia®



1926-2026

Sărbătorim 100 de ani



PIONEER®

100 ANI

UMĂR LA UMĂR, DIN 1926.

S-au schimbat multe în ultimii 100 de ani. Ce a rămas neschimbat? **Angajamentul nostru față de tine.** Suntem mândri că suntem alegerea ta atunci când fiecare recoltă contează. Îți mulțumim că ai avut încredere în noi și în produsele noastre, în câmpurile tale.

WWW.CORTEVA.COM/RO



The Long Look

Rather natural... compar...
takes a "Lo... head in...
all of its

We str... ice the...
best

We...
fal...
emp...
rep...
asse...

We...
our...
mis...



*™ Trademarks of Corteva Agriscience and its affiliated companies.

 **CORTEVA®**
agriscience

GAMA DE TRACTOARE

FARMALL

tractoare compacte, utilitare sau specializate



**TITAN
MACHINERY**

Power & Precision to Grow®

**3 ANI
GARANȚIE**

FINANȚARE TRACTOARE sau pachete TRACTOR + UTILAJ

0% de la

AVANS

2,99%

DOBÂNDĂ
ANUALĂ FIXĂ

5 ANI

PERIOADĂ
DE FINANȚARE

Ofertă supusă unor termene și condiții valabile în limita stocului disponibil.
Imagini cu caracter informativ, fără valoare contractuală.



titanmachinery.ro

CASE IH

Agricultura românească între reziliență și dezechilibru structural

Citeam zilele trecute despre un semnal de alarmă care, dincolo de titlurile dure, ridică o problemă mult mai profundă decât un simplu ciclu conjunctural: agricultura românească a intrat în 2026 într-o zonă de presiune sistemică, în care insolvențele nu mai sunt excepții, ci indicatori de structură. O analiză recentă, realizată de o companie specializată în restructurarea și finanțarea firmelor în dificultate, arată că numărul insolvențelor din agricultură a crescut cu peste 180% în primul trimestru din 2026. Este o dinamică ce depășește cu mult evoluția generală a economiei și care plasează sectorul agricol într-un dezechilibru structural comparabil cu perioadele de criză profundă din ultimele decenii. Ceea ce frapează însă nu este doar creșterea procentuală, ci contextul în care aceasta se produce: după un an agricol 2025 considerat unul foarte bun pentru grâu, cu producții record din perspectiva ultimelor decenii, realitatea financiară din teren pare să contrazică performanța agronomică. Analiza integrată a topului de 500

de producători agricoli și traderi de cereale, coroborată cu datele INS, BNR, ANM și MADR, indică un fenomen aparent paradoxal: performanțele bune din câmp nu mai reușesc să se traducă în stabilitate financiară în companii. Compresia marjelor în tradingul de cereale, scăderea prețurilor de valorificare, costurile de producție în creștere și instrumentele de finanțare pe termen scurt care nu mai corespund ciclului agricol creează o presiune simultană asupra fermierilor și traderilor. În acest context, insolvabilitatea nu mai apare doar ca efect al unor ani agricoli slabi, ci ca rezultat al unui model economic tensionat, în care capitalul circulant este insuficient pentru a susține ciclul complet de producție – de la semănat până la vânzare. În termeni statistici, situația devine și mai relevantă atunci când este privită comparativ. Dacă în primul trimestru din 2025 agricultura reprezenta 9,6% din totalul procedurilor de insolvență, în primul trimestru din 2026 ponderea a urcat la 20,7%. Practic, sectorul agricol nu doar că urmează trendul general al economiei, ci îl amplifică. Dincolo de cifre, analiza indică

un aspect esențial: problemele actuale nu sunt generate exclusiv de factori conjuncturali, ci de acumulări structurale. Cicluri investiționale lungi, volatilitate ridicată a prețurilor, dependență de finanțare pe termen scurt și expunere la riscuri climatice fac ca multe companii din agribusiness să funcționeze într-un echilibru fragil. În momentul în care mai mulți factori negativi se suprapun – costuri, dobânzi, inputuri, piață de desfacere – sistemul intră rapid în tensiune. Agricultura românească pare să funcționeze simultan pe două planuri: unul agronomic, în care performanțele pot fi bune, și unul financiar, în care presiunile devin tot mai greu de gestionat. În lipsa unor instrumente financiare adaptate specificului ciclului agricol și a unei mai bune corelări între risc, finanțare și piață, riscul este ca aceste dezechilibre să devină structurale pe termen lung. Iar dincolo de statistici, adevărata provocare rămâne aceea de a transforma performanța din câmp în stabilitate economică în fermă.

Simona MUNTEANU



ISSN 2069 - 1238

SC AGRI MEDIA INVEST SRL

Str. Rîul Sadului nr. 8,
Bl. R22, Sc. B, Et. 9, Ap. 77
Sector 4, București

E-mail:
redactie@agrimedia.ro

Anul XX, Nr. 8 / 2026 (295)
1-14 mai 2026

REDACTOR-ŞEF

Simona Munteanu
simona@agrimedia.ro
0752.24.25.35



REDACTORI

Ana Ioniță
ana@agrimedia.ro
0752.24.25.32



Ionuț Vinătoru
ionut@agrimedia.ro
0724.35.36.98



Roxana Drăghici
redactie@agrimedia.ro
0760.64.11.99



MARKETING

redactie@agrimedia.ro

ABONAMENTE ȘI DIFUZARE

Oana Neagu
0752.24.25.31
oana@agrimedia.ro



GRAFICĂ & DTP

Bogdan Mareș
redactie@agrimedia.ro



SUMAR:

3 Editorial

8 Clubul Fermierilor Români cere reguli clare pentru creditul-furnizor și protejarea fermierilor împotriva practicilor comerciale abuzive

10 Simplificarea legislației europene în domeniul protecției fitosanitare

12 AIPROM și Clubul Fermierilor Români: dezbateri dedicate securității alimentare și rezilienței sectorului agroalimentar

14 AFIR simplifică și standardizează investițiile în energie regenerabilă

16 Produse cu valoare adăugată, din carne de Mangalița

18 Când cresc provocările cu agenții de dăunare, combaterea integrată este cea mai eficientă

20 MADR asigură finanțarea sprijinului pentru cultivatorii de legume în spații protejate

21 Importanța fertilizării culturilor legumicole

24 Studiu de impact în România privind efectele reglementărilor europene asupra PPP

26 Cum alegem corect hibridul de sorg: criterii tehnice și soluții din genetica performantă

28 «De la viziune la realitate – Povestea AliRa Recruitment»

30 Cele mai puternice tractoare CLAAS au caracteristici noi

34 Creșterea rezilienței fermelor în fața provocărilor climatice

38 Terenurile degradate ale statului, puse la dispoziția investițiilor în energie regenerabilă

39 Guvernul prelungeste mecanismul de decontare a energiei pentru irigații

40 Sprijin financiar de peste 137 milioane lei pentru sectorul zootehnic în 2026

CLAAS

Munca grea poate fi cu adevărat confortabilă?

Challenge accepted.
Cu noul ARION 6 CMATIC.



Aflați mai multe:
arion6.claas.com



În dialog cu fermierii

• «Cum v-au afectat creșterile de costuri la producție»



Silvia Răileanu, Serele Super, Biled, județul Timiș

„Cel mai mult ne-au afectat creșterea prețului la combustibili, inflația și instabilitatea politică, care dau peste cap tot fluxul. Creșterile semnificative în cost sunt cauzate predominant de încălzirea serelor. Faptul că ne-am negociat prețul la gaz încă

de anul trecut, după ce am trecut prin anul 2022, când a început războiul și au explodat majoritatea prețurilor (atunci am fost aproape de a intra în faliment), ne-a ajutat foarte mult anul acesta. De aceea am investit în cogenerare, am pus panouri fotovoltaice ca să mai reducem din costuri și să putem vinde tot anul. Nu am făcut încă un calcul final, dar ce pot să spun este că la gaz am avut costuri mai mari cu 30% pe perioada de iarnă. Această situație a fost în condițiile în care 40% din prețul gazului l-am avut securizat din vară. Avem cheltuieli mari și cu materialul săditor pentru că aducem semințe premium (2700 de euro/1000 semințe) și nu toate produc răsaduri care garantează calitatea plantei tot anul. În jur de 20% s-a adăugat și la cheltuielile cu transportul. Sera este tehnologizată pentru controlul climatic, dar operațiunile se fac toate manual, inclusiv ambalatul, pentru că noi ambalăm la ciorchine, ceea ce se adaugă la costuri. Mărirea de preț a fost acceptată, cu reticență de unii, dar acceptată în final. Pentru că, și retailerul înțelege că dacă nu ne acoperim costurile, nu mai producem, iar interesul lor este să aibă produs românesc. Livrăm acum în jur de 40 de tone pe săptămână, și nu este mult. Pentru anul 2026 am plantat începând din luna decembrie. Am avut parte de o iarnă foarte friguroasă, la care nu ne-am așteptat, și perioade lungi întunecate - mai puțin cu 25-30% lumină. Lipsa luminii a afectat dezvoltarea, motiv pentru care avem întâzieri. Asta înseamnă că am ieșit cu roșiile mai târziu pe piață. Teoretic în martie trebuia deja să recoltăm deplin. Dar abia pe la sfârșitul lunii martie am avut primele cantități de livrat. Acest lucru s-a tradus în producție mai mică și implicit mai scumpă. O lună de producție s-a pierdut. Deși au mai crescut prețurile, acum nu facem față cererii. Pe

de altă parte, chiar dacă suntem mari producători de legume în sere, producția nu este atât de mare pe cât ar putea fi, deci mai este nevoie de marfă. În plus, anul acesta vom da în exploatare încă o seră de trei hectare care va avea și LED-uri și va fi pentru producția de iarnă. Dar ca și costuri, înseamnă 2,5 megawatt pe oră, cu 16 ore de funcționare. ”



Angela Avram, Sere Pitești, județul Argeș

„Anul acesta este mai complicat decât ceea ce am trăit în anii precedenți. Dar în general este un start bun. Am fost norocoși pentru că am avut stocuri de fertilizanți de anul trecut și asta ne-a ajutat foarte mult. Am comandat din timp, pentru

că îmi place să fiu precaută. Însă per ansamblu, costurile au crescut cu 10-15%, dacă vorbim de semințe, de fertilizanți, combaterea biologică și alte inputuri. Cele mai mari creșteri le avem cu salariile, lucrăm cu 14 oameni pe două hectare. În acest moment este plantată aproape toată suprafața, ținând cont că plantăm eşalonat. Dar anul acesta am decis să începem ceva mai târziu pentru a evita perioada de frig. Noi nu ne bazăm foarte mult pe partea de încălzire. Plantăm prin luna martie: nici să încălzim foarte mult, dar nici să nu amânăm plantatul când nu mai există niciun risc. Și în acea perioadă, avem două-trei săptămâni în care trebuie să protejăm plantele. Eu nu văd eficient efortul pentru a recolta producția în lunile acestea timpurii. Nu, nu cred în tomate în extra sezon pentru că sunt niște costuri și eforturi foarte mari dacă vrei să reușești să duci roșiile la piață atât de devreme. Recoltăm puțin mai devreme decât cei cu solarii care nu încălzesc absolut deloc. Cred că putem avea un preț competitiv și nu avem stresul acesta al costurilor cu căldura. Am pornit centrala în jur de 20 martie. Am încercat astfel să limităm cât de mult costurile, dar în același timp să avem recolta cât mai aproape de sezon. La estimările pe care le-am făcut vom avea probabil creșteri de preț de 15-20%. Uitându-mă peste cifre, am observat de exemplu că la ardei nu am mai avut majorări de preț de trei ani, ceea ce nu se mai poate menține acum, nu mai putem face compromisuri.”

„Producția în spații protejate încălzite în acest sezon?»



Alina Nedeluș, Bioculture, județul Cluj

„Fermierii și implicit cooperativele agricole din România și nu numai, se confruntă cu dificultăți privind prețurile foarte ridicate la carburanți, fertilizanți și lipsa acestora. Exemplu: Dacă o tonă de fertilizanți costa în 2020

cca 250 euro/t, în 2025 era cca 2.500 lei/t, iar în prezent este în jur de 4.000 lei/tona. Creșterea exagerată a inputurilor face ca și costurile de producție să sară în aer, în timp ce prețul de vânzare al producției primare este la nivelul anului 2020, ceea ce determină ca o parte din fermierii să renunțe, de bună voie, sau forțat de intrarea în insolvență/faliment, să necesite o reorientare profesională, șomaj, etc. Așteptările din partea autorităților naționale și europene, aprobate și implementate începând cu 1 mai a.c, fac referire la: suspendarea aplicării mecanismului de ajustare a carbonului la frontieră; eliminarea accizei la motorină pentru agricultori în limita consumului mediu aprobat pe hectar; elaborarea, aprobarea și intrarea în vigoare în regim de urgență a unei măsuri de sprijin folosind alocările prevăzute în Buget pentru refinanțare/ finanțare, uzitând situația de criză în care se află sectorul agricol cauzat de escaladarea tensiunilor geopolitice din Orientul Mijlociu și conflictul care implică Iranul, Ucraina, dar nu numai, pentru o schemă de ajutor de stat destinată acordării de garanții de stat pentru Credite - capital de lucru pentru plată motorină, salarii, inputuri, implicit refinanțarea și garantarea unor credite în sold cât și finanțări/ garanții noi care să ajute relansarea economică a sectoarelor de activitate agricol și agroalimentar. Nu în ultimul rând, urgentarea aprobării Proiectului de Lege PL-x nr.145/2024 în Comisia de Transporturi și Infrastructură, plenul Camerei Deputaților și promulgare de către Președinte pentru a debloca situația dificilă a cooperativelor agroalimentare prin abrogarea Art. 18.1.1 din Legea nr. 566/2004. Totodată, fermierii așteaptă elaborarea, înregistrarea și aprobarea Legii Speciale a Arende la Senat până la sfârșitul lunii iulie a.c.”



Ionuț Dumitru, NuOricum SRL, Băleni Sârbi județul Dâmbovița

„Am început plantarea primului solar pe 26 februarie, plantele arată bine, dar cu eforturi mai mari anul acesta. Am consumat dublu cantitatea de combustibil anul acesta din cauza frigului (azi

noapte, 1 mai - n.r., am avut zero grade), dar era cumpărat la prețul de anul trecut. Deja ne afectează creșterile de preț la transport, ambalaje, forța de muncă pe care trebuie să o păstrăm. Impozitele mărite anul acesta au îngreunat și mai mult situația, iar marja de profit a scăzut foarte mult, ceea ce va limita eventuale investiții. Estimez că la noi vor crește costurile cu 30%, însă nu știm sigur cu ce preț vom vinde. În ultimii ani prețurile cu care legumele au plecat de la producător nu au crescut semnificativ, doar la raft. Asta și pentru că pe lanțul de distribuție se simte creșterea: de exemplu, la o cultură de salată, costul logistic de transport, manipulare și ambalaj ajunge la aproape 1 leu/buc, plus TVA. Să vedem cum va absorbi consumatorul final aceste creșteri de preț, pentru că deja se simt scăderi în consum. Doar la tomate, de exemplu, nu se acoperă necesarul, mai ales pe timp de vară. Chiar dacă am avut un consum mai mare de combustibil pentru încălzit, ne bucurăm că am avut iarnă și zăpadă, pentru că sperăm că s-au mai redus populațiile de dăunători problemă și s-a refăcut și pânza freatică.”



Clubul Fermierilor Români cere reguli clare pentru creditul-furnizor și protejarea fermierilor împotriva practicilor comerciale abuzive

Creditul-furnizor rămâne un mecanism esențial de finanțare a fermierilor, însă practicile bazate pe facturarea la preț de listă și acordarea unor discounturi „off-invoice” condiționate, trebuie reglementate pentru a preveni supraîndatorarea artificială și potențialele abuzuri asupra fermierilor.

Clubul Fermierilor Români a participat luni, 27 aprilie 2026, la ședința de lucru organizată în cadrul Comisiei pentru Agricultură, Industrie Alimentară și Dezvoltare Rurală din Senatul României, dedicată analizării mecanismului de finanțare credit-furnizor și identificării unor soluții alternative pentru optimizarea activității agricole. Clubul Fermierilor Români subliniază că **nu mecanismul de credit-furnizor în sine reprezintă problema**. Dimpotrivă, acordarea de termene de plată până la recoltă de către furnizorii de inputuri agricole constituie una dintre cele mai importante forme de finanțare operațională pentru fermieri. Acest mecanism este cu atât mai relevant în condițiile în care sectorul bancar rămâne prudent în raport cu riscurile și volatilitatea specifice agriculturii. În același timp, Clubul atrage atenția că anumite practici comerciale asociate creditului-furnizor pot produce efecte profund **dezechilibrate în relația dintre distribuitori și fermieri**. În special, practica facturării la „preț de listă”, urmată

de acordarea unui discount „off invoice” doar dacă fermierul achită integral și la termen, poate crea premisele unor abuzuri severe. În piață au fost semnalate situații în care discounturile „off invoice” ajung până la 40% din prețul de listă. Aceste **discounturi pot fi anulate integral de distribuitor chiar și în cazul unor întâzieri minore la plată**, de câteva zile, deși fermierul a negociat comercial achiziția având în vedere prețul net rezultat după aplicarea discountului. Această practică poate conduce la o creștere artificială a gradului de îndatorare a fermierilor, la presiuni suplimentare de lichiditate și la dezechilibre majore. În anumite cazuri, anularea discountului poate genera pentru distribuitor un câștig mai mare decât marja comercială normală obținută în condiții de piață. De asemenea, există semnale din piață că unii operatori au transformat utilizarea acestor mecanisme într-un model de business bazat pe valorificarea clauzelor de penalizare și pe proceduri de recuperare forțată a creanțelor împotriva fermierilor. „Creditul-furnizor trebuie păstrat ca instrument de finanțare a agriculturii, dar trebuie corectate mecanismele care pot transforma o facilitate comercială într-o povară disproporționată pentru fermieri. Fermierul trebuie să știe de la început care este prețul real pe care îl datorează și care sunt consecințele rezonabile ale unei eventuale întâzieri graduale la plată”, a transmis **Florian Ciolacu, Director Executiv al Clubului Fermierilor Români**.

Clubul Fermierilor Români susține reglementarea clară a acestor practici comerciale, prin eliminarea discounturilor „off invoice”. Discounturile comerciale ar trebui acordate direct pe factură, la momentul facturării („on invoice”), astfel încât fermierul să fie facturat la prețul net real. **Eventualele întâzieri la plată ar urma să fie tratate separat**, prin mecanisme comerciale rezonabile, cum ar fi penalități de întâziere proporționale și transparente.

Clubul solicită un cadru de reglementare care să asigure:

- transparență în stabilirea prețului real al inputurilor agricole;
 - predictibilitate contractuală pentru fermieri;
 - eliminarea sancțiunilor disproporționate mascate sub forma anulării discounturilor;
 - tratament echilibrat al întâzierilor la plată;
 - menținerea creditului-furnizor ca instrument viabil de finanțare a agriculturii;
 - prevenirea supraîndatorării artificiale a fermierilor.
- Soluția nu este eliminarea creditului-furnizor, ci reglementarea corectă a practicilor care pot deturna acest mecanism de la scopul său economic legitim. Creditul-furnizor trebuie să rămână un sprijin pentru fermieri, nu un instrument prin care aceștia pot fi împinși în supraîndatorare sau executare silită disproporționată.

Fermierii pot valorifica credite de carbon

Acestea sunt obținute în urma adoptării unor practici agricole durabile, regenerative, la nivel de fermă, care vizează reducerea lucrărilor solului, înființarea de covoare vegetale, gestionarea resturilor vegetale, etc.

În urma implementării, fermierii sunt recompensați pentru carbonul stocat în mod natural în sol. Pe lângă avantajul economic, agricultorii obțin și beneficii agronomice precum reducerea tasării solului, creșterea materiei organice și a vieții microbiene din sol, creșterea capacității de retenție a apei și a elementelor nutritive în sol. Prin practicarea unei agriculturi regenerative, capacitatea de producție a solurilor crește, fermierii pot obține producții mai bune, iar impactul factorilor climatici nefavorabili asupra culturilor agricole este redus. „Anul acesta am vândut pentru prima dată tone de carbon și suntem încântați de acest lucru pentru că, pentru noi, reprezintă o noutate. Cantitatea vândută a fost de 75 tone de carbon, iar prețul obținut a fost de **35 euro/tona**. Aceste tone au fost cuantificate cu ajutorul teledetecției.

În 2025 am aplicat la **programul RegentConnect al companiei Cargill** și ne-am înscris cu o suprafață mai mică, atât am putut la vremea respectivă, de 43 hectare. Am respectat anumite condiții de mediu, care nu au fost dificil de respectat, de pildă nu am mai arat, am folosit sistemul de teleghidare prin satelit de la tractoare pentru a

merge pe câmp pe aceleași urme pentru a nu mai tasa solul etc. Din punct de vedere al producției, pot să spun că recolta de floarea-soarelui a fost aproape similară cu cea obținută de pe celelalte suprafețe, care nu au fost incluse în programul de obținere a creditelor de carbon. Anul acesta ne dorim să înregistrăm în program o suprafață mai mare”, a afirmat **Adriana Stoian, fermier din județul Ialomița**.

Programul lansat pe piață de compania Cargill este voluntar și sprijină fermierii să obțină venituri suplimentare în urma adoptării de noi practici sustenabile și sechestrării carbonului în sol. Reducerea emisiilor de gaze cu efect de seră este o țintă la nivelul UE, și nu numai, iar în acest context piața voluntară de carbon reprezintă o oportunitate de care agricultorii pot beneficia. Prin respectarea anumitor principii de a proteja și crește calitatea solului, fermierii vor înregistra economii de combustibil și fertilizanți pentru că vor reduce/elimina anumite lucrări ale solului și vor diversifica structura de culturi

incluzând specii care contribuie la creșterea azotului din sol. În ultimii ani, Cargill a investit în parteneriatele care ajută la asigurarea profitabilității fermierilor prin practici de regenerare a sănătății solului. Programul de agricultură regenerativă, lansat în anul 2021, sprijină fermierii să se conecteze la noile piețe emergente. Reprezentanții companiei oferă suport tehnic și transparență pentru implementarea programului la nivel de fermă astfel încât înscrierea, parcurgerea și colectarea de date să se realizeze într-un mod simplu. Compania a dezvoltat pentru fermierii interesați de acest program o platformă online intuitivă, unde se pot înscrie, selecta parcelele pentru a cuantifica rezultatele de mediu și estima impactul practicilor alese. Fermierii primesc plata pentru beneficiile aduse la începutul anului următor, în urma recoltării și efectuării măsurătorilor finale. **Cargill** este în parteneriat cu **Regrow** care monitorizează, raportează și verifică rezultatele obținute de fermieri participanți în program.



Simplificarea legislației europene în domeniul protecției fitosanitare

Anul trecut, Comisia Europeană a prezentat Consiliului și Parlamentului European spre adoptare un set de propuneri de simplificare a legislației în mai multe domenii - inclusiv cel al produselor de protecția plantelor (ppp), aceste măsuri fiind reunite în „Pachetul Omnibus”.

Inițiativa UE are scopul de a reduce birocrăția, costurile administrative și de a eficientiza procesele de autorizare și de reînnoire a autorizațiilor substanțelor active, fără a compromite protecția consumatorilor, animalelor sau a mediului. Propunerea este sprijinită atât de industria de profil, cât și de fermieri, deoarece va facilita accesul la produse fitosanitare eficiente - inclusiv biologice și va accelera inovația.

Andrei Măruțescu, președintele Alianței Industriei Semințelor din România (AISR),

susține importanța acestui instrument legislativ. „Pachetul Omnibus se referă la un cadru legislativ care va permite modificarea unor regulamente europene în ideea simplificării și acoperă mai multe domenii. Pe partea de protecție fitosanitară, pachetul propune accelerarea proceselor de autorizare a produselor chimice și biologice de protecție a plantelor. De asemenea, are în vedere prelungirea perioadei

autorizațiilor, ducând astfel la o durată de viață pe piață mai lungă a produselor de protecția plantelor.

O altă discuție se referă la menținerea pe piață a anumitor produse de protecția plantelor dacă nu există alternativă de combatere. Aici este o problemă, pentru că se retrag anumite substanțe active care nu au în momentul de față înlocuitori. Pentru industrie și, în primul rând, pentru fermieri, Pachetul Omnibus înseamnă proceduri mai rapide și acces mai facil la anumite tehnologii.

Produsele biologice vor putea fi autorizate mai repede pentru că în momentul de față ele parcurg același drum ca cele chimice. Fermierii sunt interesați de utilizarea produselor biologice, există cerere și este o tendință clară către această piață. Desigur, ele nu le vor înlocui pe cele de sinteză, ci vor fi incluse într-un management integrat de combatere a bolilor, dăunătorilor și buruienilor la nivel de fermă. Ele vor fi complementare în tehnologiile de protecție pentru că provocările din ferme sunt diverse.

Toate tehnologiile, fie că vorbim de semințe cu genetică îmbunătățită, de produse biologice sau de produse chimice convenționale, trebuie să lucreze împreună. Nici una nu trebuie să o excludă pe cealaltă. Simplificarea proceselor de autorizare înseamnă indirect și costuri mai reduse pentru companiile producătoare. Dacă un producător dorește să lanseze pe piață un produs trebuie să demonstreze că acesta este eficient, că respectă normele de mediu, de sănătate etc, iar dacă i se cer mai puține date și poate să-l înregistreze mai ușor este clar că se reduc cheltuielile cu testarea. Industria lucrează împreună cu asociațiile de fermieri și a înaintat anumite observații privind Pachetul Omnibus. În momentul de față acesta se află în dezbatere la nivelul UE, însă, în mod normal, ar trebui să devină regulament într-un termen de 1 an sau un an și jumătate, pentru că se dorește o adoptare accelerată, fiind așteptat atât de industrie, cât și de fermieri totodată.”





SUMI AGRO

Precizie japoneză

- Acțiune translaminară foarte bună.
- Combate excelent acarienii în stadiul de ou, larvă, nimfă și sterilizează femelele.
- Nu afectează prădătorii și paraziții naturali ai acarienilor.

**NISSORUN™
10 WP**



**Sigur pentru
utilizator**



Efect de lungă durată



Eficiență economică

Summit Agro. O companie Sumitomo Corporation.

www.sumi-agro.ro   

Imagini cu titlu de prezentare. Utilizați cu precauție produsele fitosanitare. Citiți întotdeauna eticheta și informațiile despre produs, înainte de utilizare.

AIPROM și Clubul Fermierilor Români: dezbateri dedicate securității alimentare și rezilienței sectorului agroalimentar

Pornind de la rezultatele și concluziile studiului realizat de HFFA Research GmbH cu privire la securitatea alimentară și a impactului local în economie în situația retragerii unor substanțe active de protecție a plantelor, a avut loc o dezbateri la care au participat atât reprezentanți ai sectorului cât și autorități.

Pentru a sublinia importanța produselor de protecție a plantelor, **Vasile Iosif, președintele AIPROM**, a arătat că în ultimii ani această piață a crescut, și odată cu ea se observă și creșteri de randamente pe hectar: "Din 1980 producția medie a crescut de trei ori, iar FAO estimează că între 20-40% din producția agricolă se pierde anual din cauza organismelor de dăunare". În același timp industria europeană de protecție a plantelor trece prin transformări semnificative, cu mai puține soluții disponibile decât alte țări non-europene. Pentru că de multe ori deciziile de eliminare a unor substanțe sunt decizii politice și nu fundamentate științific, explică președintele AIPROM, iar schimbările climatice fac ca România să aibă condiții favorabile pentru dăunători pe care nu îi aveam înainte (Tuta absoluta, Drosophila suzukii etc). "Ce facem dacă anul viitor avem un atac serios de Tanychemus? Cine plătește pierderile? CE ar trebui să răspundă și la acest gen de întrebări". El a mai adăugat câteva întrebări importante la care trebuie să răspundă europenii:

poate fermierul european/ român să asigure hrană în mod sustenabil în aceste condiții climatice?; Să facă performanță dacă nu își poate proteja cultura?; Să fie profitabil și să își continue activitatea de producție a hranei? Un alt aspect important subliniat de Vasile Iosif este faptul că în ultimii 15 ani au fost acordate 4.700 de derogări la nivel UE, cele mai numeroase în Franța. România are doar 1,43 % din total derogări (68, mare parte pe tratament sămânță).

"Dacă dăm derogări, este evidentă problema: nu sunt produse eficiente pe anumite segmente, care să le înlocuiască pe cele care se elimină".

Parte pozitivă este că industria investește circa 10 mil dolari pentru digitalizare și agricultură de precizie, până în 2030. Există acum la dispoziție 4 mlrd dolari pentru produse biologice.

"Industria de produse de protecție a plantelor nu obstrucționează pătrunderea în piață a produselor inovatoare, ci sunt printre primii care respectă deciziile CE și sperăm să se simplifice, în ideea de a aduce măcar produsele biologice mult mai repede în piață", a mai spus Vasile Iosif.

Lipsa multor instrumente care ar ajuta la creșterea performanțelor în câmp a fost accentuată iar **Florian Ciolacu, director executiv CFRO** a spus că: "Fermierii au acum foarte puține pârghii la dispoziție, precum și o scădere de bugete dedicate sectorului. De aceea e timpul unor noi tipuri de alianțe care să susțină sectorul, nevoia unui mandat clar al României la

Bruxelles, crearea unui ecosistem în agricultură care să permită o mai bună funcționare pe tot lanțul. Este necesar un nou tip de răspuns al celor implicați în agricultură, având și aceste noi elemente aduse de studiu prezentat de dr. Nopleppa. Referindu-se la concluziile acestei analize, directorul CFRO a spus că 18% pierdere din profitabilitate și randamente la vița de vie de pildă, cauzată de eliminarea unor substanțe de combatere eficiente, este 18% doar dacă se digitalizează restul proceselor și inclusiv aplicarea tratamentelor. Acest lucru devine o mare problemă, plus că apare necesitatea unei resurse umane specializate. Așadar, ce măsuri putem lua, concret, cu datele pe care le avem acum la dispoziție? Una dintre ele rămâne dialogul cu autoritățile europene, inclusiv prin presiunea manifestațiilor în stradă atunci când e nevoie, lucru amintit și de fostul comisar pentru Agricultură."



"Tratarea acestui domeniu ca domeniu de siguranță națională ar permite investiții strategice, fie în capacități de stocare îngrășăminte, produse de protecție, tocmai pentru a ne proteja de fluctuațiile mari de prețuri", a spus și **Sebastian Cernic**, președinte Comisia de Agricultură din Senat. El a precizat și faptul că în aceste zile se discută și este în proces de finalizare legea privind aplicarea produselor de protecție cu ajutorul dronelor. "Chiar dacă în alte zone, precum SUA, se folosesc deja și pe produse este specificat modul de tratament (avio, drone etc). În UE nu există legislație, este o zonă "gri", dar în unele țări europene există deja legi în acest sens. În Franța și Germania, pentru produse biologice, limitat, cu anumite derogări, dar și Ungaria după care ne-am inspirat și noi. La nivel de UE probabil va fi în 2028-2029. Industria dorește acest lucru, dar în același timp crede că pentru fermier, dar și pentru protejarea mediului, ar trebui să fie testate, verificate. Deocamdată nu putem depune dosare pentru omologarea substanțelor în acest sens, pentru că nu există legislație", a explicat președintele AIPROM.

Dacă se retrag substanțe, nu mai vorbim de optimizare, ci de supraviețuire

Fermieri precum **Marin Iordache**, ferma AgroTotal, județul Giurgiu, a atras atenția unui alt aspect: deși producătorii sunt verificați și testați atunci când au produse la raft, în magazine se găsesc produse procesate care conțin substanțe nocive pentru organism și cu toate acestea le este permisă vânzarea, reproșând marilor lanțuri din retail că nu sunt foarte deschise în a accepta mai mult produse autohtone.

Alice Spiridon - reprezentant al unei cooperative legumicole din Ialomița a spus că, deși cea mai mare parte a produselor sale este vândută în retail, are mari dificultăți în a respecta standardele de calitate, și să rămână profitabili: "Reducerea substanțelor ne afectează foarte mult pentru că avem pe de o parte piața (prețul), vremea variabilă, și pe de alta costurile de producție în creștere. Pentru a produce rentabil, dar și de calitate avem nevoie de un foarte bun management al

culturilor, boli, dăunători, buruieni. Dacă se retrag substanțe, nu mai vorbim de optimizare, ci de supraviețuire. Dacă lipsesc inputuri, nu mai avem stabilitate, predictibilitate, nu mai facem investiții, nu mai putem asigura calitatea produselor obținute." Semnale de alarmă au venit și din partea pomicultorului **Nicolae Ionuț** din Vâlcea, care are mari probleme de combatere a musculiței D. Suzukii sau o nouă boală la căpșuni, pentru că nu sunt produse de protecție omologate în România, și nu poate să își valorifice producția. Aceste situații determină uneori fermierii, explică el, să își aducă substanțe din alte țări unde au primit omologare pe anumite culturi, boli/dăunători, sau care ajută la rezolvarea unor probleme pentru care în România nu există soluții. De aceea **Romeo Șoldea**, director general **Agencia Națională Fitosanitară**, vorbit despre un echilibru între producție și obligația tuturor de a veghea la siguranța alimentară, făcând trimitere și avertizând cu privire la pericolul folosirii produselor ilicite.

„Securitatea alimentară devine un obiectiv esențial pentru stabilitatea economică a României. Astfel că modul în care noi înțelegem să reglementăm un domeniu vital, așa cum este agricultura, ne poate dicta viitorul. Suntem în fața unor alegeri simple. Ne dorim o agricultură modernă, cu acces la resurse bazate pe știință, adaptată realităților climatice și economice actuale sau una care trebuie să trăiască sub imperiul unor schimbări impredictibile? Studiul HFFA oferă un cadru relevant de reflecție asupra consecințelor pe termen mediu ale unor opțiuni de reglementare”, a spus la final **Vasile Iosif**, președinte AIPROM.



AFIR simplifică și standardizează investițiile în energie regenerabilă

Beneficiarii Schemei de energie regenerabilă destinată autoconsumului în ferme și unități din industria alimentară au la dispoziție un nou instrument tehnic esențial pentru implementarea proiectelor: Îndrumarul metodologic privind derularea achizițiilor de echipamente, lucrări și servicii. Documentul a fost elaborat de Agenția pentru Finanțarea Investițiilor Rurale, în colaborare cu Ministerul Energiei și Ministerul Agriculturii și Dezvoltării Rurale și stabilește cadrul procedural minim obligatoriu pentru derularea achizițiilor aferente investițiilor în capacități noi de producere a energiei electrice din surse regenerabile. Schema vizează sprijinirea fermierilor și procesatorilor în dezvoltarea de capacități energetice proprii, cu obiectivul reducerii costurilor operaționale și creșterii independenței energetice la nivel de exploatare și unitate de procesare.

Documentul stabilește regulile minimale care trebuie respectate atât anterior, cât și ulterior semnării contractelor de finanțare, oferind un cadru unitar de aplicare a procedurilor de achiziție. În funcție de tipul investiției, beneficiarii pot utiliza fie achiziția directă, prin intermediul Bazei de date cu prețuri de referință a

AFIR, fie procedura competitivă bazată pe selecția de oferte.

Clarificări privind pașii de achiziție și conformitatea legislativă

Documentul descrie în mod etapizat condițiile și pașii minimi pe care beneficiarii trebuie să îi urmeze în derularea procedurilor de achiziție. Sunt incluse cerințe privind elaborarea documentațiilor, evaluarea ofertelor, atribuirea contractelor și respectarea regulilor de eligibilitate. În același timp, îndrumarul subliniază necesitatea corelării procedurilor de achiziție cu legislația națională în vigoare, în special în situațiile în care implementarea proiectului presupune obținerea de avize, autorizații sau alte aprobări administrative. De asemenea, beneficiarii sunt obligați să alinieze procedurile de achiziție cu prevederile ghidurilor solicitantului, ale contractelor de finanțare și cu eventualele reglementări suplimentare emise de autoritățile implicate în gestionarea Fondului pentru modernizare.

Declarație AFIR: ghid practic pentru implementarea investițiilor

„Am conceput un nou instrument în sprijinul beneficiarilor care obțin finanțare prin Schema de energie și astfel am realizat un îndrumar metodologic care să-i ghideze pe fermieri și pe procesatori în derularea

procedurilor de achiziție. Fie că se aplică achiziția directă din Baza de date cu prețuri de referință a AFIR, fie că se aplică procedura competitivă prin selecția de oferte, le recomand tuturor să parcurgă acest document de lucru care explică pașii procedurali ce trebuie urmați pentru derularea achizițiilor în cadrul investițiilor pentru producerea energiei verzi destinată autoconsumului fermelor și a unităților de procesare”, a declarat **Adrian CHESNOIU, directorul general al AFIR**. Investițiile finanțate vizează în principal panouri fotovoltaice, sisteme de stocare și alte tehnologii de producere a energiei verzi destinate autoconsumului. Prin reducerea dependenței de rețelele externe și de fluctuațiile prețurilor la energie, fermierii și procesatorii pot diminua semnificativ costurile operaționale și pot crește stabilitatea economică a exploatațiilor. Finanțarea proiectelor este asigurată prin Fondul pentru modernizare, gestionat de Ministerul Energiei, în timp ce administrarea schemei de ajutor de stat revine Ministerului Agriculturii și Dezvoltării Rurale, prin AFIR. Într-un context în care energia devine un factor critic de cost în agricultură și industria alimentară, astfel de instrumente contribuie direct la consolidarea rezilienței economice a sectorului și la accelerarea tranziției către producția sustenabilă.

Atuurile micilor fermieri pe piața de desfacere

În cadrul evenimentului dedicat producătorilor artizani organizat de Carrefour România în capitală la începutul lunii aprilie, Andrei Alexandru, reprezentant al brandului „Lăptăreasa din Tohan”, ce aparține familiei Radu din Zărnești, județul Brașov, a declarat că micii producători locali nu pot concura pe piață cu marile companii, care se bucură de o putere de negociere mai mare din prisma volumelor livrate către consumatori, însă pot avea avantajul asigurării unor produse proaspete, locale și cu o transparență ridicată în ceea ce privește modul de producție, originea și calitatea.

„Consider că este important să oferim clienților transparență pentru că noi, producătorii locali, nu putem concura cu branduri mari, dar putem asigura prospețime și putem asigura transparență. Clienții pot veni la noi în fermă și pot vedea tot ceea ce facem. Primim inclusiv vizite de la școli pentru că ne dorim să atingem și partea aceasta de educație. Mereu ne întrebăm cum putem câștiga piață, iar prin faptul că noi putem asigura un lanț scurt alimentar, prin care ne conectăm direct cu consumatorii, și oferim produse locale, proaspete și transparență, ne diferențiază de marii producători. Acestea sunt armele noastre în competiția din piață. Din punctul meu de vedere, este piață pentru oricine, însă trebuie

să o găsești și, cel mai important, să o menții, iar micii producători exact acest lucru pot să îl facă din prisma relației directe cu clienții. Noi avem o fabricuță micuță de lactate naturale, nu folosim conservanți sau coloranți artificiali. Facem produsele lactate cum se făceau odinioară, folosind materii prime locale și rețete culese din zonă, din Țara Bârsei. În producție avem 200 de vaci de lapte din rasa Holstein și, la nevoie, mai suplimentăm și cu lapte recoltat de la țărani din satele din jur, care pășunează și hrănesc natural animalele. La ora actuală, procesăm o cantitate mică de lapte - activitate începută în 2006, însă există loc pentru extindere. Fabrica nu este ultra-tehnologizată, totul este făcut în tihnă și cu mai mulți angajați. Pe partea de procesare avem 5 angajați și în fermă sunt 7 - 8. Avem teren agricol, pășuni și furajele necesare pentru animalele obținem noi, nu le cumpărăm. Avem o rețea locală de distribuție și ajungem direct la consumator, însă în ultimii ani ne-am dorit să ajungem cu produsele noastre la câți mai mulți clienți. Colaborarea cu Carrefour ne oferă această

șansă. Laptele nostru este pasteurizat la cea mai joasă temperatură deoarece prin această metodă se păstrează mai bine nutrienții, enzimele benefice și gustul. Producem lapte bătut, smântână, unt, iaurt, cașcaval, cașcaval afumat, urdă dulce, urdă afumată, telemea, brânză de burduf în coajă de brad sau maturată simplă etc. Avem, totodată, un produs obținut după o rețetă locală, denumit „Caș moțat” - un fel de mozzarella reinterpretată. În ultimii ani ferma s-a diversificat și am început să creștem și vaci de carne. De aceea, noi putem livra consumatorilor inclusiv produse din carne de vită. De exemplu, avem un salam din carne de vită apreciat de clienți. Pe piață există cerere pentru produse de calitate, obținute de producători locali. Producătorii noștri sunt foarte muncitori și se axează foarte mult pe producție, iar partea de marketing, cred eu, este lăsată la urmă, ceea ce reprezintă o hibă. Suntem prea pasionați de producție și nu mai avem timpul necesar să acordăm marketingului, să ne căutăm piața, pentru că ea este acolo. Oamenii sunt dornici să cumpere. Este nevoie inclusiv de supermarketuri, care să ne facă conexiunea cu câți mai mulți clienți interesați să consume, cum este în cazul nostru, produse lactate naturale, făcute în tihnă, certificate ecologic. Astfel de colaborări ne oferă vizibilitate și acces la un public mai larg.”



Produse cu valoare adăugată, din carne de Mangalița

Ion Alin Neamțu are o fermă integrată de porci din rasa Mangalița.

Ferma sa se află în localitatea Sacu din județul Caraș-Severin și numără cca 300 de exemplare, din care aproximativ 100 sunt scroafe. Deține un abator și o carmangerie, iar produsele rezultate, atât cele proaspete, cât și cele procesate, sunt comercializate sub brandul „Mangalița Tradițional NIA”.

Produsele sale se regăsesc pe rafturile marilor magazine de retail, în special în cele regionale din județele Timiș și Cluj. Producătorul are, totodată, o colaborare și cu Carrefour România – retail care a organizat la începutul lunii aprilie, timp de două zile, evenimentul intitulat **„De peste tot din țară, în București”** și în cadrul căruia am avut ocazia să-l interviewăm și să-i aflăm povestea.

Alin Neamțu a pornit afacerea sa din pasiunea pe care o are față de această rasă de suine. Este membru în Asociația Crescătorilor de Rase Tradiționale Mangalița și Bazna și are doctorat în creșterea suinelor din rasa Mangalița în ferme mici și mijlocii – teză ce a fost susținută în cadrul Universității de Științele Vieții „Regele Mihai I” Timișoara. Domnia sa este inginer agronom de profesie, însă domeniul zootehnic, și cu precădere, creșterea suinelor din rase

autohtone, l-a atras din totdeauna. „Porcii de Mangalița nu poți să-i crești în sistem industrial. Spre deosebire de celelalte rase de suine, Mangalița are o creștere lentă. Din punctul meu de vedere, și pentru a fi avantajos economic, sacrificarea se face atunci când animalele ating greutatea de 150 kilograme, ceea ce înseamnă 2 ani de creștere. La această rasă reproducția este foarte mică, de cca 4 – 5 purcei/fătare. Calitatea cărnii de Mangalița este însă excepțională. Clienții care cunosc rasa vin către noi, nu este ca și cum lansăm un produs nou pe piață și consumatorul trebuie educat în acest sens”, a susținut crescătorul.

Cheltuieli de producție mari, pe fondul scumpirilor

Creșterea porcilor din rasa Mangalița este lentă, efectivele sunt reduse, iar cheltuielile de producție sunt mai mari spre deosebire de celelalte sisteme.

În urmă cu 4 ani a pierdut ferma cu peste 800 de capete din cauza pestei porcine africane. „După o lună m-am dus la bancă și am făcut credite, reușind astfel să repun pe picioare ferma. Din păcate, au venit aceste vremuri dificile din cauza războaielor, a prețurilor crescute la combustibili și energia electrică. Abatorul funcționează cu motorină, fiind amplasat în câmp unde nu dispunem de rețea de energie electrică. Avem cinci mijloace de transport pe care le folosim pentru a livra marfa și costurile cresc. Toate aceste cheltuieli ne destabilizează, iar noi nu am crescut prețurile de valorificare, care oricum intră la altă categorie, fiind mai ridicate decât la alte produse. După toate aceste dificultăți, sesizăm o scădere a cererii pe piață. Începând cu luna ianuarie piața a scăzut brusc. Anul trecut, până în luna decembrie, sacrificam cca 10 animale/săptămână. Desigur, vârful s-a înregistrat în lunile



noiembrie - decembrie când cererea este mare pentru carnea de porc, atât pentru cea proaspătă, cât și pentru cea procesată. Din luna ianuarie a acestui an, sacrificările au scăzut la cca 5 porci/săptămână. Din păcate, puterea de cumpărare a clienților, pe fondul scumpirilor, a tot scăzut. Pe lângă toate aceste provocări, pesta porcină africană pune în dificultate sectorul suin din România. Pentru a ne valorifica marfa, consider că piața internă este suficientă. Nu beneficiaz de niciun sprijin guvernamental deoarece condițiile care trebuie respectate nu sunt corecte. Există condiția ca să vinzi porcii însă eu nu-i vreau să îi vând, ci să îi cresc pentru a-i sacrifica și, din start, sunt descalificat. În plus, anul trecut

a fost introdusă o nouă obligație, aceea de a prezenta testul ADN la scoafă. Nu înțeleg această obligativitate atâta vreme cât dețin certificatele zootehnice la fiecare animal, ele sunt trecute în registrele genealogice. Consider că sunt multe obligații tocmai pentru a limita accesul crescătorilor la sprijinul financiar. În prezent subvenția este în valoare de 2.000 lei/scoafă. Ne lovim de tot felul de piedici. Este extrem de dificil și de greu să desfășori o activitate zootehnică în România.”

Mangalița este recunoscută pentru calitatea superioară a cărnii

În opinia sa, produsele sale au gust autentic și sunt obținute cu respect pentru tradiție.

Porcii sunt crescuți într-un ritm firesc, aproape de natură, hrăniți natural. Această rasă tradițională este recunoscută pentru calitatea excepțională a cărnii, ce conține acizi grași nesaturați într-un procent similar cu cel întâlnit la somon sau uleiul de măsline. Fiecare etapă contează, întregul proces de producție, de la creșterea animalelor până la sacrificarea lor în abatorul autorizat și prelucrarea cărnii în carmangeria proprie. Mangalița Tradițional NIA oferă calitate, trasabilitate și autenticitatea gustului. Gama de produse este diversă, pornind de la cârnați, caltaboș, colan afumat, jambon, pateu până la piept afumat, salam, slănină sau untură. Producătorul vinde și online, având clienți în toată țara.

Ana IONIȚĂ

Revista **agri media**™ ONLINE. ORIUNDE. ORICÂND

agrimedia.ro/articole
website optimizat pentru toate tipurile de sisteme desktop, laptop, tabletă și smartphone



Alice și Marian Spiridon au în Fierbinții de Jos, Ialomița o fermă legumicolă de 12.000 mp și conduc o cooperativă. Legumele sunt obținute atât în câmp deschis cât și în spațiu protejat, iar situațiile în care controlul bolilor, dar mai ales al dăunătorilor este din ce în ce mai complicat sunt tot mai multe. Faptul că a crescut rezistența acestora la tratamentele actuale, că multe substanțe ies de pe piață îi forțează pe legumicultori să caute mereu soluții, mai ales că marfa lor merge doar către retail.

Când cresc provocările cu agenții de dăunare, combaterea integrată este cea mai eficientă

Asolamente și pauză în culturi

Ferma nu este certificată ecologic, dar faptul că de aproape 15 ani livrează doar către marile magazine este deja o confirmare a calității legumelor obținute.

Alice Spiridon spune că dacă nu ar avea un management al culturilor foarte bun, cu o gândire pe cel puțin un an în avans, nu ar reuși să obțină calitatea de care are nevoie. Asolamentul este una dintre primele tehnici, însă practica din câmp nu se potrivește mereu cu teoria din cărți, mai ales dacă suprafața de cultură nu îți permite să faci rotațiile. De aceea, o altă variantă este pauza dintre

culturi, înlocuirea cu altele mai puțin predispuse de a fi atacate – soluție pe care au ales-o de exemplu pentru a scădea atacurile de Tuta absoluta la tomate.

”Trebuie să reducem impactul dăunătorilor cât mai mult. Este o realitate cu care ne confruntăm deja de câțiva ani. Dacă în anul anterior am reușit totuși să o ținem sub control, poate mai revenim în toamnă pe aceeași suprafață. Dacă nu, atunci facem un an întreg pauză. Ne interesează totuși profitabilitatea, nu doar să facem producție”, explică **Alice Spiridon**. Se acordă atenție deosebită igienei din cultură pe tot parcursul perioadei de vegetație, până la

recolatat, mai ales că multe dintre lucrări sunt executate manual. La toate aceste lucrări agrotehnice se adaugă folosirea capcanelor cu feromoni, combaterea biologică cu



prădători etc, ceea ce duce la o folosire mai atentă a substanțelor chimice de combatere, fără de care nu poate proteja eficient culturile. "Pentru că altfel nu poți să obții producții rentabile, să te susții. Nu este sustenabil, nu poți să investești, nu poți să crești, nu poți să te modernizezi. Avem mult mai multe instrumente pe care le folosim, astfel încât să putem să facem față, doar că le folosim într-un mod foarte responsabil, urmărind plantele", mai spune legumicultorul din Ialomița. Pentru că este foarte important să acționezi cu "responsabilitate și știință, adică să cunoști ceea ce aplici, ce efect are în cultura ta, astfel încât să poți să ai rezultatul pe care îl dorești".

Da, direct în retail

Încă de la începutul afacerii cu producția de legume, marfa a fost vândută direct către magazine. De ce? Pentru că a fost oportunitatea din acea perioadă și au profitat din plin de ea. Au fost printre primii producători români care au livrat în programul "De-ale noastre", de la Metro. Apoi s-au îndreptat către lanțul de magazine Mega Image, și de peste opt ani sunt parteneri Carrefour,



prin intermediul cooperativei. Intrarea și menținerea pe rafturile marilor magazine a fost aproape firească pentru familia de producători Spiridon. "Dacă vrei să faci lucrurile de calitate și să dai produsele corecte pe piață, nu este greu. Asta este opinia mea și o susțin. De ce? Pentru că noi avem o foarte mare grijă ca produsele care pleacă de la noi din fermă să fie doar de cea mai bună calitate. Pentru că ne interesează să gândim pe termen lung, nu doar să vând toată marfa astăzi și să văd eu ce fac la urmă", spune Alice, care crede în parteneriate corecte și respectarea angajamentelor. Dacă marfa ei nu este de calitate, nici magazinul nu poate vinde mai departe, și la final pierde toată lumea, inclusiv consumatorul.

Planuri: procesare și dezvoltare în mai multe direcții

Alice Spiridon provine dintr-o familie de antreprenori (părinții au o fabrică de panificație încă din ani 90), iar soțul este un legumicultor cu experiență, dintr-o familie de producători. Ea însăși absolventă de Horticultură, dar și cu studii economice, a gândit o dezvoltare

a afacerii pe mai multe planuri. După ce au început producția de legume, au pus bazele unui magazin de produse fitosanitare, ceea ce le-a permis achiziția la prețuri mai bune a inputurilor și scăderea costurilor de producție. În plus, ferma proprie și calitatea legumelor lor au fost un garant pentru producătorii din jur. De anul acesta și-au propus să intre și pe piața de conserve, pentru început cu producția de bulion și suc de roșii, materia primă fiind legumele din ferma proprie, chiar și legume produse special pentru industrializare (atât soiuri autohtone, cât și de import). Momentan procesarea va fi făcută în fabrica unui alt procesator din apropiere, dar cuplul de legumicultori are în plan investiția într-o locație proprie. Rețetele pentru conserve sunt rețete vechi, de familie, de la bunici, la care bineînțeles că se mai adaugă ideile proprii. Alice Spiridon este și una dintre cursantele și câștigătoarele din cadrul programelor de formare organizate de Clubul Fermierilor Români cu un proiect de procesare prin liofilizare a fructelor și legumelor, iar în momentul de față coordonator al ThinkTank-ului "Produce românesc".

MADR asigură finanțarea sprijinului pentru cultivatorii de legume în spații protejate

Ministerul Agriculturii și Dezvoltării Rurale continuă sprijinirea sectorului legumicol prin asigurarea resurselor financiare necesare pentru plata ajutorului de minimis acordat cultivatorilor de legume în spații protejate.

În ședința de Guvern din 4 mai 2026 a fost adoptată Hotărârea pentru completarea art. 8 din HG nr. 325/2025 privind schema „Ajutor de minimis pentru aplicarea Programului de susținere a producției de legume cultivate în spații protejate”, valabilă în perioada 2025–2027. Decizia vine în contextul în care sectorul legumicol rămâne unul strategic pentru agricultura României, atât din perspectiva securității alimentare, cât și a reducerii dependenței de importuri în perioadele de vârf de consum.

Continuarea unui program strategic pentru legumicultura românească

Schema de ajutor de minimis are ca obiectiv principal stimularea producției autohtone de legume și creșterea capacității fermierilor de a valorifica producția pe piața internă. Programul se adresează în special exploatațiilor care cultivă legume în sere și solarii, acolo unde investițiile sunt mai ridicate, dar și potențialul de producție este mai stabil și mai predictibil. Prin acest instrument financiar,

MADR urmărește consolidarea unui sector care asigură o parte importantă din consumul intern de legume proaspete, în special în extrasezon, când producția din spații protejate devine esențială pentru aprovizionarea pieței. Schema este implementată pe o perioadă de trei ani, oferind fermierilor predictibilitate și posibilitatea de a-și planifica investițiile și ciclurile de producție pe termen mediu.

Buget de 275 milioane lei pentru anul 2026

Pentru anul 2026, resursele financiare alocate acestei scheme se ridică la 275 milioane lei, sumă prevăzută și aprobată în bugetul Ministerului Agriculturii și Dezvoltării Rurale. Aceste fonduri sunt destinate exclusiv plății ajutorului de minimis către beneficiarii eligibili care depun cereri și îndeplinesc condițiile prevăzute în legislația în vigoare. Finanțarea asigurată permite continuarea fără întreruperi a programului și oferă stabilitate unui sector care depinde semnificativ de sprijinul public pentru menținerea competitivității în fața produselor provenite din import.

Quantumul sprijinului și condiții de eligibilitate

Ajutorul de minimis este stabilit la nivelul de **1,5 euro/mp, echivalentul a 1.500 euro pentru fiecare 1.000 mp cultivați în spații protejate**. Pentru a putea accesa sprijinul, beneficiarii trebuie să îndeplinească o

suprafață minimă cumulată de 1.000 mp, cultivată cu legume eligibile în cadrul schemei. Plata sumelor se va efectua ulterior finalizării tuturor verificărilor administrative și tehnice privind îndeplinirea condițiilor de eligibilitate. Procesul include verificarea documentației depuse, centralizarea suprafețelor declarate și validarea beneficiarilor conform criteriilor stabilite. Acest mecanism de control are rolul de a asigura transparența utilizării fondurilor publice și de a garanta direcționarea sprijinului către fermierii activi, care desfășoară efectiv activitate de producție legumicolă.

MADR urmărește creșterea suprafețelor cultivate în sere și solarii, îmbunătățirea competitivității fermelor și stimularea investițiilor în tehnologii moderne de producție. Prin continuitatea acestui program, autoritățile își propun să consolideze exploatațiile legumicole și să asigure o ofertă constantă de produse românești pe piață. În același timp, schema de minimis contribuie la dezvoltarea durabilă a sectorului horticola, la creșterea gradului de autoaprovizionare și la întărirea lanțului agroalimentar național. Pentru fermieri, acest sprijin reprezintă un instrument important de stabilitate economică și o oportunitate de dezvoltare pe termen lung a exploatațiilor din sectorul legumicol.

Importanța fertilizării culturilor legumicole

RAICU DANIEL, *product manager* **DEKAGRO**

Din punct de vedere nutrițional culturile legumicole sunt foarte pretențioase, solicitând cantități ridicate de macro și micro nutrienți pe tot parcursul perioadei de vegetație. Astfel, în funcție de cerințele specifice ale plantelor de cultură apare necesitatea fertilizărilor suplimentare, odată cu apa de irigație, utilizând îngrășăminte hidrosolubile.

În fertirigare calitatea apei este esențială. De exemplu, în cazul fosforului, concentrația de calciu din apă este foarte importantă iar menținerea unui pH scăzut al soluției este necesară pentru a preveni formarea de precipitate Ca-P. Datorită reactivității foarte

ridicate a unor micro-nutrienți se impune ca aplicarea acestora să se facă în forme chelate. Valorile ridicate ale conductivității electrice (E.C.-ului) contribuie, mai ales în anumite etape, la apariția fenomenului de osmoză inversă perturbând procesele de creștere a plantelor. Pentru fertilizarea suplimentară, **Compania Dekagro** a dezvoltat gama premium de hidrosolubile numită **Dekadrip**. Produsele sunt omologate conform Regulamentului CE 2019/1009 în categoria funcțională de produs CFP7. Componenta **Dekastim Special** cu rol biostimulator contribuie la îmbunătățirea fiziologiei plantelor și creșterea gradului de absorbție a nutrienților. Pentru stimularea dezvoltării

inițiale a plantelor se recomandă aplicarea produsului **Dekadrip Starter**. Fenofazele caracterizate prin creșteri accelerate de biomasă pot fi susținute prin aplicarea produsului **Dekadrip Vigor**, iar în perioadele de coacere și definitivare a elementelor de calitate se recomandă aplicarea de **Dekadrip Booster**, **Dekadrip Benefit** sau **Dekadrip Nectar**. Totodată atunci când sunt necesare cantități echilibrate de NPK, produsul **Dekadrip Balance** este alegerea ideală. Datorită formulării de calitate superioară, a micro-nutrienților chelatați și prezenței biostimulatorului **Dekastim Special** toate produsele din **gama Dekadrip** contribuie la reglarea pH-ului soluției finale și îmbunătățirea E.C.-ului astfel încât eficiența fertirigării să fie maximă.





Queen[®]

Inatreq[™] Active

FUNGICID

Tratează-ți cultura ca pe o regină!

- Soluție inovatoare care schimbă abordarea în protecția culturilor de cereale păioase.
- Mod de acțiune unic, ce oferă protecție de până la 6 săptămâni, cu un excelent efect preventiv.
- Oferă o protecție excelentă în combaterea bolilor foliare și are un efect remarcabil în combaterea *Septoria tritici*.
- Are la bază tehnologia I-Q4[™], care îmbunătățește eficacitatea substanțelor active.

O recoltă de care poți fi mândru!



Principal[®] Forte

ERBICID

Tehnologia completă împotriva buruienilor!

- Erbicid selectiv pentru combaterea buruienilor graminee și cu frunză lată la cultura de porumb.
- Soluție completă în postemergență.
- Eficacitate maximă în combaterea buruienilor în postemergență la porumb.
- Selectivitate extraordinară față de cultură până la stadiul de 9 frunze ale porumbului.
- Fără restricții în rotația culturilor.



AIPROM (Asociația Industriei de Protecția Plantelor din România), împreună cu Clubul Fermierilor Români, a organizat conferința „Agricultura Provocărilor – De la Eficiență la Securitate Alimentară”. În cadrul dezbaterii a fost prezentat un studiu aplicat asupra României, realizat de HFFA Research GmbH, care analizează securitatea alimentară în contextul presiunilor de reglementare a produselor de protecție a plantelor, al dependenței de importuri în perioade de criză și al impactului asupra balanței comerciale.

Studiu de impact în România privind efectele reglementărilor europene asupra PPP

Directorul general și proprietarul companiei de cercetare care a realizat studiul „Producția, disponibilitatea alimentelor și impactul comercial al pierderii substanțelor active în protecția plantelor, cazul României”, **dr. Steffen Noleppa**, a făcut studii similare și pentru alte țări (Germania, Austria Polonia, Cehia și Bulgaria). Profesorul a punctat faptul că nu cu mulți ani în urmă securitatea alimentară nu reprezenta deloc o problemă sau temă de discuție la nivel de UE, iar acum a devenit un real motiv de îngrijorare, **maximizarea disponibilității alimentelor** fiind într-adevăr o nouă țintă politică. Obiectivul studiului este evaluarea

modului în care o reducere, substanțială sau potențială a ceea ce numim “candidați pentru substituție”, ar afecta producția agricolă, autosuficiența alimentară și comerțul cu alimente în România și în celelalte țări.

Adaptare și utilizarea noilor tehnologii

”Aș dori să subliniez că nu ar trebui să vorbim doar despre atenuarea efectelor schimbărilor climatice, ci mult mai mult despre **adaptare**. Avem nevoie de tehnici, avem nevoie de tehnologii inovatoare pentru a face față viitorului, cu noi obiective de mediu, biodiversitate, sănătatea solului, probleme legate de apă

etc., plus probleme geopolitice emergente. Și avem un proces de inovare destul de lent în Europa”, a spus **Steffen Noleppa**. El a arătat că 280 de substanțe active chimice erau autorizate în 2011 față de 220 în 2026 și cu o perspectivă de reducere până la 150 în 2030 - o disponibilitate de doar 50% din substanțele pe care erau în 2011.



Fermierul român ar putea pierde trei sferturi din profit

Studiul a fost realizat pentru șapte culturi cheie din țara noastră, cinci arabile (grâu, porumb, rapiță, floarea soarelui, soia) și două horticole (legume și vița de vie). Însurate pentru cele șapte culturi se ajunge la 30 de ingrediente active care ar putea să fie eliminate, cu consecințe grave nu doar prin reducerea cantitativa a producției ci și calitativă, provocată de unele atacuri. Coordonatorul studiului a dat exemplul culturii de grâu unde, conform bazei de date mai sunt 20 opțiuni, dar în realitate doar 4 sunt mai des folosite, iar dintre acestea trei sunt candidate pentru înlocuire. Aici apare și problema dezvoltării rezistenței la substanțele rămase și aplicate des. În **evaluarea de impact** pe care a realizat-o HFFA Research GmbH, s-a arătat că **producția internă, din cauza scăderii randamentelor, se va reduce, iar odată cu aceasta, și disponibilitatea alimentelor, iar comerțul net se va deteriora.** Randamentele la culturi și producție vegetală ar putea scădea, în medie, cu 13%: pierderile de recolte, pe culturi, au fost estimate astfel: grâu 15,5%, porumb 13,1%, rapiță 12,8%, soia 6,3%, floarea soarelui 12,1%, struguri 17,6%, tomate 16%. Dacă vorbim de "rata de autosuficiență", încă bună în

România se arată în analiza realizată, se pierde 20% în medie, ceea ar aduce o creștere a importului. "Acest lucru s-ar traduce apoi, într-o balanță comercială mai proastă decât cea pe care o aveți în prezent", a subliniat dr. Noleppa. Compania a făcut o analiză a veniturilor și la nivel de fermă, în situația dispariției unor substanțe active. Luând un exemplu din Germania, dintr-o fermă de grâu care recoltează aproape 10 t/ha, cu un profit de aproximativ 700 euro/ha, s-a arătat că acest fermier va experimenta probabil o scădere a randamentului de 9%. (comparațiv cu media de 30% pentru România) și la final va pierde aproape 40% din profit. Aplicând aceeași abordare, la o fermă tipică din România, situația rezultată este mai rea: fermierul român ar pierde aproape 3/4 din profitul său din cauza lipsei ingredientelor CFS. Profesorul din Germania a avertizat că ne vom "confrunța sau veți avea în vedere dependențe comerciale suplimentare și, nu în ultimul rând, o scădere a veniturilor agricole. În afară de acestea, multe alte probleme pot și ar trebui luate în considerare. Nu doar la competitivitatea la nivel national, ci și a sectorului agricol în general." Cercetătorii subliniază că diminuarea competitivității agricole afectează nu doar fermierii, ci întreaga economie, prin reducerea capacității de a genera valoare adăugată, investiții și reziliență economică. "Dacă vrei să schimbi atitudinea față de alegerile alimentare din țara ta, este mai ușor atunci când ai o bază de resurse destul de stabilă acasă", a mai punctat dr. Noleppa.

Alimente cu prețuri mai mari

Pentru ca agricultura să rămână un sector atractiv pentru tinerii fermieri, trebuie să se investească în acest domeniu "mai mult decât am făcut-o în trecut pentru a face față provocărilor și schimbărilor structurale de care avem nevoie", a mai spus **Steffen Noleppa**, care crede că sunt trei aspecte importante pe care ar trebui să le discutăm cât mai des posibil cu factorii de decizie politică: ar trebui să facă tot posibilul să se ofere acces la toate inovațiile disponibile pe care le avem, inclusive în protecția plantelor; ar trebui să se creeze un mediu favorabil cercetării și dezvoltării în acest sector; și de asemenea, avem nevoie de directivele și reglementările adecvate pentru a face acest lucru și pentru a veni cu inovații viitoare care sunt în curs de elaborare. Consumatorii și, bineînțeles, oamenii din industrie trebuie să ia în calcul faptul că alimentele vor fi în continuare disponibile, dar prețurile vor crește dacă ne vom confrunța cu mai puține alimente din resurse interne. Nu este doar o problemă a României, vorbim despre disponibilitatea alimentelor în UE în general. Menținerea unei comunicări constante și eficiente cu Bruxelles-ul este extrem de importantă, a mai recomandat autorul studiului de impact. Așadar, concluziile sunt că reducerea continuă a portofoliului de substanțe active autorizate pentru protecția plantelor la nivelul UE poate genera efecte structurale asupra agriculturii românești, cu implicații asupra producției, gradului de autosuficiență alimentară și poziției României în comerțul agroalimentar internațional.





Sorgul își consolidează rolul în fermele din România ca răspuns direct la presiunea climatică tot mai accentuată și la necesitatea unor culturi stabile, cu consum redus de apă. În acest context, alegerea hibridului nu mai este doar o etapă tehnologică, ci o decizie strategică, care influențează atât nivelul producției, cât și eficiența economică a culturii. Evoluția geneticii din ultimii ani, inclusiv prin programele de ameliorare ale RAGT Semences, permite o adaptare tot mai fină a hibridurilor la condițiile specifice din fiecare fermă.

Cum alegem corect hibridul de sorg: criterii tehnice și soluții din genetica performantă

Precocitatea – corelarea cu suma gradelor termice

Gradul de precocitate trebuie analizat prin prisma sumei temperaturilor active necesare pentru parcurgerea ciclului de vegetație. În condițiile din sudul și estul României, unde acumularea de temperaturi este ridicată, dar distribuția precipitațiilor este deficitară, hibridii timpurii și semitimpurii oferă un avantaj agronomic major: evitarea stresului hidric din fazele critice de umplere a bobului. RGT HUGGO este un exemplu de hibrid care valorifică eficient această strategie, având o dinamică rapidă de creștere în

primele faze și o bună capacitate de finalizare a ciclului în condiții de stres. În același timp, RGT LEGGEND se pretează zonelor cu potențial termic ridicat, unde poate exploata mai bine resursele disponibile fără a compromite stabilitatea producției.

Productivitatea – expresia interacțiunii genotip × mediu

Productivitatea la sorg este rezultatul direct al interacțiunii dintre potențialul genetic și condițiile de mediu. Hibridii tardivi pot atinge niveluri superioare de producție, însă sunt dependenți de disponibilitatea apei în fazele reproductive. În schimb,

hibridii moderni semitimpurii reduc acest risc printr-o mai bună sincronizare a fazelor de vegetație cu resursele disponibile. RGT ANGGY se evidențiază



printr-o capacitate ridicată de compensare a densității, prin înfrățire și formarea unui panicul bine dezvoltat, ceea ce îi conferă stabilitate chiar și în condiții de densitate neuniformă. RGT LEGGEND completează acest profil printr-o foarte bună plasticitate ecologică, adaptându-se diferitelor tipuri de sol și condiții climatice.

Rezistența la secetă – mecanisme fiziologice și morfologice

Toleranța la secetă la sorg nu este doar o caracteristică generală a speciei, ci un complex de mecanisme specifice fiecărui hibrid. Acestea includ un sistem radicular profund și bine ramificat, capacitatea de a reduce transpirația în condiții de stres și eficiența utilizării apei (WUE – Water Use Efficiency). Hibrizii precum RGT ANGGY și RGT LEGGEND sunt selecționați pentru aceste caracteristici, demonstrând o capacitate superioară de menținere a activității fotosintetice în condiții de deficit hidric. RGT HUGGO aduce, în plus, o bună stabilitate a producției în

ani contrastanți, ceea ce îl recomandă pentru fermele care urmăresc reducerea riscului.

Rezistența la boli și stabilitatea plantei

Bolile specifice sorgului, precum cele cauzate de *Macrophomina phaseolina* sau diferite specii de *Fusarium*, pot afecta atât producția, cât și calitatea acesteia. Alegerea unor hibridi toleranți reduce necesitatea intervențiilor și contribuie la stabilitatea economică a culturii. În paralel, rezistența la cădere este influențată de structura tulpinii, raportul dintre înălțime și diametrul acesteia, precum și de inserția paniculului. Hibrizii din genetica RAGT Semences, inclusiv RGT HUGGO și RGT ANGGY, sunt ameliorați pentru o bună stabilitate, facilitând recoltarea mecanizată și reducând pierderile.

Arhitectura paniculului și eficiența recoltării

Paniculul reprezintă elementul determinant al producției la sorg. O structură aerisită și uniformă permite o mai bună circulație a aerului, reducând riscul de boli și favorizând o maturare uniformă. În plus, această caracteristică contribuie la o recoltare mai eficientă, cu pierderi minime. Hibrizii moderni din portofoliul RAGT Semences sunt selecționați pentru aceste caracteristici, oferind un echilibru optim între densitatea boabelor și ușurința recoltării.

Calitatea producției – conținutul de tanin și utilizarea finală

Conținutul de tanin influențează direct digestibilitatea și valoarea nutritivă a sorgului.

Hibrizii moderni au un conținut sub pragul de 0,3%, ceea ce îi face comparabili cu alte cereale din punct de vedere al utilizării în furajare. RGT ANGGY, de exemplu, se remarcă printr-un conținut foarte redus de tanin, ceea ce îl face potrivit pentru integrarea în rațiile furajare. În cazul hibridului RGT AMIGGO, accentul cade pe producția de biomasă și pe calitatea furajului, acesta fiind caracterizat printr-un conținut ridicat de fibre digestibile.

Alegerea în funcție de destinația culturii

Obiectivul economic al fermei trebuie să ghideze alegerea hibridului. Pentru producția de boabe, hibrizii RGT LEGGEND, RGT HUGGO și RGT ANGGY oferă combinații diferite de precocitate, productivitate și stabilitate. Pentru producția de siloz sau biomasă, RGT AMIGGO reprezintă o soluție tehnică performantă, datorită vigoriei vegetative, taliei înalte și capacității de acumulare a masei verzi, fiind ideal pentru fermele zootehnice sau pentru producția de energie regenerabilă.

Alegerea hibridului de sorg trebuie să fie rezultatul unei analize tehnice integrate, care să ia în considerare condițiile pedoclimatice, resursele disponibile și obiectivele de producție. Genetica modernă oferită de RAGT Semences, prin hibridi precum RGT LEGGEND, RGT HUGGO, RGT ANGGY și RGT AMIGGO, permite fermierilor să optimizeze performanța culturii și să reducă riscurile asociate variabilității climatice, contribuind la dezvoltarea unei agriculturi mai reziliente și mai eficiente.



«De la viziune la realitate – Povestea AliRa Recruitment»

Deschidem această serie aniversară de interviuri dedicate liderilor și profesioniștilor care modelează agribusiness-ul românesc printr-o conversație despre curaj, complementaritate și construcție pe termen lung. În primul interviu, stăm de vorbă cu Alina Dobra și Ramona Lăpădătescu, fondatoarele AliRa Recruitment – o companie care, în ultimul deceniu, a devenit un reper de încredere în recrutarea specializată pentru agribusiness și agrofood.

Povestea lor este mai mult decât un parcurs antreprenorial: este expresia unei viziuni construite pe valori solide, expertiză în resurse umane și o înțelegere profundă a unui sector esențial pentru economia României. De la primele provocări ale începutului până la consolidarea unui parteneriat autentic cu piața, acest dialog conturează nu doar evoluția unei companii, ci și transformările unei industrii în care „omul potrivit la locul potrivit” devine o investiție strategică.

Cum a apărut ideea de a crea AliRa Recruitment în 2016?

RL: Am fost mereu convinsă de faptul că nimic nu este întâmplător și că totul se întâmplă cu un motiv în viața aceasta. Așa s-a întâmplat și în cazul întâlnirii mele cu Alina, în urmă cu mai bine de 10 ani, când am avut ocazia

să lucrăm împreună, să ne cunoaștem atât ca profesioniști cât și ca oameni și am văzut că avem valori comune și un mod de abordare complementar în proiectele de recrutare comune în agribusiness. Atunci am realizat că împreună putem face saltul de la angajat la antreprenor, că putem face ca expertiza noastră de HR, abilitățile și determinarea noastră să aducă plus valoare pentru piața de agribusiness. „Este nevoie de două pietre pentru a aprinde un foc” – și noi am fost acele două elemente distincte, dar complementare, care au transformat scânteia într-un proiect de succes.

Ce lipsea pieței de recrutare din agribusiness la acel moment?

AD: Noi am simțit că piața avea nevoie de o perspectivă mai profesionistă și mai dedicată. Am vrut să oferim o abordare cu adevărat personalizată, înțelegând specificul agribusiness-ului, atât pentru parteneri, cât și pentru candidați. Am pornit la drum în 2016 cu un obiectiv orientat către rezultat: să aducem mai multă responsabilitate și mai multă rigurozitate în selecția de oameni potriviți la locul potrivit, într-o piață de recrutare de nișă, cum este cea a agribusiness-ului românesc.

Care a fost cel mai dificil moment din primii ani?

AD: Începuturile au fost cea mai mare provocare, pentru că am construit de la zero, încrederea în viziunea noastră. A fost o călătorie provocatoare, în care am demonstrat, pas cu pas, partenerilor și candidaților, că suntem mai mult decât o idee, suntem

reperul de încredere în recrutarea din agribusiness din România, nu prin campanii zgomotoase de marketing, ci prin consecvență, expertiză, etică profesională și morală și rezultate care se văd în timp în companiile clienților: prin candidați care rămân, cresc și contribuie la dezvoltarea unui business.

Cum v-a ajutat experiența voastră de peste 15 ani în HR?

AD: Experiența în HR ne-a oferit o perspectivă echilibrată: am privit atât prin prisma business-ului, cât și prin cea a oamenilor. Fiind oameni de HR, am înțeles ambele perspective în profunzime.

De ce ați ales specializarea pe agribusiness și agrofood?

RL: Decizia de a fonda o agenție de recrutare dedicată exclusiv segmentului agribusiness&agrofood nu a fost doar o alegere strategică de business, ci o convingere personală că acest sector reprezintă coloana vertebrală a economiei României. Recrutarea în agribusiness este

2016



fascinantă pentru că nu se rezumă la algoritmi. Aici contează enorm caracterul, reziliența și adaptabilitatea. Un manager din agribusiness trebuie să stăpânească atât tehnologia de ultimă oră, cât și limbajul pământului. Acum un deceniu, am simțit că este nevoie de un partener de recrutare care să vorbească „limba” fermierilor, dar să înțeleagă și nevoile corporațiilor multinaționale. După 10 ani, pot spune că agribusiness-ul nu este doar o specializare, ci o comunitate de oameni dedicați. Satisfacția de a vedea cum echipele construite de noi cresc business-uri agricole de succes confirmă că pariul făcut acum un deceniu a fost cel corect.

Cum a evoluat compania în acești 10 ani?

RL: În cei 10 ani de activitate, am crescut ca oameni, în timp ce am contribuit la creșterea echipelor din agribusiness. Am crescut ca profesioniste, ca parteneri, ca afacere. Am evoluat nu doar în cifre, ci și în calitatea a ceea ce livrăm pentru clienții noștri pentru că am investit în educație, am câștigat experiența unor proiecte provocatoare, am întâmpinat provocările pe care le aduce recrutarea într-un domeniu de nișă.

Care sunt valorile care v-au ghidat?

RL: Valorile AliRa Recruitment sunt reperatele după care lucrăm zilnic

și sunt izvorâte din personalitatea noastră, din felul în care suntem, nu din proiecții de marketing. În momentul în care am ales să pornim împreună pe drumul antreprenoriatului, am știut de la început că valorile care ne ghidează în viața personală vor fi și cele care ne vor călăuzi în această nouă călătorie profesională. Ambele provenind din companii multinaționale, cu experiență de HR construită în medii complexe, am ales să creștem potrivit personalității noastre: mai aproape de oameni, mai puțin orientate spre volum. Ne-au călăuzit în tot acest parcurs autenticitatea, comunicarea deschisă atât cu clienții cât și cu candidații, onestitatea, respectul față de munca fiecăruia, responsabilitatea și nu în ultimul rând curajul de a ne arăta vulnerabilitatea.

Ce înseamnă „omul potrivit la locul potrivit” în practică?

RL: După mai bine de un deceniu petrecut în prima linie a recrutării, am învățat că această expresie – deși sună a clișeu de manual – este, în realitate, o ecuație matematică de finețe. În practică, „omul potrivit” nu este cel care bifează toate competențele din fișa postului, ci cel care rezolvă o problemă specifică a companiei în acel moment. Potrivirea înseamnă alinierea stilului de lucru cu etapa în care se află business-ul. Un recrutor cu experiență nu caută „cel mai bun candidat de pe piață”, ci acea piesă care completează puzzle-ul echipei actuale. „Omul potrivit la locul potrivit” este rezultatul unei selecții care depășește algoritmul de screening. Este despre viziune comună. Atunci când obiectivele profesionistului și nevoile angajatorului se întâlnesc la mijloc, recrutarea încetează

să mai fie o tranzacție și devine o investiție pe termen lung.

Cum construiți relații de lungă durată cu clienții?

AD: Construim relații de lungă durată prin încredere și flexibilitate, înțelegând dinamica business-urilor și stând aproape de nevoile lor. Oferim profesionalism și promptitudine, devenind parteneri de cursă lungă. Când un client revine cu noi solicitări de recrutare, când un candidat ne spune „chiar m-ați înțeles”, când vedem că un om se integrează și prinde rădăcini într-o echipă, simțim că munca noastră are profunzime.

Ce înseamnă pentru voi aniversarea de 10 ani?

AD: Aniversarea de 10 ani e profund simbolică. Ne gândim cât de repede au trecut anii, cu nostalgie dar și cu apreciere față de tot ceea am construit. Au fost 10 ani plini, cu experiențe, cu lecții de business dar și de viață, cu parteneriate frumoase transformate în relații deschise și amicale. Simțim recunoștință pentru toți cei cu care am crescut în acest deceniu: parteneri, candidați, colaboratori și o bucurie sinceră privind în urmă. Aniversarea de 10 ani este și un bun prilej de a aminti de noi așa cum eram la început, de a ne mândri cu tot acest parcurs și de a ne proiecta peste încă 10 ani în acest bussiness, tot mai dinamic și plin de provocări. Totodată, dorim să ne reasigurăm partenerii de business, atât companiile angajatoare cât și pe candidași, că AliRa Recruitment nu promite lucruri de nerealizat, nu propune soluții vechi ca fiind inovative, dar își asumă cu aceeași tenacitate, originalitate și profesionalism fiecare proiect de recrutare, având ca obiectiv final găsirea celui mai potrivit loc pentru fiecare candidat și a celui mai potrivit angajat pentru clienții noștri.

2026





Prin optimizări ale grupului motopropulsor, cabinei și șenilelor TERRA TRAC, confortul la volan, nivelul de automatizare și ușurința întreținerii modelului XERION 12 au fost îmbunătățite în continuare, reducând în același timp costurile totale.

Cele mai puternice tractoare CLAAS au caracteristici noi

Caracteristici de confort noi, automatizare sporită și optimizare suplimentară a costurilor de operare pentru tractoarele de mari dimensiuni CLAAS XERION 12.

CLAAS sporește confortul operatorului și îi reduce volumul de muncă la bordul tractoarelor XERION 12 de mari dimensiuni printr-o serie de inovații tehnice. Accentul se pune pe optimizarea suplimentară a gestionării grupului motopropulsor, introducerea, începând cu a doua jumătate a anului 2026, a unității de control al vehiculului de la partenerul de sistem AgXeed pentru autonomie monitorizată de operator, operare și întreținere și mai simple și confort și mai mare în cabină. În plus, unitățile de șenile TERRA TRAC au fost și mai mult optimizate în materie de durată de viață și costuri de operare.

Autodroop și controler de transmisie a vehiculului mai receptiv pentru grupul motopropulsor CMATIC

Pentru a asigura un echilibru optim între puterea maximă și eficiența operațională în orice moment, în special în cazul schimbării frecvente a operatorilor și al utilizării personalului sezonier, modelul XERION 12 dispune acum de un al treilea mod pentru reglarea droop-ului motorului, alături de modul ECO și POWER. Funcția Autodroop ajustează automat și adaptiv reglarea droop-ului în funcție de condițiile de utilizare. În plus, controlerul de acționare al vehiculului pentru cutia de viteze cu variație continuă CMATIC power-split a fost îmbunătățit în continuare pentru a oferi o reacție și mai bună în condiții de operare cu profiluri de sarcină extrem de variabile. În special în cazul schimbărilor bruște și al sarcinilor grele din timpul aratului și

semănatului, precum și la cuplarea utilajelor la capăt de rând pentru a intra pe traseul următor, transmisia continuu variabilă reacționează și mai dinamic și accelerează mai rapid până la viteza țintă. Cel mai puternic tractor cu tracțiune integrală și transmisie continuu variabilă de pe piață asigură astfel o producție mai mare pe suprafață, menținând în același timp o eficiență de neegalat. „Datorită conceptului unic al modelului XERION 12, cu un sistem de tracțiune



integrală continuu variabilă și o putere a motorului de până la 653 CP, fermierii din întreaga lume au reușit să își sporească în mod semnificativ eficiența operațională în ultimii doi ani, beneficiind în același timp de cel puțin același nivel de productivitate”, explică dr. Johannes Weisbrodt, vicepreședinte senior CLAAS pentru tractoare de sistem. „Datorită simplității operării, și cei mai puțin experimentați operatori pot profita la maxim de utilaj. Iar datorită funcției Autodrop și noului controler de acționare a vehiculului CMATIC, această performanță maximă poate fi atinsă și mai ușor.”

Proprietăți de autocurățare îmbunătățite și unitate cu role de susținere ranforsate: șenile TERRA TRAC optimizate suplimentar pentru cele mai dificile condiții și costuri de operare reduse.

Șenilele TERRA TRAC care echipează modelul XERION 12, dezvoltate și construite de CLAAS Industrietechnik la Paderborn, vor fi supuse unor revizii detaliate pentru sezonul 2026, ceea ce va reduce din nou semnificativ costurile de operare. A fost pus un accent deosebit pe gestionarea optimizată a impurităților, pentru a asigura cea mai mare durată de viață posibilă a roților și a benzilor de șenile. Cadrul turnat a fost complet



Șenilele TERRA TRAC care echipează modelul XERION 12, sunt caracterizate prin durabilitate și proprietățile de autocurățare.



Operatorul se află în centrul atenției: întreținere mai ușoară și confort premium îmbunătățit datorită capotei electrice, scaunului, aplicației Apple CarPlay cu Android Auto și compartimentelor de depozitare suplimentare din cabină.

reproiectat și, datorită distanței mai mari dintre componente, are acum proprietăți de autocurățare îmbunătățite, ceea ce înseamnă că nu mai sunt necesare deloc raclete. Racletele dezvoltate suplimentar pot fi montate ulterior la unitățile XERION 12 TERRA TRAC deja existente pe piață. În plus, spițele și inelele exterioare din aluminiu ale roților de ghidaj tip jug au fost ranforsate pentru a le optimiza durata de viață, la fel ca și cadrul de înclinare a boghiului și montarea pe cadrul turnat, inclusiv unitatea de rulment. Ca și înainte, roțile de ghidaj tip jug sunt construite din două părți pentru a facilita întreținerea ușoară și înlocuirea rapidă la finalul duratei lor de viață.

De la capota electrică la scaunul de lux al operatorului: întreținere simplificată și confort premium îmbunătățit.

În cabina modelului XERION 12, cel mai mare și mai silențios din segmentul premium al acestei clase de putere, racordul de aer comprimat este acum integrat standard. Un pistol cu aer comprimat și furtun spiralat de 2 metri poate fi furnizat ca opțiune pentru curățarea rapidă și ușoară de praf și murdărie a comenzilor și a podelei cabinei. În partea din față și din spate a utilajului sunt deja amplasate două racorduri suplimentare de aer comprimat pentru curățarea exterioară. Pe montantul B din dreapta, în spatele scaunului operatorului și în față

coloanei de direcție, sunt prevăzute compartimente de depozitare noi și mari și opțiuni suplimentare de depozitare, completate de o plasă de depozitare pe peretele din spate al cabinei. În plus, tabletele pot fi amplasate pe suprafața superioară antiderapantă, de exemplu, pentru importarea și monitorizarea comenzilor de lucru în timpul funcționării autonome sub supravegherea operatorului sau pentru a viziona filme în timpul pauzelor de lucru. Operatorii beneficiază, de asemenea, de un nou scaun de lux, cu compresor integrat. Ca și înainte, scaunul poate fi rotit până la 40 de grade spre dreapta și 10 grade spre stânga, permițând operatorului să adopte o postură relaxată în timpul lucrului și facilitând intrarea și ieșirea din cabină. Datorită unei protecții robuste din plastic între coloana de direcție și parbriz, operatorii pot utiliza suporturile pentru picioare de pe coloana de direcție chiar și atunci când poartă bocanci de lucru, fără a murdări parbrizul.

Începând cu modelul din 2026, cabina va dispune și de un ecran tactil de 6,75 inch, cu Apple CarPlay și Android Auto, un receptor radio DAB+ și Bluetooth. Pentru a simplifica întreținerea, capota este echipată cu un mecanism electric de deschidere și închidere din aprilie 2025, care poate fi activat confortabil de la sol prin simpla apăsare a unui buton. Treptele antiderapante de pe aripile față și o platformă reproiectată asigură accesul ușor la filtrul de aer și simplifică mult curățarea parbrizului.

Autonomie monitorizată de operator: puteți planifica și executa automat comenzile de lucru prin CLAAS connect.

Cu modelul XERION 12, fermierii au oportunitatea de a utiliza pentru operațiunile lor o automatizare a proceselor și mai cuprinzătoare, la fel ca în cazul noului AXION 9 CMATIC. Cu soluția oferită pentru utilajele CLAAS de la mijlocul anului 2026, procesele de lucru pot fi efectuate într-un mod și mai definit și controlat, reducând în mod semnificativ volumul de muncă al operatorului, deoarece fermierul beneficiază de rezultatul lucrării planificat în prealabil. În plus, acest lucru le permite fermierilor să își pregătească operațiunile în următorii ani pentru un viitor al autonomiei proceselor fără operator, prin monitorizare exclusiv de la distanță, în cazul în care cadrul de reglementare național specific permite acest lucru și fermierul își planifică dezvoltarea operațională corespunzătoare. O unitate de control al vehiculului (VCU), dezvoltată în colaborare cu AgXeed și disponibilă de la mijlocul anului 2026, va asigura executarea complet automată a comenzilor de lucru preprogramate, sub supravegherea operatorului. Unitatea VCU, care este controlat prin protocolul TIM (Tractor Implement Management), este conectată pur și simplu la ISOBUS-ul XERION 12. Prin intermediul platformei AgXeed TraXwise, comenzile

de lucru care conțin date despre câmp și utilaj, obstacole marcate și planificarea traseului pot fi importate cu ușurință din CLAAS connect în TraXwise prin cloud-to-cloud prin doar câteva clicuri. Limitele câmpului pot fi deja transferate din CLAAS connect în TraXwise. Comenzile de lucru apar apoi în TraXwise pe tableta din cabina tractorului, unde pot fi pornite printr-o singură atingere. Tractorul și utilajul execută apoi lucrările pe câmp complet automat: zi și noapte, inclusiv direcția și virajele automate, evitarea obstacolelor staționare (adică depozitate), gestionarea la capăt de rând și controlul specific al ratei pentru echipamentele de aplicare prin intermediul hărții de aplicare introduse în CLAAS connect. În timp ce lucrarea este procesată automat, datele cu privire la stare și performanța în timp real pot fi vizualizate în orice moment de pe dispozitivele autorizate. După finalizarea unei comenzi de lucru, datele documentate automat sunt stocate în TraXwise și afișate simultan în CLAAS connect, unde pot fi utilizate pentru analize ulterioare și în scopuri de facturare și documentare. Într-o etapă ulterioară, acest proces, de la planificarea preliminară până la documentație, va fi integrat complet în CLAAS connect, consolidând astfel

rolul CLAAS connect ca platformă digitală centrală pentru clienți.

Când utilizează unitatea VCU, operatorul rămâne în cabină în permanență, dar se poate concentra pe deplin pe monitorizarea calității lucrării și a performanței optime a tractorului și a utilajului. În plus, acesta poate anula în orice moment comenzile de lucru active, de exemplu, în cazul unor probleme neprevăzute, cum ar fi zone umede și impracticabile ale câmpului, crengi căzute la marginea câmpului sau pietre pe câmp nemarcate anterior. Pentru fermier, unitatea VCU asigură fiabilitatea completă a procesului, astfel încât, chiar și cu operatori noi, rezultatele să fie întotdeauna conform așteptărilor.

Schimbare automată a liniei A-B cu Auto RefLine

Pentru sistemul de direcție GPS PILOT CEMIS 1200, reglarea traseelor de referință pe câmp este acum automatizată. Funcția Auto RefLine detectează momentul în care, după finalizarea lucrului în direcția principală a unui câmp, este momentul să se lucreze la capăt de rând sau într-o zonă triunghiulară și comută în mod corespunzător la noua traiectorie logică.

Alte funcții noi pe scurt:

- Două girofaruri LED noi sunt amplasate în partea din față a plafonului cabinei pentru vizibilitate sporită și siguranță mai mare pe șosea.
- Girofarurile, radioul CB și sistemul de climatizare pot fi acum acționate prin intermediul tastelor funcționale F de pe maneta CMOTION.



BKT aduce inovația pe câmp alături de DEUTZ-FAHR la Powerdays 2026

Producătorul global de anvelope Off-Highway, Balkrishna Industries Ltd.

(BKT), își consolidează parteneriatul strategic cu DEUTZ-FAHR prin participarea la evenimentul Powerdays 2026, desfășurat la Lauingen, Germania, derulat pe parcursul următoarelor două luni.

În cadrul acestui eveniment dedicat demonstrațiilor tehnologice și interacțiunii cu rețeaua europeană de dealeri, BKT participă în calitate de partener tehnic al DEUTZ-FAHR, aducând în prim-plan gama de anvelope AGRIMAX V-FLECTO, echipând noul tractor SERIE 8 TTV, prezentat în avanpremieră la Agritechnica 2025.

Tehnologie VF pentru agricultură de precizie

Anvelopele AGRIMAX V-FLECTO integrează tehnologia VF (Very High Flexion), concepută pentru a permite o capacitate de încărcare mai mare la presiuni reduse de lucru. Această caracteristică are un impact direct asupra protecției solului, reducând compactarea și contribuind la menținerea structurii acestuia pe termen lung. În aplicațiile de prelucrare a solului, unde tracțiunea, stabilitatea și autocurățarea sunt esențiale, AGRIMAX V-FLECTO oferă un echilibru optim între performanță operațională și sustenabilitate agricolă. Acest tip de soluție tehnică răspunde cerințelor tot mai stricte ale agriculturii moderne, în care

eficiența trebuie corelată cu protecția resurselor naturale.

Parteneriat consolidat prin peste două decenii de colaborare

Participarea BKT la Powerdays 2026 marchează continuarea unei colaborări de peste 20 de ani cu DEUTZ-FAHR, construită pe inovație, performanță și adaptare continuă la nevoile agriculturii europene.

„Această colaborare reflectă angajamentul nostru comun de a dezvolta soluții performante pentru sectorul agricol. De-a lungul timpului, parteneriatul cu DEUTZ-FAHR a evoluat constant, transformând provocările în oportunități de inovare”, a declarat **Lucia Salmaso, Managing Director Balkrishna Industries Ltd. Europe.**

Un element central al Powerdays 2026 îl reprezintă demonstrațiile live în câmp, unde fermierii și dealerii pot testa în condiții reale performanțele tractorului DEUTZ-FAHR SERIE 8 TTV echipat cu anvelope AGRIMAX V-FLECTO. În paralel, echipa tehnică BKT organizează sesiuni de training

dedicate, oferind informații detaliate despre comportamentul anvelopelor în exploatare, optimizarea presiunii de lucru și impactul asupra productivității și durabilității solului. Aceste sesiuni sunt concepute pentru a sprijini fermierii și specialiștii în alegerea corectă a soluțiilor tehnice în funcție de aplicațiile din teren.

Inovație și extindere globală

Balkrishna Industries Ltd. continuă să își extindă portofoliul global, cu peste 3.600 de produse destinate segmentelor agricol, industrial, construcții și minerit. Compania își consolidează poziția prin investiții constante în cercetare și dezvoltare, precum și prin integrarea verticală a proceselor de producție, inclusiv fabricarea de negru de fum și dezvoltarea de soluții personalizate pentru aplicații specifice. Recent, compania și-a extins strategia de piață și către segmentul de vehicule ușoare și comerciale, consolidându-și astfel poziția de jucător global în industria de mobilitate.





Pe 20 aprilie a.c., Administrația Națională de Meteorologie (ANM) a găzduit conferința „Agricultura viitorului în contextul schimbărilor climatice”, organizată cu sprijinul Asociației Naționale a Femeilor din Agricultură (ANFA). Implicarea mediului asociativ și parteneriatele încheiate cu instituțiile publice permit construirea unui dialog mai aplicat și consolidat.

Creșterea rezilienței fermelor în fața provocărilor climatice

Cunoașterea datelor climatologice joacă un rol important în agricultură. Fiecare etapă a ciclului agricol este influențată de condițiile climatice și vremea dictează desfășurarea anumitor lucrări în câmp. În această ordine de idei, relațiile dintre instituțiile din domeniu și asociațiile de fermieri duc la crearea de avantaje reciproce.

Evenimentul s-a desfășurat în cadrul noului Centru Agrometeorologic pentru regiunea VI Europa din cadrul Organizației Meteorologice Mondiale (OMM) – o inițiativă unică de acest gen la nivel mondial.

Elena Mateescu, director general al ANM, dar și membră a ANFA,

a oferit informații privitoare la modernizarea infrastructurii de monitorizare și avertizare a fenomenelor hidro-meteorologice majore, în cadrul căreia este inclusă înființarea Centrului Agrometeorologic și extinderea rețelei naționale de stații meteorologice automate. Centrul va furniza servicii și produse climatologice prin determinarea impactul factorilor climatici și a efectelor adverse ale schimbărilor climatice asupra sistemelor agricole existente și viitoare. Totodată, va oferi date și informații relevante pentru domeniul agricol, precum și acțiunile necesare pentru asigurarea sustenabilității pe termen lung a

sistemelor agricole. Nu în ultimul rând, Centrul Agrometeorologic va contribui la crearea de hub-uri în vederea formării profesionale și perfecționării, precum și creșterii gradului de adaptabilitate la schimbările climatice.



În vederea extinderii rețelei naționale de observații, ANM va instala 200 de stații meteorologice automate în fermele din România.

Alina Crețu, director executiv al FAPPR și fondator ANFA a afirmat: „Ne dorim o relaționare între femeile din agricultură, între femeile fermier și cele care activează în instituțiile cu care noi colaborăm, pentru a avea mai multe proiecte împreună. ANFA asta își dorește, să aducă mai aproape oamenii, în special femeile din acest domeniu, să contribuie la educație și formarea profesională, și să se implice în societate.”

Iulia Blagu, președinte ANFA, a afirmat: „Viitorul nu mai este doar o noțiune abstractă, viitorul a început și noi îl simțim din prisma schimbărilor climatice. Iată că vorbim foarte mult despre încălzirea climatică, reziliență și adaptare. Agricultură de astăzi și de mâine nu aparține celui mai mare, ci celui mai adaptat și nu putem face acest lucru decât prin parteneriat pentru că de multe ori presiunea pe umerii fermierilor este mare însă întotdeauna trebuie să existe un parteneriat între fermieri, instituții, cercetare și politicile publice. ANM are o relevanță extraordinară pentru noi, fermierii, și faptul că putem să fim într-un contact permanent și să avem date reale

ne ajută foarte mult să știm ce facem în câmp. În fiecare dimineață, întrebarea fermierului este ce poate să facă în câmp, dacă plouă sau nu, dacă seamănă sau nu. Nu mai există nicio urmă de îndoială că agricultura, mediul și meteorologia sunt interconectate încât nu mai putem decât să facem un dialog comun. Referitor la asociație, ANFA lucrează pentru incluziune de gen. În acest moment, doar 32% din exploatațile agricole de la nivelul Uniunii Europene sunt conduse de femei și, probabil, procentul este un pic mai mic în România. Visul nostru este ca raportul să fie măcar 50 : 50.”

Directorul general al instituției a susținut, de asemenea, o prezentare referitoare la contextul climatic și impactul asupra agriculturii. Potrivit datelor prezentate, 2024 a fost cel mai călduros an din 1901 până în prezent, 2025 a fost al IV-lea cel mai cald din 1900 până prezent iar perioada 2012 – 2025 a fost cea mai călduroasă perioadă de 14 ani consecutivi din istoria măsurătorilor meteorologice. Din seria celor mai secetoși ani fac parte 2002-2003, 2023-2024 și 2024-2025. „Fenomenul de secetă reprezintă unul din provocările pe care agricultorii trebuie să-l aibă în vedere atunci când trebuie să-și adapteze tehnologiile de cultură. Anul agricol curent, 2025 - 2026, a debutat cu un deficit de precipitații accentuat. La finalul lunii septembrie, pentru jumătatea sudică a țării, seceta pedologică era prezentă, cantitățile de precipitații fiind semnificativ reduse. Luna septembrie a fost mai caldă cu două grade Celsius, față de normalul termic al unei luni septembrie în țara noastră. În octombrie și noiembrie

au căzut precipitații importante în sudul și sud-estul țării, fapt ce a determinat ca rezerva de apă din sol să înregistreze valori optime și apropiate de optim în Oltenia, Moldova, Dobrogea, dar și în sudul Transilvaniei. În prima decadă a lunii octombrie, 51 de stații meteorologice au înregistrat cantități de peste 100 l/mp, din care la 9 stații sunt recorduri absolute depășindu-se astfel recordurile lunii octombrie până în prezent. De exemplu, în Giurgiu s-au înregistrat 255 l/mp, în Zimnicea 244,9 l/mp, în Constanța 163,6 l/mp, în Fetești 162,9 l/ha sau Oltenița 152,3 l/ha. Noiembrie, tot în jumătatea de sud a țării, a adus cantitățile cele mai mari de precipitații. În zona Banatului, dar și Maramureșului, Transilvania și partea de vest al Moldovei, aprovizionarea cu apă a solului era satisfăcătoare. Luna decembrie a fost secetoasă și mai caldă, iar cantitățile de precipitații au fost nesemnificative, de sub 20 - 25 l/mp. **2026 a debutat cu cantități de precipitații ușor peste norme**, însă luna ianuarie a fost ușor mai caldă, doar 0,3 grade Celsius abatere termică față de normalul unei luni ianuarie, în contextul în care luna ianuarie tradițional ar trebui să însemne cea mai rece lună a iernii și a anului în țara noastră, dar, din păcate, acest lucru este dovedit prin faptul că simțim iernile mai blânde la nivelul țării noastre, cel puțin în ultimii 20 - 30 de ani, dar care nu au exclus și perioadele în care minimele să coboare sub pragurile de rezistență. Ultima lună de iarnă se remarcă prin precipitații tot în jumătatea sudică a țării, care mențin rezerva de apă în această parte a țării la valori satisfăcătoare și apropiate de optim, în timp ce jumătatea nordică rămâne sub un regim satisfăcător.



În luna martie cantitățile de precipitații sunt ne semnificative în toată țara și zone în partea de vest și centru a țării înregistrează secetă pedologică moderată. În prima jumătate a lunii aprilie, din păcate, seceta este în extindere. Noi continuăm să monitorizăm evoluția vremii și propun chiar întâlniri periodice cu fermierii în vederea efectuării un bilanț al vremii și evoluției acesteia astfel încât agricultorii să știe ce să facă în câmp, din prisma tehnologiilor. Fenomenele extreme se manifestă din ce în ce mai des și tiparul de vreme extremă cred că tinde să devină tiparul de vreme normală, așa că este o nouă normalitate care, cu siguranță, se va amplifica în anii viitori și, de aceea, astfel de întâlniri nu fac decât să aducă plus valoare”, a susținut **Elena Mateescu**. În cadrul evenimentului, specialiști din cadrul ANM au susținut mai multe prezentări. **Florina Georgescu, director Prognoză Meteorologică**, a vorbit despre fenomenele extreme și importanța cunoașterii datelor climatice în agricultură, iar **Roxana Bojariu, Șef Serviciul de Climatologie**, a abordat subiectul privitor la adaptarea la schimbările climatice în domeniul agricol.

Peste tot vorbim de scenarii atunci când încercăm să ne pregătim pentru viitor.

Din punct de vedere al viitorului climatic, avem scenarii optimiste și pesimiste, în funcție de concentrația de gaze cu efect de seră în atmosferă, pentru temperatură și precipitații.

Toate arată temperaturi care cresc, și care cresc mai mult vara decât iarna, dar și o scădere a precipitațiilor, mai ales în lunile de vară - asta nu înseamnă însă că nu crește intensitatea precipitațiilor pentru

că în lunile de vară, majoritatea generațiilor de modele, ne arată, mai mult sau mai puțin, că vom avea cantități mai reduse de precipitații în zona României, dar distribuite pe evenimente extreme. Vom avea cantități mult mai mari de precipitații ce cad într-un timp scurt, cu impact asupra agriculturii pentru că rezerva de apă din sol nu se poate reface ușor când ai astfel de ploi torențiale, care duc la eroziunea solului, la spălarea solului fertil de la suprafață. **În privința analizei indicelui privind severitatea secetei**, la nivelul României avem două scenarii, însă în ambele avem o favorizare a condițiilor de secetă. Spre sfârșitul secolului, crește acest semnal. Europa, dar mai ales țările din jurul Mediteranei, se avea probleme mari cu resursa de apă. Un studiu al Agenției Europene de Mediu arată că în orizontul 2050 vor fi zone din Spania, Grecia, Italia și sudul Franței care nu vor mai fi pretabile economic pentru a fi cultivate. În cazul României, la sfârșitul secolului, chiar în condițiile unui scenariu pesimist, am avea o reducere a resursei de apă de 30% față de orizontul 1971 - 2000. Consider că, în ciuda provocărilor, există loc pentru o gestionare inteligentă a apei. Prin cunoaștere și tehnologii noi vom depăși aceste provocări, iar realizarea Centrului

Agrometeorologic în România va reprezenta o oportunitate pentru agricultura autohtonă”, a afirmat **Roxana Bojariu, Șef Serviciul de Climatologie în cadrul ANM**. Potrivit specialistului, instituția a construit o **platformă, RO- ADAPT**, de adaptare la schimbările climatice, ce poate constitui un instrument inovator pentru fundamentarea politicilor și strategiei naționale privind schimbările climatice. Platforma oferă un mediu virtual de lucru cu acces la o bază de date actualizată în timp real cu date climatice și non-climatice, o hartă interactivă ce permite explorarea seturilor de date publicate pe platformă, o colecție de studii privind categoriile de produse și servicii specifice diferitelor sectoare abordate. Agricultura este unul dintre domeniile prioritare, iar invitația făcută de specialist celor care activează în sectorul agricol a fost aceea de a furniza informații relevante pentru a construi o platformă puternică. „Este nevoie de un dialog concret la nivel regional și local. Ne trebuie indicatori locali cu care să cuplăm datele noastre climatice cu orice alt element care înseamnă impact asupra activităților agricole, cum ar fi producțiile realizate per hectar”, a mai adăugat aceasta.



JOHN DEERE Seria T

Cele mai productive
combine pe câșșori!*



SCANEAZĂ CODUL



WWW.IPSO.RO

 **IPSO**
Agricultură

*Cea mai mare suprafață de separare activă din piață: Seria T5 – 3,3 m² și Seria T6 – 4,0 m²



Guvernul României a aprobat, în ședința din 4 mai 2026, Ordonanța de urgență pentru modificarea și completarea Legii nr. 268/2001, act normativ care stabilește cadrul legal pentru utilizarea terenurilor agricole degradate aflate în proprietatea statului.

Terenurile degradate ale statului, puse la dispoziția investițiilor în energie regenerabilă

Prin utilizarea acestora pentru dezvoltarea proiectelor de producere a energiei din surse regenerabile, se creează premisele valorificării unor suprafețe care, în prezent, nu sunt utilizate în scop agricol, contribuind totodată la atragerea de investiții și la dezvoltarea zonelor rurale.

Actul normativ face parte din angajamentele asumate de România prin Planul Național de Redresare și Reziliență (PNRR) și urmărește simplificarea și digitalizarea procedurilor, precum și reducerea termenelor de autorizare a proiectelor pentru producerea de energie din surse regenerabile amplasate pe terenurile aflate în administrarea Autorității Naționale pentru Administrarea Domeniilor Statului, Pescuit și Acvacultură.

„Se desemnează zone de accelerare

prin includerea terenurilor degradate administrate de Autoritatea Națională de Administrare a Domeniilor Statului, Pescuit și Acvacultură pentru investițiile în surse regenerabile de energie, iar procedura de autorizare pentru astfel de proiecte va avea o durată maximă de 6 luni.

Prin această reformă contribuim la accelerarea tranziției către o energie verde și, totodată, valorificăm terenurile degradate ale statului, deschizându-le către investiții în energie regenerabilă, prin proceduri simplificate și accelerate. Totodată, prin îndeplinirea acestui angajament asumat prin PNRR, facem un pas major pentru a evita o penalizare de 771 de milioane de euro – fonduri europene care vor putea fi astfel utilizate pentru dezvoltarea țării,” a declarat **ministrul interimar al Agriculturii, Tânczos Barna**.

Printre principalele măsuri adoptate se numără:

- stabilirea cadrului normativ pentru utilizarea terenurilor degradate aflate în proprietatea statului;
- reglementarea procedurii de concesiune prin licitație publică, inclusiv condițiile de derulare, termenele și clauzele contractuale;
- stabilirea duratei contractelor de concesiune și a posibilității de prelungire a acestora;
- măsuri pentru simplificarea și digitalizarea procesului de autorizare, inclusiv prin mecanisme de aprobare tacită.

Prin aceste modificări, Guvernul urmărește utilizarea eficientă a terenurilor aflate în proprietatea statului și crearea unui cadru predictibil pentru investiții.

Guvernul prelungește mecanismul de decontare a energiei pentru irigații

Guvernul României a adoptat în ședința din 4 mai 2026 o hotărâre cu impact direct asupra exploatațiilor agricole irigate, prin care se prelungește până la 31 mai 2026 perioada de decontare a cheltuielilor cu energia electrică utilizată pentru irigații aferente anului 2025.

Decizia are un caracter tehnic și corectiv, fiind destinată acoperirii decalajelor administrative apărute în procesul de facturare și decontare, dar și compensării presiunilor financiare generate de costurile energetice ridicate în agricultură.

Mecanism de sprijin: decontare parțială din bugetul ANIF

Potrivit actului normativ, cheltuielile eligibile cu energia electrică utilizată în sistemele de irigații vor fi suportate din bugetul ANIF, în limita creditelor bugetare alocate de Ministerul Agriculturii și Dezvoltării Rurale. Nivelul de sprijin este stabilit la maximum 50% din valoarea eligibilă a consumului de energie electrică utilizat pentru irigații, aferent perioadei de referință 2025. Mecanismul de finanțare are rolul de a reduce costul marginal al apei de irigații la nivel de fermă, contribuind la menținerea viabilității economice a culturilor în condiții de deficit hidric.

Calendar accelerat de implementare și flux bugetar

În termen de cinci zile de la intrarea în vigoare a actului normativ,

Ministerul Agriculturii va emite ordinul de ministru prin care se stabilește exact cota de decontare aplicabilă în cadrul plafonului de 50%, în funcție de disponibilul bugetar și de situația centralizată a consumurilor eligibile. Ulterior, ANIF va transmite solicitările de deschidere a creditelor bugetare, în baza situațiilor centralizate transmise de beneficiari și a verificărilor administrative privind consumul de energie electrică aferent infrastructurii de irigații. Plata către fermieri se va efectua după validarea documentațiilor justificative și verificarea încadrării în condițiile de eligibilitate, conform procedurilor interne de control financiar și tehnic. Necesitatea acestei prelungiri a rezultat dintr-o serie de factori operaționali și bugetari. În primul rând, transmiterea cu întârziere a facturilor de energie electrică de către furnizori a generat decalaje în validarea consumurilor eligibile pentru anul 2025. În al doilea rând, execuția bugetară din 2025 a fost influențată de constrângeri de cash-flow la nivelul creditelor alocate, ceea ce a făcut imposibilă finalizarea decontărilor în același exercițiu financiar. În acest context, extinderea termenului de plată până la 31 mai 2026 permite închiderea ciclului de decontare într-un cadru bugetar controlat, fără afectarea continuității sprijinului pentru fermieri.



Impact asupra costului irigațiilor și sustenabilității fermelor

Din perspectivă tehnico-economică, energia electrică utilizată în irigații reprezintă unul dintre principalii factori de cost variabil în fermele care operează sisteme de udare prin aspersiune sau picurare alimentate din infrastructura ANIF sau din surse proprii conectate la rețea. Prin acoperirea parțială a acestor costuri, schema de sprijin contribuie la reducerea costului total al apei aplicate pe hectar, îmbunătățind raportul cost-beneficiu al irigațiilor în condiții de secetă. Măsura are efect direct asupra deciziei fermierilor de a menține suprafețele irigate în exploatare, reducând riscul de abandon al culturilor în anii cu deficit hidric accentuat. **Viceprim-ministrul și ministrul interimar al Agriculturii, Tanczos Barna**, a subliniat caracterul tehnic și de stabilizare al măsurii în contextul actual al agriculturii românești. „Asigurăm decontarea în cotă de până la 50% a cheltuielilor cu energia electrică utilizată pentru irigații, ca măsură de stabilizare a costurilor de producție. În condițiile întârzierilor de facturare și ale presiunilor bugetare, acest mecanism permite fermierilor să își continue activitatea fără blocaje financiare și să își pregătească în condiții optime campania agricolă următoare”, a declarat oficialul MADR. Măsura are un rol de stabilizare macro-sectorială, susținând utilizarea infrastructurii de irigații în condiții de eficiență economică și contribuind la menținerea productivității agricole în context climatic advers.



În Ședința de Guvern din 04 mai 2026 a fost adoptată Hotărârea privind aprobarea sumei alocate schemei de ajutor de stat în sectorul creșterii animalelor pentru anul 2026.

Sprijin financiar de peste 137 milioane lei pentru sectorul zootehnic în 2026

Prezentul act normativ stabilește valoarea totală a schemei de ajutor de stat pentru anul 2026 la maximum 137.201.100 lei credite de angajament, din care 39.044.600 lei alocați pentru speciile taurine, bubaline, porcine și ecvine și 98.156.500 lei pentru speciile ovine și caprine. De asemenea, sunt prevăzute credite bugetare în valoare totală de 142.319.600 lei, din care 39.044.600 lei pentru speciile taurine, bubaline, porcine și ecvine, iar 103.275.000 lei pentru speciile ovine și caprine. Sumele se asigură de la bugetul de stat, în limita prevederilor bugetare aprobate Ministerului Agriculturii și Dezvoltării Rurale pentru anul 2026. „Susținerea asociațiilor responsabile pentru ameliorare este vitală pentru sectorul zootehnic. Îmbunătățirea performanțelor genetice este unul dintre cei mai importanți

factori în creșterea eficienței și a profitabilității la nivelul fermei. Asigurăm și în acest an sprijin pentru sectorul zootehnic, subliniind în același timp importanța alocării judicioase a fondurilor publice, precum și atingerea obiectivelor de bază: ameliorarea și creșterea performanței cuantificabile și verificabile,” a declarat **viceprim-ministrul, ministrul interimar al agriculturii, Tanczos Barna**.

Valoarea totală a schemei de ajutor de stat pentru anul 2026 se încadrează în plafonul total maxim pentru perioada 2023-2027, respectiv 561.571.180 lei. Ajutoarele sunt acordate sub formă de servicii subvenționate și se adresează microîntreprinderilor, întreprinderilor mici și mijlocii, respectiv întreprinderilor individuale și familiale, persoanelor fizice autorizate, persoanelor fizice care

dețin atestat de producător, după caz, precum și persoanelor juridice care își desfășoară activitatea în domeniul producției de produse agricole. Ministerul Agriculturii și Dezvoltării Rurale susține ameliorarea potențialului de producție al raselor de animale pentru care sunt implementate programe de ameliorare. Aplicarea măsurilor prevăzute în acest act normativ are în vedere menținerea activității în sectorul creșterii animalelor cu potențial ridicat de producție. Totodată, îmbunătățirea performanțelor raselor de animale va conduce la creșterea veniturilor crescătorilor, precum și la îmbunătățirea condițiilor de muncă și de viață a acestora. Producțiile obținute de la rasele ameliorate vor asigura materia primă necesară industriei alimentare și siguranței alimentare a populației.

INDAGRA 2026

28 OCTOMBRIE - 1 NOIEMBRIE

Inovație și tradiție, cultivate cu pasiune pentru viitor!



ROMEXPO



ROMEXPO
Mobile App



Te-ai abonată la revista **AGRIMEDIA?**



Completează și trimite-ne talonul de mai jos pentru a fi informat la nivel european.

TALON DE ABONAMENT:

Achitați contravaloarea abonamentului la:

RO 05 TREZ 7015 069X XX01 4660 Trezoreria sectorului 1, sau
RO 69 BTRL 0450 1202 J027 97XX Banca Transilvania, Agentia Stirbei Voda,
București, pentru SC Agri Media Invest SRL, CUI: RO23175990

- Am achitat 360 LEI, contravaloarea abonamentului la revista **AGRIMEDIA** pentru 21 apariții (un an)
- Am achitat 250 LEI, contravaloarea abonamentului la revista **AGRIMEDIA** pentru 15 apariții
- Am achitat 170 LEI, contravaloarea abonamentului la revista **AGRIMEDIA** pentru 10 apariții

Doresc să primesc abonamentul la adresa:

Nume și prenume (Societatea).....CUI.....
Strada.....nr.....bl.....sc.....et.....ap.....
Localitatea.....judet/sector.....cod poștal.....
IBAN:.....
Telefon mobil.....e-mail.....

Trimiteți talonul completat împreună cu dovada plății la adresa Str. Intrarea Catedrei 27, ap. 53, Sector 1, CP 014162, București sau pe mail la adresa redactie@agrimedia.ro

**Informează-te la nivel
EUROPEAN!**

SORG



Cu RAGT, profitați de o cultură de sorg care este atât rezistentă, cât și economică și produceți o hrană bogată și echilibrată pentru ferma dumneavoastră.

RGT LEGGEND
RGT HUGGO
RGT ANGGY
RGT AMIGGO



WEB



FACEBOOK

Am
fost
aici!

Sunt
aici!

ragt.ro
RAGT Seminte SRL - Str. Intrarea Murmurului Nr. 2-4
Et. 4, Ap. 4D - Sector 1, București, Romania
Tel: + 4 021 795 33 91



think
SOLUTIONS
think RAGT

T6.160 EC CEL MAI ACCESIBIL TRACTOR ÎN 6 CILINDRI

PLĂTEȘTI ACUM

28.300€

RESTUL DIN AUGUST 2027

0% DOBÂNDĂ TIMP DE 30 DE LUNI



SOLICITĂ OFERTA



Plătești ACUM avansul de **28.300 €** pentru noul tău tractor de 150 CP și poți începe lucrul IMEDIAT. Diferența o plătești din **august 2027**, cu **0% dobândă timp de 30 de luni** – prin finanțarea **AgroConcept 30**.

Ofertă supusă unor termene și condiții, în limita stocului disponibil. Imagini cu titlu de prezentare.